

টাইম ম্যানেজমেন্ট

সময় ব্যবস্থাপনা

মূল

ব্রায়ান ট্রেসি

অনুবাদ

মোহাম্মদ রাশেদুল হক

ফজলে রাবি

স সাফল্য প্রকাশনী

প্রকাশন

সাফল্য প্রকাশনী

৭৬, ইসলামিয়া মার্কেট,
মীলকেত, ঢাকা-১২০৫

ফোনাটল : ০১৫৩৪৯০২৮৮২

দার্শন : ০০৪

প্রথম প্রকাশ : পৌষ ১৪২৪ / ডিসেম্বর ২০১৭

বিষয় : ব্যক্তিগত উন্নয়ন

প্রক্রিয়া : ফজলে রাবি

প্রচ্ছন্দ : নাজমুল হাসান রিফায়াত

কম্পিউটার টাইপ : আহিন রায়হান

দাম : দুইশত পঞ্চাশ টাকা (৮২৫০.০০)

পরিবেশক : চমলপ্রকাশ, লেভেল-৭, মৌচাক টাওয়ার, মালিবাগ, ঢাকা-১২১৭।

মীলকেত পরিবেশক : ময়তাজ বুক সেন্টার, ৭৬-৭৭, ইসলামিয়া মার্কেট, ঢাকা-১২০৫।
সেখানে অর্ডার করতে বল করুন ০১৬৮২০৫৮১৭১।

ফেসবুকে সাফল্য প্রকাশনী - www.facebook.com/sapholloprokasoni

সাফল্য প্রকাশনীর যেকোন বই কিনতে ভিজিট করুন

www.rekomari.com/safaloy-prokashoni

Time Management Translated by Mohammad Rashedul Haque & Fazle Rabbi,
Published by Saphollo Prokasoni, 76, Islamia Market, Nilkhata, Dhaka - 1205.
Contact Office 01534902882.

E-mail : sapholloprokasoni@gmail.com

Price ৳২২০.০০ Only U.S. \$12. ISBN 978-984-91477-0-4

ପ୍ରମାଣ

ଅଧ୍ୟାପକ ଡଃ. ମୁହାମ୍ମଦ ଇତ୍ତୁମ୍ବ
(ଶାଖିକେ ମୋବଲ ପୁରସ୍କାର ବିଜୀତୀ, ଓଡ଼ିଆ ସାହକର ପ୍ରତିଷ୍ଠାନ
ଓ କୃତ୍ସମ ଧ୍ୟାନପାତ୍ର ପରିଚ୍ଛବି)
ଯିମି କେବଳ ମିଜୋକେଇ ନାହିଁ, ଦୀର୍ଘବିଶେଷ କାହେ ବାଦାଦେଶକେବେ
ଆମୋକିତ ମନୋରୂପ ପ୍ରତିଷ୍ଠା କରାଯାଇଲା ।



মুখবন্ধ

সময় একটি মূল্যবান সম্পদ। একজন নিম্নবিত্ত চতুর্থ শ্রেণির কর্মচারীর কাছে যে পরিমাণ সময় আছে, একজন কোটিপতি ব্যবসায়ীর কাছেও সমান পরিমাণে সময় আছে। পার্থক্য শুধু সময়ের ব্যবহারপনায়। যে যতবেশি কার্যকরীভাবে সময়ের ব্যবহারপনা করতে পারে সে ততবেশি সফল। আমাদের জীবনের প্রতিটি মুহূর্তই গুরুত্বপূর্ণ। এক মিনিট সময়ও হেলায় পার করা আমাদের জন্য শক্তিকর। সঠিক সময়ে সঠিক কাজটি করা সময় ব্যবহারপনার মুখ্য উপাদান। কাজ ও পরিবারকে সময় দেওয়ার পাশাপাশি নিজের জন্যও কিছু সময় বরাদ্দ রাখতে হয়। সকল দিক বিবেচনা করে সঠিকভাবে সময় ব্যবহারপনা খুব কম মানুষই করতে পারে। কিন্তু যারা করতে পারে তারাই সফলতার মুখ দেখতে পায়। সঠিকভাবে সময় ব্যবহারপনা করা হলে দুষ্কিঞ্চিত কিংবা মানসিক চাপ দূর হয়ে যায়।

এই বইটি পড়ার পর আমার সময় ব্যবহারপনা সম্পর্কে আরো ভালো ধারণা হয়েছে। আমি মনে করি এটি একটি সময়োপযোগী বই। ব্যবসায়ী, চাকরিজীবী কিংবা ছাত্র-ছাত্রী সবারই এই বইটি কাজে লাগবে বলে আমি মনে করি।

মোহাম্মদ শিবলী শাহরিয়ার
বিভাগীয় প্রধান, ডিপার্টমেন্ট অব অন্ট্রোনারশিপ

সূচি

০১.	সময় ব্যবস্থাপনার মনোবিজ্ঞান	১৫
০২.	আপনার মূল্যবোধ নিশ্চিত করুন	২১
০৩.	আপনার রূপকল্প ও সংকলনের ব্যাপারে চিন্তা করুন	২৫
০৪.	প্রকল্প হবে ভবিষ্যৎমুখী, তবে নজর রাখবেন পিছন থেকে	৩১
০৫.	লিখিত পরিকল্পনা তৈরি করুন	৩৫
০৬.	আপনার প্রকল্পগুলোকে তালিকাবদ্ধ করুন	৩৯
০৭.	প্রতিদিনকার অনুসূচি তৈরি করুন	৪৩
০৮.	গুরুত্ব অনুযায়ী কাজ করুন	৫১
০৯.	আপন পথে থাকুন	৫৭
১০.	আপনার মূল দক্ষতার জায়গাগুলো খুঁজে বের করুন	৬৩
১১.	অন্যের হাতে কাজ দিন	৬৯
১২.	কায়মনোবাক্যে মনোযোগ দিন	৭১
১৩.	দীর্ঘসূত্রতা দূরীকরণ	৭৫
১৪.	সময়কে ছোট ছোট অংশে ভাগ করে নিন	৭৯
১৫.	বাধাগুলোকে নিয়ন্ত্রণ করুন	৮৩
১৬.	একই ধরনের কাজগুলো সব একত্রে করুন	৮৭
১৭.	মোবাইলে ফোন আসাটা নিয়ন্ত্রণ করুন	৯১
১৮.	কার্যকর মিটিং পরিচালনা করুন	৯৫
১৯.	দ্রুত পড়ুন এবং বেশি বেশি স্মরণ রাখুন	৯৯
২০.	ব্যক্তিগত উন্নয়নে বিনিয়োগ করুন	১০৩
	ব্যক্তিগত উন্নয়নে বইয়ের তালিকা	১০৬
২১.	আপনার কাজের ক্ষেত্রিকে গুছিয়ে রাখুন	১০৭
	উপসংহার	১০৯

ভূমিকা

সময়কে ঠিকঠাক মতো কাজে লাগানো যায়। আপনি আপনার সময়কে ঠিকভাবে কাজে লাগাতে পারেন। এটা আপনার সামর্থ্যের উপর নির্ভর করে। এই সামর্থ্যের কারণেই আপনার পেশাগত জীবন বা সাংসারিক জীবনে সাফল্য বা ব্যর্থতা ঘটে। সময় ব্যবস্থাপনা করতে পারার যে সামর্থ্য তা দেখেই মূলত একজনের সাফল্য বা ব্যর্থতা নির্ধারিত হয়। যেকোন কিছুতে কৃতিত্ব অর্জন করতে বা নিপুণতা তৈরি করতে সময় একটি অপরিহার্য ও অপূরণীয় উপাদান। এটা আপনার সবচেয়ে মূল্যবান সম্পদ। তবে সময়কে আপনি সঞ্চয় করে রাখতে পারবেন না। আর এটা যদি একবার হারিয়ে যায় তবে আপনি এটা পুনরুদ্ধারও করতে পারবেন না। আপনি যাই করুন না কেন আপনার সময়কে সুষ্ঠভাবে কাজে লাগাতে হবে। তাই আপনি আপনার সময়কে যত ভালো করে প্রয়োগ করবেন, ততবেশি কাজ সম্পাদন করতে পারবেন এবং পুরুষারও পাঁবেন তত বড়।

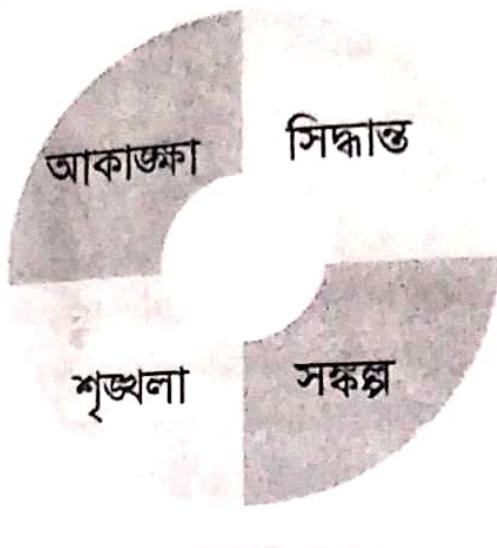
আপনার জীবনে সুখ, শান্তি, সুস্থান্ত্য ও ব্যক্তিগত কাজে দক্ষতা অর্জনের জন্য সময় ব্যবস্থাপনা অতীব গুরুত্বপূর্ণ। এটা এমন একটি পর্যায় যেখানে আপনি অনুভব করেন যে আপনি আপনার সময় ও আপনার জীবনকে নিজের নিয়ন্ত্রণে রেখেছেন তা কিন্তু খুবই দরকারি। এই পর্যায়ের এই অনুভবই হচ্ছে আপনার অভ্যন্তরীণ শান্তি, একতা ও ভালোভাবে জীবন যাপন করার যে ইচ্ছা তার মূল নির্ধারক। আপনি যখন অনুভব করবেন যে আপনার সময় আপনার ‘নিয়ন্ত্রণের বাইরে’ তখন এই অনুভব থেকে আরম্ভ হবে মানসিক চাপ, উদ্বেগ ও বিষণ্নতা, আপনি যতবেশি আপনার জীবনের সংকটপূর্ণ ঘটনাগুলোকে সাজিয়ে নিতে পারবেন ও নিয়ন্ত্রণে রাখতে পারবেন আপনি ততবেশি ভালো অনুভব করবেন। ধীরে ধীরে আপনি আরও শক্তিশালী হয়ে উঠবেন। রাতে ভালোভাবে ঘুমাতে পারবেন। আরও বেশি বেশি কাজ সম্পন্ন করতে পারবেন।

এই বইয়ে যেসব কলা-কৌশল সম্পর্কে আলোচনা করা হয়েছে আপনি যদি সেগুলো আপনার কাজকর্মে প্রয়োগ করেন তবে আপনি আপনার কর্মদক্ষতাকে দিগুণ বৃদ্ধি করতে সক্ষম হবেন। এটা সম্পর্কে আমি নিশ্চিত। কারণ এই বুদ্ধি, ধারণা বা পদ্ধতিগুলো বহু বড় বড় কোম্পানির কার্যনির্বাহীগুলি, পরিকল্পনাবিদগণ ও ব্যবস্থাপকগণ তাদের কর্মজীবনে প্রয়োগ করে সফলতা পেয়েছেন। যেকোন

সময় ব্যবহারণ

কর্মক্ষেত্রে তারা এই বইয়ের সূচাবলি প্রয়োগ করে প্রমাণ করেছেন যে এগুলো
আমদের বাস্তব জীবনেও প্রয়োগযোগ্য ও কার্যকর। এখান থেকে আমি
কার্যকারিতাকে চারটি ভাগে ভাগ করেছি।

কার্যকারিতার চারটি ভাগ



চিত্র : কার্যকারিতার চারটি ভাগ

প্রথম ভাগ হচ্ছে আকাঙ্ক্ষা। আপনার মধ্যে একটি তীব্র ও জ্বলন্ত আকাঙ্ক্ষা
থাকতে হবে যে আমি আমার সময়কে নিয়ন্ত্রণ করবো এবং আমার সময়কে
সর্বোচ্চ কাজে লাগাবো।

দ্বিতীয় ভাগ হচ্ছে সিদ্ধান্ত। আপনাকে অবশ্যই একটি স্পষ্ট ও নির্দিষ্ট
সিদ্ধান্তের ওপর থাকতে হবে যে আমি একজন সময়নিষ্ঠ ব্যক্তি হওয়ার জন্য
সময় ব্যবহারণার কলা-কৌশলগুলোকে তত্ত্বজ্ঞ কাজে লাগাবো যতক্ষণ পর্যন্ত
না এগুলো আমার একটি অভ্যাসে পরিণত হচ্ছে।

তৃতীয় ভাগ হচ্ছে সংকলন। আপনার মধ্যে অবশ্যই অধ্যবসায়ী একটি ইচ্ছা
থাকতে হবে। যত থলোভনই আসুক আপনাকে দৈর্ঘ্য ধরে সেগুলোর মুখোযুক্তি
হতে হবে। নিজেকে ধরে রাখতে হবে যতক্ষণ না আপনি একজন দক্ষ সময়
ব্যবহারকারী হচ্ছেন। আপনার আকাঙ্ক্ষাই কিন্তু আপনার সংকলনকে ধরে রাখতে
শক্তি দিবে। তাই আকাঙ্ক্ষাকে তীব্র করে তুলুন।

অবশ্যে চতুর্থ ভাগ। আপনার জীবনে সাফল্য অর্জনের মূল চারিকাঠি হচ্ছে এই ভাগ-শৃঙ্খলা। সময় ব্যবহারণ একটি জীবন জরুর অনুশীলনের শ্যাপর। এই চৰ্তা ধরে রাখতে আপনাকে অবশাই শৃঙ্খল হচ্ছে হবে। শৃঙ্খলার কার্যকারিতা নির্ভর করে আপনার ইচ্ছাশক্তির উপর। শৃঙ্খল হচ্ছে যে দায় নিষ্ঠে ইয়া কা পরিশোধ করতে আপনি ঘনি নিজের উপর বল শ্রদ্ধেগ করেন, আপনার ভালো লাভক বা না লাভক, যা করতে হবে তা করেন তবে আপনি নিষ্ঠাই সফল হবেন। আপনি যা জানেন আপনি ঘনি তাই করেন এবং যখন দরকার হচ্ছে করেন তবে আপনি সহজেই শৃঙ্খলা গঠন করতে পারবেন। এভাবে আপনার সাফল্য নিশ্চিত। নতুন জীবনে সাফল্য অর্জন করা তো সম্ভব হবেই না; এবং আপনার জীবনও সংকটাপন্ন হয়ে পড়বে।

সময়কে দক্ষতাবে কাজে লাগাতে পারার যে ফলাফল তা বিস্তৃতি। এই বিস্তৃতি ফলাফল আপনিও লাভ করতে সক্ষম। আপনার পক্ষে আপনার সময়কে দক্ষতাবে কাজে লাগানো সম্ভব। আপনি পারবেন।

সময়কে যারা কাজে লাগাতে পারে তাদেরকে দুই ভাগে ভাগ করে নিছি। এক, বেশি কার্যসম্পাদনকারী আর দুই, কম কার্যসম্পাদনকারী। আপনি যত সফল লোক দেখবেন তারা সকলেই তাদের সময়কে ভালোভাবে কাজে লাগিয়েছেন। আর যত ব্যর্থ লোক আছে, তারা কম কার্যসম্পাদনকারী, তারা তাদের সময়কে অবহেলা করেছে, সংগঠিতভাবে ব্যয় করেনি। সাফল্য অর্জন করার অন্যতম একটি সূত্র হচ্ছে,

‘ভালো অভ্যাস গঠন করুন এবং এগুলোতে দক্ষ হয়ে উঠুন, একদম উরু হয়ে যান।’

এই বইয়ে আপনি তাই জানতে পারবেন যে কীভাবে আপনি ভালো অভ্যাস গঠন করবেন এবং সেগুলো ধারা নিজেকে গঠন করবেন।

এই বইয়ে একুশটি সূত্র দেওয়া আছে। সময় ব্যবহারণার জন্য এই কৌশলগুলো অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ। এই সূত্রাবলি দেশের সর্বোচ্চ ছানের সফল ব্যক্তিগুরু তাদের কর্মজীবনে প্রয়োগ করেছেন এবং সাফল্য পেয়েছেন।

মনে রাখবেন যে সময় ব্যবহারণা হচ্ছে একটি জীবন ব্যবহারণা। আপনার জীবন আপনার কাছে মূল্যবান। এজনাই আপনি সময় ব্যবহারণার মাধ্যমে

নিজের জীবনকে সাজাতে চান। দক্ষ সময় ব্যবস্থাপনা ও ব্যক্তিগত কর্মসূক্ষ্মতা
আরম্ভই হয় যখন আপনি নিজের জীবনকে মূল্য দিবেন, জীবনের প্রতিটি মুহূর্তকে
গুরুত্ব দিবেন।

আপনার যা কিছু আছে, যা পারেন, যেখানে যে অবস্থানে থাকেন

তাই দিয়েই চেষ্টা করুন

নিজেকে বলুন, 'আমার জীবন খুব গুরুত্বপূর্ণ ও মূল্যবান এবং আমি আমার
জীবনের প্রতিটি মিনিট, প্রতিটি ঘণ্টাকে মূল্য দেই। আমি আমার জীবনের
প্রতিটি ঘণ্টাকে ঠিকমতো কাজে লাগাবো যাতে করে আমার বর্তটুকু সময় আছে
তারমধ্যে আমি আমার সর্বোচ্চ কাজ করতে পারি।'

বুশির খবর হচ্ছে সময় ব্যবস্থাপনা হচ্ছে একটি ব্যবসায়িক দক্ষতার মতো।
অন্য সকল ব্যবসায়িক কাজের মতো এটাও শেখা যায়। সময় ব্যবস্থাপনা
অনেকটা সাইকেলে চড়ার মতো, কি বোর্ডে লেখার মতো অথবা কোন একটা
খেলার মতো। এটা বিভিন্ন কলাকৌশল, প্রয়োগকৌশল ও পদ্ধতি দ্বারা গঠিত।
এটা এমন এক কলাকৌশল যা আপনি দৃঢ় সন্তুষ্টি ও পুনরাবৃত্তির মাধ্যমে শিখতে
পারেন, চর্চা করতে পারেন এবং সময় ব্যবস্থাপনার একজন গুরু হয়ে উঠতে
পারেন।

অধ্যায় এক

সময় ব্যবস্থাপনার মনোবিজ্ঞান

আপনি কীভাবে চিন্তা করেন এবং নিজের সম্পর্কে কেমন অনুভব করেন—এই দুইটি জিনিস আপনার জীবনের গুণগত মান ধরে রাখতে অনেক বড় ভূমিকা পালন করে। এমনকি আপনার ব্যক্তিত্ব, আপনার মানসিকতার যে মূল কেন্দ্র—আপনার আত্ম-সম্মানবোধ, এটা বোঝা যায় ‘আপনি নিজেকে কতটা পছন্দ করেন?’ তার ওপর।

আপনার আত্ম-সম্মানবোধ অনেক বড় নির্ণায়ক। এটাই বলে দেয় যে আপনি নিজের সম্ভাব্য দক্ষতাগুলোকে উন্নত করতে আপনার জীবন ও সময়কে কতটা কাজে লাগান, কীভাবে কাজে লাগান। আরেকটু সহজ করে বলতে গেলে আপনার আত্মসম্মান তখনই বেড়ে যায় যখন আপনি কোন কাজ দক্ষভাবে করতে পারেন। আর যখন তা ঠিকভাবে করতে পারেন না তখন আপনার আত্মসম্মান হ্রাস পায়।

পয়সার অন্য পিঠের মতো আত্মসম্মানের অপর পিঠে হলো আত্মবিশ্বাস। যা আপনার মধ্যে এমন অনুভূতি তৈরি করবে যেন আপনি দক্ষ, সামর্থ্যবান ও উৎপাদনশীল একজন ব্যক্তি। এতে করে আপনার কার্যক্ষমতা বৃদ্ধি পাবে। আপনি যেকোন সমস্যার সমাধান করতে পারবেন, আপনার কাজে দক্ষ হয়ে উঠবেন এবং আপনার লক্ষ্যগুলো অর্জন করে দেখাবেন।

আপনি যতবেশি দক্ষ, সামর্থ্যবান ও উৎপাদনশীল অনুভব করবেন আপনার আত্মসম্মান ততবেশি বৃদ্ধি পাবে। আর আপনি যতবেশি আত্মসম্মান বোধ করবেন ততবেশি কার্যক্ষম ও সামর্থ্যবান হয়ে উঠবেন। এরা একে অপরকে সহায়তা করে এবং একে অপরকে শক্তি দেয়।

ঘেসৰ লোকজন তাদেৱ সময়কে দক্ষভাবে পরিচালিত কৰে তাৰা আজ্ঞাবিশ্বাসী, ইতিবাচক মনোভাৱ নিয়ে থাকে এবং নিজেদেৱ জীৱন নিজেদেৱ নিয়ন্ত্ৰণে রাখতে সক্ষম হয়।

নিয়ন্ত্ৰণ সূত্ৰ

সময় ব্যবস্থাপনাৰ মনোবিজ্ঞানটি একটি সহজ সৱল তত্ত্বেৱ ওপৰ দাঁড়িয়ে আছে। এটা হচ্ছে নিয়ন্ত্ৰণ সূত্ৰ। সূত্ৰ গতে, আপনি ততটুকুই ভালো অনুভব কৰবেন যতটুকু নিজেৰ জীৱনকে নিয়ন্ত্ৰণে রাখতে পাৱবেন। এই সূত্ৰ আৱে বলে, আপনি ততটুকুই নেতৃবাচক ও খাৰাপ অনুভব কৰবেন যতটুকু নিজেৰ জীৱন ও কাজকে নিয়ন্ত্ৰণে রাখতে পাৱবেন না।

মনোবিদৰা অভ্যন্তৰীণ নিয়ন্ত্ৰণেৰ জায়গা ও বাহ্যিক নিয়ন্ত্ৰণেৰ জায়গাৰ মধ্যে পাৰ্থক্য দেখিয়োছেন। অভ্যন্তৰীণ নিয়ন্ত্ৰণেৰ জায়গা হচ্ছে এমন এক স্থান যেখানে আপনি সর্বেসৰ্বা, নিজেই নিজেৰ ভবিষ্যৎ নিৰ্মাতা। আৱ বাহ্যিক নিয়ন্ত্ৰণেৰ জায়গা হচ্ছে যেখানে আপনি অনুভব কৰেন যে আপনি পাৱিপাৰ্শ্বিক পৱিত্ৰিতা দ্বাৰা নিয়ন্ত্ৰিত।

যখন আপনি বাহ্যিক নিয়ন্ত্ৰণেৰ জায়গা থেকে চিন্তা কৰবেন তখন আপনি অনুভব কৰবেন যে আপনি আপনাৰ বস দ্বাৰা, বিল দ্বাৰা, কাজেৰ চাপ ও দায়িত্ব দ্বাৰা নিয়ন্ত্ৰিত হচ্ছেন। আপনি অনুভব কৰবেন যে আপনাকে খুব অল্প সময়েৱ মধ্যে অনেক কাজ কৰতে হবে। আপনাৰ সময় ও আপনাৰ জীৱন আপনাৰ অধীনে নয়। ঘল্টাৰ পৰ ঘল্টা আপনি কেবল বাহ্যিক ঘটনাবলিৰ উত্তৰ দিয়ে যাচ্ছেন, প্ৰতিক্ৰিয়া কৰে যাচ্ছেন।

ক্ৰিয়া প্ৰতিক্ৰিয়াৰ মধ্যে পাৰ্থক্য আছে। আপনি আপনাৰ নিৰ্দিষ্ট লক্ষ্য, বেছোয়া কোন কাজ কৰছেন; আৱ বাহ্যিক কোন চাপে পড়ে প্ৰতিক্ৰিয়া কৰছেন; এই দুইয়েৱ মধ্যে কিম্বা বিস্তৰ ফাৰাক রয়েছে। একটি হচ্ছে আপনি ইতিবাচক অনুভব কৰছেন। আপনাৰ জীৱন আপনাৰ নিয়ন্ত্ৰণে আছে। আৱ অন্যটি হচ্ছে আপনি চাপেৰ মধ্যে আছেন, হতাশ ও নেতৃবাচক অনুভব কৰছেন। আপনি যদি একজন দক্ষ ব্যক্তি হতে চান, কৰ্মক্ষম হতে চান তবে আপনাৰ ব্যবসা ও বাস্তিগত জীৱনেৰ ওপৰ আপনাকে অবশ্যাই নিয়ন্ত্ৰণ রাখতে হবে, নিয়ন্ত্ৰণেৰ যে অনুভূতি তা দৃঢ়ভাবে অনুভব কৰতে হবে।

আপনার চিন্তা ও অনুভূতি

মনোবিজ্ঞানের ভাষায়, প্রত্যেক ব্যক্তির মধ্যেই একটি নিজস্ব মতবাদ রয়েছে। একে বলে আত্ম-মতবাদ। একটি অভ্যন্তরীণ দর্শন, যার আলোকে পরিচালিত হয় তার প্রতিটি আচার আচরণ ও ব্যবহার। যেসব লোকজনের আত্ম-মতবাদ উঁচু, এর মধ্যে সময় ব্যবস্থাপনাও রয়েছে, তারা নিজেরা পরিপাটি, গোছানো ও কর্মক্ষম, বেশিরভাগ ফ্রেঁড়েই তারা তাদের নিজেদের কর্মের ও জীবনের নিয়ন্ত্রক।

আপনার আত্মমতবাদ বা নিজের সম্পর্কে নিজের ধারণা গঠিত হয় আপনার বৃক্ষি, বিবেচনা, ছবি, স্মৃতি ও বিশেষ করে নিজের সম্পর্কে নিজের বিশ্বাস নিয়ে। আপনি আপনার সময়কে কীভাবে কাজে লাগান সেটাও খুব গুরুত্বপূর্ণ। কিছু মানুষ বিশ্বাস করে যে তারা চরমভাবে সাজানো গোছানো, পরিপাটি ও দক্ষ। আর অন্যরা কেমন ভয়াতুর, সামান্যতেই ভয় পায় এমন। তারা আশেপাশের লোকজন ও পরিবেশ দ্বারা নিয়ন্ত্রিত।

আপনার বিশ্বাসই বাস্তবে পরিণত হয়

আপনি আপনার নিজের সম্পর্কে কী চিন্তা করেন? আপনি কি আপনার নিজের সময়কে দক্ষভাবে পরিচালিত করতে সক্ষম? আপনি কি নিজেকে একজন সময়নিষ্ঠ ব্যক্তি হিসেবে চিন্তা করেন? আপনার কল্পচক্ষুতে দেখেন? আপনি কি নিজেকে একজন যোগ্য ও কর্মক্ষম ব্যক্তি রূপে দেখেন? আপনার কর্ম ও জীবন কি আপনার নিয়ন্ত্রণে আছে? আপনি যাই বিশ্বাস করবেন আপনি তাই হবেন। যদি আপনি নিজেকে একজন দক্ষ সময়নিষ্ঠ ব্যক্তি রূপে চিন্তা করেন তবে আপনি সংগতভাবেই সেই জিনিসগুলো করবেন যা আপনি বিশ্বাস করেন।

কারণ আপনার স্ব-মতবাদ আপনাকে অবিরতভাবে সংগতি বজায় রাখতে আড়া দিয়ে যাবে। আপনি ভেতরে নিজেকে যেভাবে দেখেন, ঠিক সেভাবেই আপনি বাইরে কাজ করবেন। যদি আপনি বিশ্বাস করেন যে আপনি সময়কে ঠিকভাবে পরিচালিত করতে পারেন তবে আপনি অবশ্যই একজন দক্ষ সময় পরিচালক হবেন। (সময় ডিভির পরিচালকের কথা বলছি না। আপনার নিজের সময় সময় চ্যানেলের চেয়েও অনেক বেশি দার্শি।)

আপনি সময় পরিচালনার যত বই আছে সব পাঠ করতে পারেন, যত কোর্স

আছে ও পক্ষতি আছে তার সহগলো প্রযোগ করতে পারেন, তারপরেও যদি আপনি কল্পনা করেন যে আমি একজন অদৃশ সময় পরিচালক, হঠাৎ পাকা তবে কোন কিছুতেই আপনার কোন লাভ হবে না। আপনি যদি সভা ও সাম্প্রাকোরের জন্য বা কারো সাথে দেখা করতে যাওয়ার সময় দেরি করে যান, এই প্রদেশের অভ্যাসই নিজের মধ্যে তৈরি করে ফেলেন বা চিন্তা করেন যে আমি একজন অশোকালো ব্যক্তি তবে আপনার এই অভাসগুলো স্বরংক্রিয়ভাবেই আপনার আচরণে পরিণত হবে। সবচেয়ে মারাত্মক ব্যাপার হচ্ছে আপনি এটা বুঝতেও পারবেন না। যদি আপনি আপনার বিশ্বাস পরিবর্তন না করেন যে আমি আমার কাজে একজন দক্ষ ও যোগ্য ব্যক্তি হবো, তবে আপনি আপনার সময়কেও দক্ষভাবে পরিচালিত করতে সমর্থ হবেন না। সবকিছুই আগের মতো ধারণে, কিছুই বদলাবে না।

একটি সিদ্ধান্ত নিন

আপনি কীভাবে নতুন ও ইতিবাচক অভ্যাস গঠন করবেন? নিজের বিশ্বাস ও কর্মদক্ষতা বৃদ্ধি করবেন? আশার কথা হচ্ছে এটা তেমন কঠিন কিছু না। ভূমিকায় যা বলেছি, আপনি যদি কার্যকারিতার চারটি ভাগ আকাঙ্ক্ষা, সিদ্ধান্ত, সচল্ল ও শৃঙ্খলা, একে একে রঙ করেন তবে আপনার পক্ষেও সময়কে ঠিকভাবে পরিচালনা করা সম্ভব। সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ হচ্ছে সময়নিষ্ঠ হওয়ার অভ্যাস গঠনের জন্য একটি সিদ্ধান্ত নিন। যেমন, সামনে কোন সভা বা কারণ সাথে সাম্প্রাক্ষণ্য থাকলে একটু আগে যান। একজনের জীবনে পরিবর্তন তখনই আসে যখন সে ডিম্ব কিছু করার জন্য দ্যথাহীন, স্পষ্ট সিদ্ধান্ত নেয়। একজন দক্ষ সময়নিষ্ঠ ব্যক্তি হওয়ার প্রতি প্রধান ও প্রধান ধাগ হচ্ছে একটি সিদ্ধান্ত নেওয়া।

আপনার মনকে প্রোগ্রাম করুন

যখন আপনি সিদ্ধান্ত নিয়ে নিয়োজন যে আপনি একজন উচ্চ ক্ষমতাসম্পন্ন দক্ষ ব্যক্তি হবেন। তখন আপনার কিছু প্রোগ্রামিং কলাকৌশল দরকার, কার্যক্রম বা কর্মসূচি দরকার যা আপনি চৰ্চা করবেন।

আমি এখন সে ব্যাপারেই আলাপ করবো। প্রথমে আপনার অভ্যন্তরীণ বক্তব্য বদলাতে হবে। আপনার কাজ, আপনার অনুভূতি বা আপনি যেভাবে আচরণ করেন তার অন্যতম কারণ আপনি সেভাবে মনে মনে নিজের সাথে কথা

বলেন। আপনার কাজকর্মের পিছানৰাই শঙ্গাংশ ভাগ এই নিজের সাথে নিজের বলেন। আপনার কাজ ওপর দ্বিরূপ করে। বারবার নিজেকে বলুন, ‘আমি সাজানো যে আলোচ কাজ পরিপাটি করে। আরবার নিজেকে বলুন, ‘আমি সাজানো শোহানো, পরিপাটি ও কর্মসূচ একজন পুরুষ/নারী।’ আপনি যথনহ অতিরিক্ত শোহানো, পরিপাটি ও কর্মসূচ একজন পুরুষ।’ আপনি যথনহ অতিরিক্ত শোহানো, পরিপাটি ও কর্মসূচ একজন পুরুষ।’

বারবার নিজেকে নিচিতভাবে বলুন, ‘আমি একজন সময়নিষ্ঠ ব্যক্তি।’ যদি মেরুজ্জন আপনাকে সময়ের ব্যবহার সম্পর্কে জিজেস করে, আপনি বলবেন, ‘আমি একজন দক্ষ সময় পরিচালক।’ আমাকে কেউ জিজেস করলে আমি বলি, ‘আমি একজন সময়নিষ্ঠ ব্যক্তি। আমি আমার সময়কে ঠিকভাবে কাজে লাগাই।’

বল আপনি নিজেকে বারবার বলবেন যে ‘আমি পরিপাটি ও কর্মদক্ষ’, তখন আপনার অবচেতন ঘন এই শব্দগুলোকে গ্রহণ করে নিবে। আপনির মন তখন আপনার অবচেতন ঘন এই শব্দগুলোকে গ্রহণ করে নিবে। আপনির মন এই শব্দগুলোকে নির্দেশের অভো পালন কর’ এবং আপনাকে অনুপ্রাণিত করবে: আপনাকে প্রকৃতপক্ষে, বাস্তব জীবনে ঠিক দেখিভাবে, পরিপাটি ও কর্মদক্ষ হিসেবে কাজ করতে আড়া দিবে। আপনার আচরণ ও কাজ হবে সজানে শোহানো।

আপনি বেশতি হতে চান সেমতোই নিজেকে কল্পনাখৈ দেখুন

আপনি আপনার প্রতিটানের সিইও হতে চান আর চিন্তা করেন মাস শেষে বেতনটা পেলেই হলো তাহলে কি আর মন থেকে কাজ করার সাথ পাবেন? আপনার আচরণকে পরিবর্তন করার দ্বিতীয় পদ্ধা হচ্ছে কল্পনাখৈ নিজেকে একজন দক্ষ সময় ব্যবহারক হিসেবে দেখা। নিজেকে দেখুন একজন সংগঠিত, পরিপাটি ও দক্ষ ব্যক্তি হিসেবে এবং চিন্তা করুন যে আমার জীবনের নিয়ন্ত্রণ অন্তরই হাতে, স্মরণ রাখবেন, আপনি অভ্যন্তরে যে ব্যক্তিকে ‘দেখতে’ পাবেন তিক তাকেই বাস্তিকভাবে ‘পাবেন’।

আব আপনি যদি আগে থেকেই একজন পরিপাটি ও দক্ষ ব্যক্তি হন তবে আপনি এখন কী করবেন? আপনি আপনার আচরণে আর কী ধরনের ইতিবাচক পরিবর্তন অন্তরেন? নিজের ভেতরে নিজের একটি শাস্ত, আত্মবিশ্বাসী ও দক্ষ, জীবি অন্তরুন। আবও নিজেকে ছেড়ে দিন। এতে করে আপনি অনেক পরিমাণ কাজ খুব অস্ত সময়ের ঘণ্টেই করতে পারবেন।

সময় ব্যবস্থাপনা

একজন উচ্চ ক্ষমতাসম্পর্কীয় ব্যক্তির কথা চিন্তা করলে তো। তার টেবিলটি বা কাজের চেষ্টাটি কি অপরিক্ষার বা অগোছালো? লোকটি কি দীর্ঘেসুতে ও চাপমুক্তভাবে উপস্থিত হয়? নিজের ভেতরে নিজের এমন একটি মানসিক তিনি আকৃতি যে তার জীবন ও সময়কে নিয়ন্ত্রণে রাখতে সক্ষম।

'যেন' আচরণ

নিজেকে প্রোগ্রাম করার তৃতীয় পদ্ধতি হচ্ছে 'যেন' আচরণ। এমন আচরণ করলে যেন আপনি ইতোমধ্যেই একজন দক্ষ সময় ব্যবস্থাপক হয়ে পেতেন। এমন ভাবে নিজেকে চিন্তা করলে যেন আপনি যা কিছুই করলে না কেন সবই ভালোভাবে উভিয়ে করতেন। যেন আপনি আপনার সময়কে চমৎকারভাবে পরিচালিত করতেন। আপনি যদি একজন দক্ষ সময় ব্যবস্থাপক হতেন তবে কীভাবে কাজ করতেন? আপনি আলাদা কী করতেন? আপনি আপনার সময় ও ব্যক্তিগত আগ্রহ উৎসাহ নিয়ে এখনকার চেয়ে কিন্তু এমন কী করতেন? ঠিক তেমনটাই চিন্তা করলে। দেখবেন ঠিক তদনুরূপ আপনি কাজও করতেন।

মজার ব্যাপার হচ্ছে, আজকে যদি আপনি নিজেকে একজন দক্ষ সময় ব্যবস্থাপক রূপে চিন্তা না করেন, কেবল তান ধরেন তবুও দেখবেন আপনি আপনার কাজের মধ্যে এক ধরনের শৃঙ্খলা ও দক্ষতা অনুভব করছেন। প্রকৃতপক্ষে আপনি আপনার কাজ, অভ্যাস ও আচরণকে পরিবর্তন করতে পারেন যদি আপনি 'অন্ততপক্ষে তা করার প্রতি ভানও ধরেন।'

অধ্যায় দুই

আপনার মূল্যবোধ নিশ্চিত করুন

প্রকৃতপক্ষে সময় ব্যবস্থাপনা হচ্ছে জীবন ব্যবস্থাপনা। আপনি যদি আপনার ব্যক্তিগত কর্মদক্ষতা বৃক্ষি করতে চান তবে এটার সূচনা করতে হবে আপনার মূল্যবোধ থেকে। এডওয়ার্ড এ মারফি জুনিয়রের সূত্রাবলির মধ্যে একটি হলো, ‘কোনকিছু করার আগে আপনাকে প্রথমে অন্যকিছু করতে হবে।’ আপনি আপনার সময়কে ঠিকঠাকভাবে কাজে লাগাতে পারবেন না যদি-না আপনি জানেন যে আপনার মূল্যবোধ কী। মূল্যবোধ মানে একজন যে নীতি বা আদর্শের জানেন যে আপনার মূল্যবোধ কী। মূল্যবোধ মানে একজন যে নীতি বা আদর্শের জানেন যে আপনার মূল্যবোধ কী। মূল্যবোধ মানে একজন যে নীতি বা আদর্শের জানেন যে আপনার মূল্যবোধ কী। মূল্যবোধ মানে একজন যে নীতি বা আদর্শের জানেন যে আপনার মূল্যবোধ কী।

ভালো সময় ব্যবস্থাপনার জন্য যেসব জিনিসগুলো দরকার হয় তা হচ্ছে আপনার জীবনের সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ ঘটনার মধ্যে একতান থাকতে হবে। যদি এই জিনিসগুলো আপনার কাছে গুরুত্বপূর্ণ মনে না হয়, তবে আপনি কখনোই আপনার সময়কে নিয়ন্ত্রণে রাখার মতো দৃঢ়তা ও উৎসাহ বোধ করবেন না।

নিজেকে জিজ্ঞেস করুন, ‘আমি কেন এই কাজটি করছি? কেন আমি ভোরে ঘুম থেকে উঠছি বা উঠতে চাই? কেন আমি এই কাজটি করছি? আমি যেখানে কাজ করছি সেখানে কাজ করার কারণ কী?’

তাৎপর্য ও উদ্দেশ্য

প্রতিটি ব্যক্তির জীবনেই তার নিজস্ব জীবনের একটি তাৎপর্য ও উদ্দেশ্য দরকার। ব্যক্তিগত হতাশা ও দুঃখী জীবনযাপনের পিছনে অন্যতম কারণ হচ্ছে যে কাজগুলো করছি তার কোন তাৎপর্য ও উদ্দেশ্য না থাকা। এতে করে আপনার অভ্যন্তরীণ নীতি ও আদর্শ অনুযায়ী কাজ হচ্ছে না এবং মূল্যবোধ

অনুযায়ী কোন উদ্দেশ্য পূরণ হচ্ছে না। আপনাকে তাই যেকোন কাজ আরম্ভ করার শুরুতেই নিজেকে জিজ্ঞেস করা উচিত, ‘কেন? আমি কেন কাজটি করবো?’

আপনি সময় ব্যবস্থাপনার কৌশলগুলো প্রয়োগ করে নিঃসন্দেহে আরও দক্ষ ও কর্মক্ষম হবেন। কিন্তু এমন কাজে দক্ষ হয়ে লাভ কী যেটা আপনার কাছে কোন মূল্যই রাখে না। এতে করে এই বাড়তি দক্ষতা কেবল আপনার বিচ্ছিন্নতা, হতাশা ও দুঃচিন্তা বৃদ্ধি করবে।

আপনি সবচেয়ে বেশি কী মূল্য দেন

এরপর আপনার নিজেকে যে প্রশ্ন করতে হবে তা হলো—‘আপনি আপনার জীবনে সবচেয়ে বেশি কীসের মূল্য দেন?’ আপনি আসলে কীসের প্রতি মনোযোগী? কীসের পাশে আপনি দাঁড়াতে চান?

আপনি কেবল তখনই সত্যিকার অর্থে সুর্যী হবেন, মূল্যবান ও পূর্ণতা অনুভব করবেন যখন আপনার আজকের কাজ, মানে প্রতিদিনকার কাজ আপনার নীতি ও আদর্শের সাথে সঙ্গতি রেখে চলবে। প্রায় সব হতাশা, দুঃচিন্তা, উদবেগ ও মানসিক চাপ আরম্ভই হয় যখন আপনি বিশ্বাস করেন একটার, আর মূল্য দেন আরেকটার।

ব্যবসায়িক অনেক প্রতিবেদনেই দেখা যায় যে নির্বাহী পরিচালক বা ব্যবস্থাপকগণ কাজের চাপে তাদের চাকরি ছেড়ে দেয়। কিন্তু যেসব মানুষ তাদের কাজকে ভালোবাসে এবং তাদের পূর্ণ হৃদয় দিয়ে কাজ করে, তা করে থাকে কারণ তারা তাদের নীতি ও আদর্শ অনুসারেই কাজটা করে। তারা কদাচিং মানসিক চাপে ভোগে বা অন্য কোন হতাশায় থাকে। যখন আপনি আপনার মূল্যবোধ অনুযায়ী জীবন যাপন করবেন তখন আপনি একটি সদা প্রবাহিত নদীর প্রোত্থারার মতো বল পাবেন, অঘৃত ও সৃজনশীলতা আপনার মধ্য দিয়ে সহজেই বয়ে যাবে। আর মানসিক চাপ বা উদবেগ তখনি আসে যখন আপনি আপনার মূল্যবোধকে পাশ কাটিয়ে চলার চেষ্টা করেন।

আপনার মূল্যবোধকে তন্মত্ব করে খুঁজে দেখুন। আপনার অন্তর্নিহিত বিশ্বাস ও বাসনাকে পর্যাক্ষা করুন। দেখুন এবং জিজ্ঞেস করুন যে এমন কী পরিবর্তন আনলে আপনার বাহ্যিক কাজকর্ম বদলে যাবে। আপনার ঘর্মস্থলে আপনি কী চান আর বাইরে আপনি কী প্রাধান্য দিচ্ছেন সেই দুইটির মধ্যে সমকক্ষতা বজায় রাখুন।

আপনি একজন অসাধারণ ব্যক্তি

আপনি একজন অসামান্য ও অনবদ্য ব্যক্তি। এটা বোঝার চেষ্টা করুন এবং এটাকেই গ্রহণ করে নিন। আপনার মূল্যবোধ ধীরে ধীরে বেড়ে উঠে। আর এটা আপনার সমগ্র জীবন ধরে বৃদ্ধি পায়। এটা আপনার অতিবাহিত জীবনের বহু ঘটনা, অভিজ্ঞতার আলোকে প্রভাবিত হয়। এগুলো আপনার মানসিকতার সারবস্তু। অনেকটা মানসিক ডিএনএ বলতে পারেন। তারা আপনার চরিত্র ও ব্যক্তিত্বের অংশ। তারা সময়ের সাথে সাথে কদাচিংই বদলায়। আপনার মূল কাজ হচ্ছে আপনার হৃদয় চিন্তে, মানসলোকে কী মূল্যবোধ আছে তা নির্দিষ্ট করে খুঁজে বের করা। যাতে করে আপনি সেই মূল্যবোধের সাথে সংগতি রেখে কাজ করতে পারেন।

নিজেকে বিশ্লেষণ করুন

এখানে চারটি বাক্য অপূর্ণ করে দেওয়া হচ্ছে। এটা অনেকটা বাড়ির কাজের মতো। তবে এই কাজের সুবিধা হচ্ছে এতে করে আপনি কিছুটা সহজে নিজের ভেতরটা দেখতে পাবেন। বাক্যগুলো নিজে নিজে পূর্ণ করুন :

১. ‘আমি...’ যদি কোন অপরিচিত ব্যক্তি আপনাকে জিজ্ঞেস করে, ‘আপনি আসলে কে?’ আপনার প্রথম কথাটি কী থাকবে? আপনি কী বলবেন? আপনি কি আপনার পেশা, আপনার গুণাবলি, আপনার আশা-ভরসা আপনার স্বপ্ন ও লক্ষ্য নিয়ে আলাপ করবেন? ‘আমি...’ বাক্যটি পূরণ করতে তিন থেকে পাঁচটি শব্দ ব্যবহার করুন। এর বেশি না।

আপনি যদি চান তবে আপনার আশেপাশের লোকজনেরও মতামত নিতে পারেন। আপনি যাদের সাথে কাজ করেন বা আপনার পরিবারের সদস্যদের জিজ্ঞেস করতে পারেন, ‘আপনাকে তারা কেমন ভাবে দেখে?’ আপনার নীতি ও ব্যক্তিত্ব হিসেবে তারা আপনাকে কীভাবে বর্ণনা করে? তারা অন্যদের প্রতি আপনার আচার আচরণ দেখে আপনার সম্পর্কে কী বলতে চায়?

২. ‘মানুষ হচ্ছে...’ আপনার আশেপাশের মানুষজন কেমন? আপনি তাদের সম্পর্কে কী চিন্তা করেন? মানব জাতিকে আপনি কীভাবে বর্ণনা করেন? মানুষ কি ভালো, ভদ্র ও ভালোবাসা যায় এমন? নাকি মানুষ অলস, কুটিল ও বিশ্বাসের অযোগ্য?

আপনার উত্তর থেকে বোঝা যাবে যে আপনি আপনার জীবনের প্রতিটি ক্ষেত্রে মানুষের সাথে কেমন ব্যবহার করেন। উত্তর নিশ্চিত করবে যে আপনি

কর্মাঙ্গলে কেমন আৰ একজন ব্যক্তি হিসেবে পৱিত্ৰ পৰিজনেৰ সাথে কেমন।

৩. 'জীৱন হচ্ছে...' এই পথেৰ উভৰ হয়ত খুব সোজা, কিন্তু এই উভৰেই আপনাৰ সময় জীৱনেৰ দৰ্শন ঘুঁজে পাওয়া যাবে। যাৰা ইতিলাচক, সাঞ্চয়াৰণ ও সুখী লোকজন তাৰা জীৱনকে একটি অপূৰ্ব ও স্থিতি অভিজ্ঞতা হিসেবে দেখে; জীৱনে সমস্যা-সম্ভাবনা ধাকবেই কিন্তু পুৱো ব্যাপারটো যেন এক মহান অভিযান।

আমাৰ একটি প্ৰিয় গল্প আছে। সেখানে এক তৰণ এক বৃক্ষ দার্শনিকেৰ কাছে দিয়ে বললো, 'জীৱন খুব কঠিন।'

দার্শনিক শাস্ত্ৰচিঠিতে বললেন, 'কীসেৱ তুলনায়?'

হেলেন কিলাৰও এমন কিছু বলেছেন, 'জীৱন হয় একটি সুঃসার্থক অভিযান, না-হয় কিছুই না।' আপনাৰ কাছে জীৱনেৰ মানে কী?

৪. 'আমাৰ জীৱনেৰ সবচেয়ে বড় লক্ষ্য হচ্ছে...' মনে কৰুন আপনাৰ কাছে একটি জানুৰ লাঠি আছে। যা দিয়ে মাটিতে টুক কৰে আধাত কৰে যা কিন্তু চাওয়া হয় তাই পাওয়া যায়। তবে শৰ্ত হচ্ছে কেবল একটি ইচ্ছাই পূৰণ হবে। ছোট হোক বা বড়, স্বল্পমেয়াদি হোক বা দীৰ্ঘমেয়াদি ব্যাপার না, কেবল একটি ইচ্ছা। এখন বলেন আপনি আপনাৰ জীৱনেৰ জন্য সবচেয়ে বড় কী চাইবেন? এই বাক্যগুলো পূৰণ কৰুন :

'আমাৰ পোশাগত জীৱনে সবচেয়ে বড় লক্ষ্য হচ্ছে...'

'আমাৰ পারিবাৰিক জীৱনে সবচেয়ে বড় লক্ষ্য হচ্ছে...'

এই ছোট ছোট কিন্তু উৱাচ্ছৃঙ্খলা প্ৰশ্নগুলো নিজেকে জিজ্ঞেস কৰা অতি জনপ্ৰিয়। যখন আপনি আপনাৰ প্ৰশ্নগুলোৰ উভৰ খুব স্পষ্টভাৱে পেয়ে যাবেন—যা ততটা সহজ নয়—তখন আপনি নিজেৰ জীৱনেৰ প্ৰাধান্যেৰ বিষয়গুলো সহজেই সাজাতে পাৰবেন এবং আপনাৰ সময়কে গুছিয়ে নিতে পাৰবেন। দেখবেন আপনাৰ জীৱনেৰ প্ৰাধান্য ও সময় একই দিকে চলছে।

নেপোলিয়ন হিল তাৰ বিশ বছৰেৰ গবেষণায় আবিষ্কাৰ কৰেছেন যে যখন একজন ব্যক্তিৰ সামনে তাৰ জীৱনেৰ একটি নিৰ্দিষ্ট লক্ষ্য থাকে, লিখিত ও স্পষ্টভাৱে তাৰ সামনে থাকে সে তাৰ জীৱনকে সাধাৰণ জায়গা থেকে সৰ্বোচ্চ শিখৰে নিয়ে যায়।

আপনাৰ জীৱনেৰ সবচেয়ে উৱাচ্ছৃঙ্খলা লক্ষ্যগুলো কী?

(আৱও পাঠ কৰতে পাৱেন নেপোলিয়ন হিলেৰ চিঞ্চা কৰুন এবং ধৰী হোন বা ধৰিক এন্ড গ্ৰো রিচ বই থেকে।)

ଅଧ୍ୟାଯ ତିଙ୍କ

ଆମର ରୂପକହାଣ ଓ ସଂକଳନ ବ୍ୟାଖ୍ୟାନରେ ଚିନ୍ତା କରନ୍ତୁ

ଆମର ଜୀବନେ ଏକଟି ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ଲକ୍ଷ୍ୟ ହେଉ ଆମାରୀ ୫୦୦୦ ମଧ୍ୟେ
୫୫ଟି ଅନୁଷ୍ଠାନିକ ବ୍ୟାଖ୍ୟାନର ସଂକଳନ କରା। ଆମ ସଂକଳନ ହେଉ ପ୍ରତିବହିର ଚାରଟି ବୈ
ଶ୍ଵରକାଶ କରା। ଏତେ କରେ ପରିମାଣ ବିଷୟରେ ଆମ ଛୋଟ ବୈଶ୍ଵରକାଶ କରା ପରେ।

ଆମି ଗତ ବହୁବ୍ୟାଖ୍ୟାନର ସଂକଳନରେ କାଳୀ ଓ ଶ୍ରଗାର
ବୈ ହିସେବେ ଦେଖି ଜନାବ ଡାନିଯେଲ କାନେମ୍ୟାନେର ବିଭିନ୍ନ, ଫାସ୍ଟ ଏଭ୍ ଟ୍ରୋ। ତାର
ବୈଯେର ସାରମର୍ମ ହେଉ ଆମରା ଆମାଦେର ଅଭିନିନକାର ଜୀବନେର ବିଭିନ୍ନ ପରିହିତି
ବୈଯେର ସାରମର୍ମ ହେଉ ଆମରା ଆମାଦେର ଅଭିନିନକାର ଜୀବନେର ବିଭିନ୍ନ ପରିହିତି
ନିଯେ ଦୂଇ ଧରନେର ଚିନ୍ତା କରିବୋ। ଏକ ହେଉ ଦ୍ରୁତ ଚିନ୍ତା, ଆମ ଦୂଇ ହେଉ ଦୀର ଚିନ୍ତା।

ଦ୍ରୁତ ଚିନ୍ତା ହେଉ ଆମରା ଶକ୍ତିମ୍ୟାନ୍ କାଜକର୍ମ, ଦାୟିତ୍ବ ପାଲନେ, ସମସ୍ୟା ଓ
ପରିହିତିତେ ଯେ ଧରନେର ଚିନ୍ତା କରେ ଥାକି। ଏଥର କେତେ ଆମରା ଶକ୍ତିମ୍ୟାନ୍ କାଜକର୍ମ
ଦ୍ରୁତ ଚିନ୍ତା ଓ କାଜ କରେ ଥାକି। ବେଶିରଭାଗ କେତେ ଦେଖା ଯାଏ ଆମାଦେର ବୋଜକାର
ଜୀବନେର ଜନ୍ୟ ଦ୍ରୁତ ଚିନ୍ତା ଉପରୁକ୍ତ ।

ଡାନିଯେଲ କାନେମ୍ୟାନ ବିଭିନ୍ନ ଯେ ଚିନ୍ତାର ବର୍ଣ୍ଣନା ଦିଯେବେଳେ ତା ହେଉ ଦୀର ଚିନ୍ତା ।
ଏଟା କିନ୍ତୁ ମୁଁ ନିଯେ ଚିନ୍ତା କରା । ଆମନି କୋନ ସିଙ୍କାନ୍ ନିବେଳ, ଆମନି ଏକଟି
ଯେମେ, ଧୀରେ-ସୁଷ୍ଠେ ଚିନ୍ତା କରିବେଳ, ଆମରା ହାତେ ଥାକା ତଥ୍ୟାନ୍ତଲୋ ନିଯେ ବିଶ୍ଵେଷଣ
କରିବେଳ । କାନେମ୍ୟାନେର ବର୍ଣ୍ଣନା ହେଉ ଏହି ଧୀର ଚିନ୍ତା କରିବେ ନା ପାରିବାଇ
ଆମାଦେରକେ ବାର୍ଷିକାର ମୁଖ୍ୟମୁଖ୍ୟ କରେ । ଜୀବନେର ଅନେକ କେତେହେଠି ଏକଟୁ ଅବସର,
ଆମାଦେରକେ ବାର୍ଷିକାର ମୁଖ୍ୟମୁଖ୍ୟ କରେ । ତଥାନ ଦରକାର ହୁଏ ଧୀର ଚିନ୍ତା କରେ ଘଟନାକେ ଥୁଲେ ଦେଖା ଓ
ଏକଟୁ ସ୍ଵତ୍ତ ଦରକାର । ତଥାନ ଦରକାର ହୁଏ ଧୀର ଚିନ୍ତା କରେ ଘଟନାକେ ଥୁଲେ ଦେଖା ଓ
ବୋକା । କିନ୍ତୁ ଆମରା ତାଙ୍କାହଙ୍କା କରିବେ ନିଯେ ଏହି ଧୀର ଚିନ୍ତାର ପ୍ରତି ସମୟ ଦିଲେ ନା
ପେବେ ଭୁଲ କରି । କାଜେହି ବ୍ୟାର୍ଥ ହୁଏ ।

সময় ব্যবস্থাপনা

আপনি যদি সময় ব্যবস্থাপনায় নিজেকে দ., করে গড়ে তুলতে চান আর আপনার জীবনের নিয়ন্ত্রণ নিতে আগ্রহী হন তবে আপনাকে প্রত্যহ ‘ধীর চিন্তা’ চর্চা করতে হবে। এই প্রশ্নটি দিয়ে আরম্ভ করুন, ‘আমি কী করার চেষ্টা করছি?’

আগে চিন্তা, পরে কাজ

প্রায়ই দেখা যায় আপনি নিজেকে কোন কঠিন পরিশ্রমের মধ্যে বা ব্যস্ত সময়ের মধ্যে আবিষ্কার করলেন। আপনি অনেক কাজ করছেন, ব্যস্ত সময় পার করছেন। কিন্তু, কী অর্জন করতে চান? তা কী স্মরণ আছে। এজন্যই কাজ করার আগে চিন্তা করতে হয়।

আমাদের ফ্লাইওভারগুলোর ব্যাপারটি দেখুন। গুলিস্তান থেকে যাত্রাবাড়ি ফ্লাইওভার, মেয়র মোহাম্মদ হানিফ ফ্লাইওভার। গুলিস্তান থেকে উঠলে প্রায় ৫-৭ মিনিটে যাত্রাবাড়ি পার হয়ে যায়। অথচ পূর্বে এখানে ঘণ্টার পর ঘণ্টা মানুষের জীবনের মূল্যবান সময় নষ্ট হতো। এখন তা সাধ্য হচ্ছে। এটা হচ্ছে চিন্তা করে, পরিকল্পনা করে কাজ করার একটি ভালো উদাহরণ। অপরপক্ষে, চট্টগ্রামে ফ্লাইওভার তৈরির পর একটি জাতীয় দৈনিক ‘দৈনিক ইন্ডেফাক’ এর ০৮ অক্টোবর ২০১৬ তে একটি শিরোনাম—‘চট্টগ্রাম ফ্লাইওভার ফাঁকা নীচে সড়কে যানজট-ফ্লাইওভারে আগ্রহ নেই গাড়িচালকদের’। এজন্যই চিন্তা করে, পরিকল্পনা করে কাজ করা গুরুত্বপূর্ণ। দরকার হলে, সরেজমিনে দেখে আসুন। বাস্তবে ঘটনাস্থলটি দেখা বা আপনি যে কাজটি করতে চান সেই কাজ সম্বন্ধে বাস্তব অভিজ্ঞতা নেওয়া খুবই দরকার। বেশিরভাগ ক্ষেত্রে দেখা যায় এই সরেজমিনে কাজ করাটাই পরবর্তীতে সাফল্যের ভিত্তি তৈরি করে দেয়।

যা হোক, এবার একটি কৌতুক বলি। একবার এক দম্পত্তি গাড়িতে করে সান ডিয়াগো থেকে লস এঞ্জেলসে যাবে। তারা গাড়িতে প্রয়োজনীয় জিনিসপত্র নিয়ে রওনা হলো। স্বামীটি গাড়ি চালাচ্ছিল। যদিও সে যাত্রাপথের পুরো রাস্তাটি চিনে না তবুও সে দ্রুত গতিতে গাড়ি চালিয়ে যাচ্ছিল। এক সময়, তার বউ জিজেস করলো, ‘জন, লস এঞ্জেলসে যাওয়ার পথে কি ফোনিঙ্গ পড়ে?’

স্বামীটি জিজেস করলো, ‘তুমি একথা কেন জিজেস করছো?’

বউ বললো, ‘কারণ, আমি একটি সাইনবোর্ডে লেখা দেখলাম আমরা এইমাত্র ফোনিঙ্গ পার করলাম।’

बाबू, 'कोम वापार ना। आगमा तो खुल जाया सर्वस काटिएँ।
तुमना आपनार लीवारे गजि बुद्धि लाविह एकट निकट इरा मिल देय
आपनि आपले वी अज्ञन कराउते चाल।'

अमेरिकी विमान भाव 'The Devil's Dictionary' हे लेखन, 'अपने लोकाचित अंडण हाताच आपनी शरण आपनार लावा खुले याव तराव आपने विष्णुन उद्घाटे आपनार चेत्रा बुद्धि करा।'

एकट यात्राम लीवार मिरीच काळा कि आपनार लक्ष? आपनि कि गोपालकृष्णने कोम शुल्कार्ग ना महकर्त्त यात्रामन कराउते चाल? एटा कराउते तुमने आपनाके एकट वीर हातो नसाते हाते, निझेके नियो चिन्ता कराउते चाल, वीर चिन्तार याधारे अनुमर्शन शु आज्ञानिश्चेष्ट नवाउते हाते। एते काळे आपनि आपनार समयके उडिये निते पावरेन याते काळे आपनि आपने लक्ष, कर्मजागृह हाते उडिते पावरेन। एतावे आपनि यात्रि करावेन तातेहि आपले, मुख ओ सरुचि लात करावेन।

शेष परिवाति याथाय राखून

आपनि ये काजहि करावे ना केव तावे परिवार की उवे ता यागाय राखून। आपनि की चाल ता वास मिन। आपनार आशा अनुरायीचि ये फलाचल घटावे ती ना-उ हाते पावे। वात्तवता देखुन। वेशिवडाळ यायव आगिरा आगिरेव यालाय एकटोहि बुद्ध हात्य थाकि ये शकुन चित्र देखेउ बुवाते पावि ना। एटे निजेकृ चातुरार एहि कुधाशाके दूर करावे एवं वात्तवडाळके श्चेष्टावे देखुन। वर्ण निशे वास करावेन तवे वर्षेव मधो लाज नवा। चित्रफेन कोत्ते वालाडेन, 'शेष परिवाति याथाय रेखे काज आरप्त करावे।' आपनि की धरावेव फलाचल दी परिवाति चाल? की अज्ञन करावे चेटो कराहेन? लिम शेषे कोणार शिरो निष्ठाते चाल? साफल्यावे शिढि लेये यावन उठाहेग तुवन एटो निकट देहेन ये आपनि ठिक तमनेहि सिंडिटि लागियोहेन।

आपनि की काज कराहेव याते आपनि याधेव परिमोर्द्द अर्थ आय कराउते पावरेन? मुख ओ मिरालन अनुरुद्द नवाउते पावरेन? आपनार काजके जालालासेन नवे कि आपनि काज तालेन थाकि आपनि कोम गृह्ण करै वा यानुषेव ऊना धरै उक्कुक्कुर्द किंवृ सम्बालमे काज कराहेन?

আপনি যদি আপনার জীবনের সবচেয়ে বড় লক্ষ্যটি পূরণ করেন তবে সেদিন আপনার পৃথিবী দেখতে কেমন হবে? দীর্ঘমেরাদে আপনার নিজের জন্য অন্যদের জীবনের জন্য আপনার ক্ষমতার কী? আপনার সংকল্প কী? আপনি ও পেশাগত জীবনের জন্য আপনার ক্ষমতার কী? আপনার অন্যদের জীবনের মান উন্নয়নে ভিন্ন কী কাজ করছেন?

আপনি যদি কেবল আপনার নিজের ও সাংসারিক জীবনের ব্যয় নির্বাহের জন্য কাজ করে যান তবে আপনি উচ্চমানের সম্মতি ও আগ্রহ অর্জন করতে পারবেন না। আপনাকে অবশ্যই এমন কোন কাজ করতে হবে যা আপনার চেয়ে বড়, মহান এবং অন্যদের জীবনে একটি ইতিবাচক ও মহৎ অবদান রাখে।

আপনার নিয়ম বা পদ্ধতিসমূহ পরীক্ষা করুন

আপনি যখন কী করবেন এই বিষয়ে পরিষ্কার ও নিশ্চিত তখন আপনি নিচ্য প্রশ্ন করবেন, ‘আমি কীভাবে এটা সম্পন্ন করবো?’ যখনই এই প্রশ্ন আপনার মাথায় আসবে তখন আগে দুইটি প্রশ্নের উত্তর দিন। এই দুইটি দিক আপনাকে ঠিক পথে রাখবে। এক হচ্ছে আপনি এখন কোন পরিস্থিতিতে আছেন সেটা দেখুন। দুই হচ্ছে আপনি যে ঠিক পথেই এগিয়ে যাচ্ছেন তা সম্পর্কে নিশ্চিত হন।

আপনি যখন নিজের পরিস্থিতি ও ঠিক পথ সম্পর্কে নিশ্চিত হবেন তখন পরবর্তী প্রশ্ন হচ্ছে, ‘এখন কী করা যায়?’

আপনি এখন যা করছেন তা কি আপনাকে দ্রুত ও দক্ষ পথে আপনার লক্ষ্যের প্রতি ধাবিত করছে? আপনি কি আপনার উন্নয়নের যে ধারা তাতে সন্তুষ্ট? সবকিছু ঠিকঠাক চলছে তো, নাকি আপনি অনেক বেশি বাধাবিপত্তির সম্মুখীন হচ্ছেন?

সবচেয়ে বড় কথা হচ্ছে, আপনার কাজের পদ্ধতিসমূহ নিয়েও প্রশ্ন তুলুন। পিটার ছুকার যেমন বলেছেন, ‘প্রতিটি ব্যর্থতার মূল হচ্ছে কাজের তুল পদ্ধতিসমূহ, ঠিকভাবে পরিমাপ করতে না পারা।’

আপনার কাজ ও জীবন নির্বাহের পদ্ধতিসমূহ কী? আপনি কি পদ্ধতিসমূহ পরিমাপ করতে পেরেছেন? ব্যাপারটি আপনার অজ্ঞান রয়ে গেছে কি? কোন ব্যাপারগুলো আপনার অগোচরে রয়ে গেছে? আপনি দেখে অবাক হবেন যে বহু ক্ষেম প্রশ্ন ও জেষ্ঠ।

जीवन उत्तम शब्द भूषण

जीवन उत्तम शब्देन्दो कर्मवेत्त ये विषय की कला याकृ शब्देन आवेकति अप्पाज
जीवन उत्तम : 'आज कोम उत्तम शब्द आहे कि?'

मुक्त कथा होते येत्कोम वाचमात्रिक लक्ष्य वा उत्तमा लुभावे जाना
मुख्यमुख्य एकत्रितिं ओ शेव शब्द थाके। इतके शारे सेही शेव शब्दां गळा,
महाज, मुत्तगारी ओ अधिक कार्यकरी।

जीवन कोल नाश्चित्रिक बलेछिलेन, 'जीवनेर धक्कि वाढानोहि यावेहि नहा।
जीवने आवत अनेक किंवू आहे।'

जीवनक छात्याख्य हे अनेक परिभ्रम करते। किंतु एही कठोर श्रम देया झूल पठे,
झूल नितके। ताता की करत्तेहे एवर शेव शर्यांत बोधाय गिये लौहावे एही
दासावे ल्पन्न नहा। एराचेहे उत्तराकर वापार होते, एरा सेही व्यापाराटीर
मुख्यामुख्य इतके चाया ना, यानि ताता झूल हय एही तयो, एजानाहि एही मरनेरे
कठीन अश्वेर जाना दरकार धीर चिन्ता, तय थाकलेव एही व्यापाराटीहि आपनार
वाचमात्रिक लक्ष्य लुगावे सहायता करावे एवं आपनार ऊपकरण ओ संकल्प अर्जने
काळ करावे।

कि वा की एव शब्दाकार उत्तम

आपनार जीवने कि एकटि निर्दिष्ट लक्ष्य आहे? येसव प्रश्नेर उत्तर ईा वा ना
ते देवेया याय सेवलो हवे 'कि', f-कार दियो। आपनार जीवनेर एकटि
निर्दिष्ट लक्ष्य की? येसव प्रश्नेर उत्तर शब्द वा वाका दियो एकू व्याख्या करते
वलते हय सेवलो हवे 'की', i-कार दियो।

প্রকল্প হবে ভবিষ্যৎমুখী

তবে নজর রাখবেন পিছন থেকে

যেকোন ফেরে বা পেশায় সবচেয়ে উন্নতপূর্ণ ও মৃগ্যবাল কোন কাজটি আপনি করতে পারেন? এটা হচ্ছে চিন্তা করা। কারণ আপনি যদি কী করবেন ও কীভাবে করবেন এটা চিন্তা করে কাজ করেন তবে আপনি যে অসাধারণ ফলাফল পাবেন তা অন্যমান ভিত্তিক বা তাড়াতড়া করে করা কাজের সাথে তুলনাই হয় না। সবকিছুর মূলেই তো ফলাফল, একটি কার্যকর ও আকাঙ্ক্ষিত ফলাফল। তাহলে সেই ফলাফল লাভ করার জন্য কিছু সময় নিয়ে চিন্তা করা সময়ের অপচয় নয়; বরং মুনাফাজনক।

এজন্যই কিছু কিছু ফেরে আপনাকে ‘ধীর চিন্তা’ করার অভ্যাস গঠন করতে হবে। এতে করে আপনি আপনার সম্ভাবনাগুলি শক্তিকে সর্বোচ্চ কাজে লাগাতে পারবেন।

ব্যক্তিগত উন্নয়নের বই পাঠের সবচেয়ে উন্নতপূর্ণ দিক হচ্ছে এই বইগুলো পাঠ করলে আপনার মধ্যে সৃজনশীল চিন্তার উন্নত ঘটবে। আপনি নতুন নতুন পথ আবিষ্কার করবেন যা পূর্বে কখনো দেখেননি। এটাই ব্যক্তিগত উন্নয়নের বই পাঠের সার্থকতা।

প্রতিদিন কমপক্ষে ৩০ মিনিট বা আপনার প্রয়োজন মতো সময় নিন। এই সময় আপনার লক্ষ্যগুলো, আপনার পরিকল্পনাগুলো ও আপনার অগ্রগতি বিবেচনা করুন। সবচেয়ে ভালো হয় যদি আপনি সকালবেলায়, ঘুম থেকে উঠে কাজটি সম্পন্ন করেন। সময় নিয়ে চিন্তা ও পরিকল্পনা করুন, স্বপ্ন দেখুন ও সৃষ্টি

একটি স্পষ্ট চিন্তা ধরিব করেন। তারপর তারা পর্যবেক্ষণে ফিরে আসেন। আজকে
তারা যেখানে আছেন সেখান থেকে কীভাবে তাদের ভবিষ্যতে পৌঁছানেন তা
নির্ণয় করেন।

এটা একটি শক্তিশালী ও কার্যকরী কৌশল। এটা আপনির আপনার নিজের
জন্ম শ্রদ্ধালু করতে পারেন। আগামী এক, দুই বা তিন মাসের একটি প্রকল্প নিন
এবং আজকে যেখানে আছেন সেখান থেকে ভবিষ্যৎ নির্মাণের কাজ আরম্ভ
করুন। মাঝার মধ্যে শুরুপূর্ব একটি স্পষ্ট ও সহজ ধারণা তৈরি করুন। যেন
সরকিলু বাস্তবে দেখতে পাওয়েন, হাত দিয়ে টুঁয়ো দেখুন। নিজেকে বিশ্বাস করান
যে আপনার পক্ষে সম্ভব। এবার ভবিষ্যতের সেই সুবিধাজনক অবস্থা থেকে
বাস্তবে আসুন। তারপর নিজেকে জিজ্ঞেস করুন, 'আমি আজকে থেকে, এখন
থেকে এমন কী করলে আমার ভবিষ্যৎ অবস্থা নির্মাণ করতে পারবো?'

ভবিষ্যতের সেই সুবিধাজনক অবস্থা ধরে রাখুন, দেখুন, সেখান থেকে সাহস
নিন। তারপর এখন নিজের দিকে তাকান। আজকের পরিষ্কৃতির দিকে দেখুন।
সেই ধাপতলো সেখার চোটা করুন যেতেলো আপনাকে আপনার আজকের জায়গা
থেকে ভবিষ্যৎ ছানে পৌঁছে দিবে। সেই ধাপতলো বা উপায়সমূহ পুঁজে বের
করুন। বহু উচ্চলসহ পরিচালক, ব্যবস্থাপক বা কৃতী ব্যক্তিকা এভাবে 'ভবিষ্যৎ
দৃষ্টি দিয়ে আজকের অবস্থা চিন্তা করেন।'

আজকে একটি উত্তম সিদ্ধান্ত নিন

একটি ঘটনা বলি। একবার এক মেয়ে সিদ্ধান্ত নিলো যে সে একজন সফল
ব্যক্তি হবে। তার এই সাফল্য সে তরুণ বয়সেই অর্জন করবে। সে এই
দীর্ঘমেয়াদি লক্ষ্য মাঝার নিয়ে কাজ করে গেল। সে বিদ্যালয়ে পাকতে অনেক
সময় ধরে পড়ালেখা করতো। এভাবে সে ভালো নম্বর অর্জন করে, তারপর সে
এই নম্বর নিয়ে একটি ভালো কলেজে ভর্তি হওয়ার সুযোগ পায়। কলেজেও সে
অন্যান্য সহপাঠীদের চেয়ে বেশি সময় পড়ালেখায় কাটিয়েছে। এভাবে সে ক্লাসে
গ্রেড সারির শিক্ষার্থীদের মাঝে নিজের জায়গা করে নেয়।

এভাবে সে বহু বছর যাবৎ পড়ালেখায় কঠোর পরিশ্রম করে। খেলাধূলা,
অনুষ্ঠান বা সামাজিকতার ভাঙ্গণিক তৃষ্ণি অর্জন না করে সে তার মূল্যবান সময়
নিজেকে উন্নত করতে ব্যয় করে। এরপর সে যখন কলেজ থেকে পাশ করে বের
হয় এবং একটি সুনামধন্য বিশ্ববিদ্যালয় থেকে ডিগ্রি অর্জন করে, সে একটি বড়

কোম্পানিতে চাকরি করার সুযোগ পেতে যায়। তখন সে যত্নবেশি দেখন পেত এবং যত দ্রুত উচ্চাতি করলো তা অন্য যারা তাদের ভবিষ্যৎ সম্পর্কে স্পষ্ট ছিল না তাদের থেকে অনেক বেশি ছিল।

যখন আপনি নিশ্চিতভাবে জানবেন যে আপনি ভবিষ্যতে কী চান তখন আপনি সহজেই বর্তমানের সিদ্ধান্তগুলো নিতে পারবেন। এটা আপনার জন্য সহজ ও সুবিধাজনক হয়ে উঠবে। সুতরি হচ্ছে—দীর্ঘমেয়াদি ঝুপকল্প নিজে প্রয়োদ্যাদি সিদ্ধান্ত নেওয়া সহজ হয়। আপনি নিশ্চয়ই বলবেন, ‘মনি আপনি না আনেন যে আপনি কোথায় যাবেন তবে আপনি যেকোন পথেই হাঁটিতে পারেন।’

দীর্ঘমেয়াদি চিন্তা করার অভ্যাসটি একটি শক্তিশালী মাধ্যম। ভবিষ্যৎ নিয়ে আপনি পরিকল্পনা করবেন কিন্তু বর্তমান নিয়ে কাজ করবেন। সামনে লক্ষ্য রেখে এগিয়ে যাবেন। আপনি এই সেতুবন্ধন তৈরি করতে প্রয়োগ এমন সব সাধার্য সুযোগ দেখবেন যা পূর্বে আপনার দৃষ্টির অগোচরে ছিল। এতে করে আপনি তুলনাগুলোও এড়িয়ে যেতে সক্ষম হবেন। এই পদ্ধতি যদি আপনি চর্চা করেন তবে এটা আপনার নীতিগুলোকেও স্বচ্ছ ও স্পষ্ট করে তুলবে। এতে করে আপনি অভ্যন্তরীণভাবে আপনার সময় ও কাজকর্মকে উচ্চিয়ে সম্পাদন করার মতো শক্তি ও সাহস পাবেন। এভাবে এক এক করে আজকের কাজগুলোটি একদিন আপনার আকাঙ্ক্ষিত ভবিষ্যৎ নির্মাণ করবে।

সময় ব্যবস্থাপনার কৌশলগুলোর জন্য প্রস্তুত তো

আপনি যদি আপনার লক্ষ্যবস্তু ঠিক না করে সামনে পা বাঢ়ান তবে আপনি কোথায় যাবেন? আপনার পতি কি বৃক্ষ পাবে? আপনার নিজের যদি কোন নির্দিষ্ট টারাগেট না থাকে তবে সময় ব্যবস্থাপনা করে কী লাভ? একেব্রে এই বই আপনার কোন কাজে আবে না। সময় ব্যবস্থাপনার এই কৌশলগুলো কেবল একটি নির্দিষ্ট গন্তব্যের প্রতি, স্বচ্ছ ও পরিষ্কার ঝুপকল্পের প্রতি প্রয়োগ করা সত্ত্ব; অন্যথায় নয়। আপনি জোরে জোরে হাঁটিতে পারেন। কিন্তু নির্দিষ্ট লক্ষ্য বা গন্তব্য না জানলে কোথায় যাবেন, কতক্ষণ এভাবে হাঁটিবেন?

যখন আপনি আপনার মৃত্যুবোধ, ঝুপকল্প ও সংকল্প সম্পর্কে স্পষ্ট হবেন, আপনি জীবনে কী চান ও তা অর্জনের উক্তম পথ সম্পর্কে অবহিত হবেন তখন,

অধ্যায় পাঁচ

লিখিত পরিকল্পনা তৈরি করুন

কাগজে লিখে পরিকল্পনা তৈরি করুন। মুখে মুখে পরিকল্পনা তৈরি করা বন্ধ করুন। কাগজে লিখলে আপনি সহজেই পুর্খানুপূর্খ বিষয় দেখতে ও ধরতে পারবেন। যত সফল সময়নিষ্ঠ ব্যক্তি আছে তারা সকলেই ভালো পরিকল্পনাবিদ। আর তারা কাগজে লিখেই পরিকল্পনা করে। তারা নানান ধরনের তালিকা করে। এটাকে নানান ভাগ-উপভাগে সাজায়। মুখ্য কারণগুলো বের করে এবং গৌণ ব্যাপারগুলোর দিকেও পর্যাপ্ত নজর দেয়। যখন কোন নতুন প্রকল্প তাদের ডেক্সে আসে তারা সময় নিয়ে চিন্তা করে, একদম ঠিক কী তারা অর্জন করতে চায় তা নির্দিষ্ট করে এবং সেই টারগেট পূরণের জন্য তালিকা, পর্যায়ক্রম বা বিভিন্ন ধাপ তৈরি করে।

কথায় আছে পরিকল্পনার এক একটি মিনিট কর্মক্ষেত্রের দশ মিনিট করে সময় বাঁচায়। আপনি যখন কাজ শুরু করার পূর্বে কাগজে লিখে পরিকল্পনা তৈরি করবেন তখন আপনি শতাংশ বেশি বল পাবেন। আপনার পরিকল্পনা তৈরিতে এক একটি মিনিট আপনার কর্মক্ষেত্রে দশাংশ বেশি সময় বাঁচাবে। চিন্তা না করে ভুল কাজ করার চেয়ে চিন্তা করে ঠিক কাজটি করাই উত্তম।

একবার যখন আপনি আপনার লক্ষ্য সম্পর্কে পরিষ্কার হয়ে যাবেন তখন একটি তালিকা বানান। তালিকাটি হবে আপনার সেই লক্ষ্য পূরণ করতে আপনার অন্য যা যা দরকার তার ফর্দ। নতুন নতুন জিনিস তালিকায় যোগ

শেষ পর্যন্ত সবকিছু লিখে ফেলুন। হেমন্তি কের্নেট যেমন বলেছেন, ‘বড় বড় লক্ষ্যতলো অর্জন করতে হব হোটি হোটি অংশে ভাগ করে।’

বিটীয়ত গুরুত্ব অনুসারে সাজান, আপনি কোন বিষয়টাকে কোন বিষয়ের ওপর ধ্রুবান্ত দেন। আপনার ফর্মে এখন ২০ শতাংশ কাজ অবশ্যই থাকবে যেগুলো অন্য ৮০ শতাংশের সমান গুরুত্বপূর্ণ। যেমন ধরন এই বইটি। এই বই প্রকাশের জন্য কাগজ ত্রুটি, ছাপাবানার পাঠানো, বাঁধাই করা ইত্যাদি কাজের চেয়ে অনেক বেশি গুরুত্বপূর্ণ বইটিকে পাঠকের কাছে বোধগম্য করে উপস্থাপন করা, সংজ্ঞ ও সাবলীল ভাষায় দেখা। এই ২০ শতাংশ কাজ (লেখা) অন্যান্য ৮০ শতাংশ কাজের (প্রকাশ) সমান। যখন আপনার মুখ্য ও গুরুত্বপূর্ণ কাজ করবেন তখন সেই কাজ ব্যাতীত অন্য কোন কাজ দ্বারা বিভাজ্য হবেন না। গোথে এ সম্পর্কে বলেছেন, ‘যেসব জিনিসের গুরুত্ব সর্বাধিক সেসব জিনিস যেন গুরুত্বহীন জিনিসের কৃপাতলে না থাকে।’

আপনার পরিকল্পনাগুলো নিয়মিত দেখুন। বিশেষ করে আপনি যখন হতাশায় থাকবেন বা কোন বাধার সম্মুখে পড়বেন। যখনই কোন নতুন তথ্য পাবেন বা কোন বুজি বা পরামর্শ পাবেন তখনই পরিকল্পনাটি দেখুন। স্মরণ রাখবেন, যেকোন পরিকল্পনাতেই ছোট বা বড় ত্রুটি থাকতে পারে। নিয়মিত পরিকল্পনা দেখার মাধ্যমে ত্রুটিগুলো ঝুঁঝে বের করুন। যখন আপনি নিয়মিত পরিকল্পনাটি পর্যালোচনা করবেন, তখন নতুন নতুন ধারণা পাবেন, নতুন নৃত্বিকৌশ ও বিষয় ঝুঁঝে পাবেন যা আপনার লক্ষ্যকে দ্রুত ও উভমত্তাবে পূরণ করতে সহায়তা করবে।

প্রতিটি ব্যার্থতার মূল কারণ হচ্ছে কাজ ছাড়া কেবল পরিকল্পনা করে যাওয়া। আবার পরিকল্পনা ছাড়া কাজ করাও ব্যার্থতার কারণ হতে পারে। হট করে কাজ করার যে প্রবণতা সেটা রোধ করুন। কাজ অবশ্যই করবেন তবে আগে পরিকল্পনা করুন। আগে একটি সাদা কাগজ ও কলম নিয়ে বসুন। কাগজে আপনার সুবিধাগুলো লিখে ফেলুন। আপনার কী কী অসুবিধা আছে তাও লিখুন। স্পষ্টভাবে নিজের সুবিধাগুলো দেখুন এবং আপনার কাজ সম্পর্ক করতে আর কী কী দরকার তা সম্পর্কেও নির্দিষ্ট হোন।

লক্ষ্য অর্জনের জন্য পরিকল্পনা

আমার মনে হয় সাফল্যের সাথে জড়িত ও সবচেয়ে ঘনিষ্ঠ শব্দটি হচ্ছে নির্দিষ্টতা। সফল ব্যক্তিকা কী চায় তা নিয়ে তারা খুবই স্পষ্ট ও স্বাক্ষরণা

পোষণ করে। তারা জীবনের প্রতিটি ক্ষেত্রে কী চায় তা নিয়ে সর্বদা নির্দিষ্ট। অধিকস্তুতি, তাদের লক্ষ্যগুলো থাকে লিখিত আকারে। তারা সেই লিখিত পরিকল্পনা অনুযায়ী কাজ করে এবং প্রতিদিনকার কাজেই সেই পরিকল্পনা অনুসরণ করে যায়।

আপনি যখন আপনার নিজের জন্য ও নিজের ব্যবসার জন্য একটি বড় লক্ষ্য নির্দিষ্ট করেছেন তখন আপনার উচিত নিজেকে এই প্রশ্ন চারটি করা :

১. আপনার লক্ষ্য ও আপনার মধ্যে কী কী সমস্যা ও বাধা বিদ্যমান? আপনি ও আপনার লক্ষ্যের মধ্যে একটি দূরত্ত্ব আছে। এই দূরত্ত্ব অতিক্রম করা বা সেতুবন্ধন তৈরি করাই আপনার কাজ। নিজেকে জিজ্ঞেস করুন : কেন আপনি এখনও আপনার লক্ষ্য পৌছাতে পারেননি? আপনার লক্ষ্য অর্জন করতে হলে কী কী সমস্যার সমাধান করতে হবে, কী কী বাধা অতিক্রম করতে হবে?

সমস্যার মধ্যেও ২০/৮০ সূত্র কাজ করে, সমস্যাগুলোর ২০ শতাংশ বাকি ৮০ শতাংশ দূর করতে সক্ষম। সেই ২০ শতাংশ খুঁজে বের করুন। আপনার লক্ষ্য অর্জনের জন্য কোন ২০ শতাংশ সমস্যার সমাধান করলে বাকি ৮০ শতাংশ সমস্যার সমাধান হয়ে যাবে?

২. আপনার লক্ষ্য পূরণ করতে বা আপনার প্রকল্প সফল করতে আপনাকে আর কী ধরনের জ্ঞান, শিক্ষা বা দক্ষতা অর্জন করতে হবে? কথায় বলে, ‘আপনি আজকে যেখানে আছেন সেখান থেকে ভবিষ্যতে বা আগে যেতে হলে আজকের দক্ষতা যথেষ্ট নয়, আপনাকে আরও জ্ঞান, শিক্ষা ও দক্ষতা অর্জন করতে হবে।’

আপনার লক্ষ্য অর্জনের জন্য অতিরিক্ত যে জ্ঞান ও দক্ষতা লাভ করতে হবে তা কোথা থেকে আপনি শিখবেন? আপনি কি তথ্যটি বা জ্ঞানটি ক্রয় করতে পারবেন? ঠিকভাবে কাজ করার জন্য আপনাকে আর কী কী নতুন কৌশল গ্রহণ করতে হবে বা কোন কোন দক্ষতা শিখতে হবে? আপনার লক্ষ্য অর্জনে ঠিক সিদ্ধান্তটি নিতে ঠিক কী তথ্যাবলি দরকার?

এই বিষয়ে জোস বিলিংস বলেছেন, ‘একজন ব্যক্তি কী জানে তা তাকে আঘাত দেয় না; বরং যে অসত্য তথ্যটি সে জানে তা তাকে আঘাত দেয়।’ তুল তথ্য শুবহৃ মারাত্মক। তাই তুল তথ্য থেকে সতর্ক থাকুন।

কারণ আপনি যদি একটি তথ্য জানেন, আর এটা যে মিথ্যা তা সাথে সাথেই

ধরা কঠিন। সাধারণত আমরা কী করি, এই তথ্যকে সত্য বলে ধরে নেই। এর ওপর ভিত্তি করে সিদ্ধান্ত নেই। এখন এই তথ্য যদি অসত্য বা ভুল হয় তবে এর ওপর ভিত্তি করে নেওয়া আপনার সিদ্ধান্তও ভুল। এটাই তো আপনাকে আঘাত করবে। এই আঘাত মাঝে মাঝে চৰাম পর্যায়েরও হতে পারে। তাই প্রথমেই তথ্যটি সম্বন্ধে সতর্ক হতে হবে।

৩. আপনার লক্ষ্য পূরণ করতে কী ধরনের লোক, মল বা সংগঠনের সাহায্য সহযোগিতা দরকার? মাঝে মাঝে একজন স্বতন্ত্র বাস্তিই আপনার লক্ষ্য এগিয়ে যাওয়ার দিকে সহায়তা করতে পারে। তার একটি কথা, বৃক্ষ বা পরামর্শ আপনাকে হয়ত নতুন কোন পথ খুলে দেখাবে। ঠিক এই কারণেই একই ধরনের ব্যবসায়ীরা একত্রিত হয়ে, অংশীদার হয়ে ব্যবসা করে। এতে করে একটি প্রতিষ্ঠান বৃদ্ধতে পারে যে অন্য প্রতিষ্ঠান গ্রাহক বা ক্রেতাদের কী ধরনের সুবিধা দিছি যা তারা পূর্বে গ্রাহকদের দিতে পারেন।

৪. সবার মধ্যে আপনাকে সাহায্য করতে পারে এমন গুরুত্বপূর্ণ ব্যক্তি কে? আপনি এই ব্যক্তির সাহায্য সহযোগিতার বিপরীতে এমন কী দিতে পারেন যাতে আপনি আরও দ্রুত আপনার লক্ষ্য অর্জন করতে পারেন?

ব্যবসায়িক ক্ষেত্রে তারাই জয়ী হয় যারা তাদের পরিকল্পনার সকল তথ্য, খুঁটিনাটি সবকিছু সম্পর্কে ধারণা নেয়। আপনার নিজের সম্পর্কে ও ব্যবসা সম্পর্কে পরিপূর্ণ তথ্য দিয়ে পরিকল্পনা সাজান এবং সফল হওয়ার আগ পর্যন্ত সেগুলো অনুসরণ করে যান।

অধ্যায় ছয়

আপনার প্রকল্পগুলোকে তালিকাবদ্ধ করুন

ব্যবসায় বেশিরভাগ কাজই হচ্ছে অনেকগুলো প্রকল্পের সমন্বয়। আপনার বড় সাফল্য নির্ভর করবে এই ছোট ছোট প্রকল্পগুলো সম্পূর্ণ করার ওপর। এজন্য একটি প্রকল্পকে বর্ণনা করা হয় ‘বহুবিধ কাজ নিয়ে গঠিত একটি কর্মসূজ্ঞ।’ একটি প্রকল্পকে বলা যায় নানাবিধ ছোট ছোট কর্মের একটি সমন্বিত ফলাফল।

আপনি যদি আপনার কর্মদক্ষতাকে বৃদ্ধি করতে চান এবং কাজ সম্পাদন করার একটি মানসিক সুখ পেতে চান তবে আপনার উচিত চেকলিস্ট ব্যবহার করা। চেকলিস্ট গঠিত হয় একটি লিখিত ধাপ মেনে। এটা অনেকগুলো ধাপে হতে পারে, যা পর্যায়ক্রমে যাবে। আপনি যে কাজটি প্রথমে করবেন তাই প্রথমে রেখে অনুসৃচি তৈরি করবেন। (আমার নিজের একটি চেকলিস্টের বর্ণনা দিচ্ছি :

- ২৫/০৮/'১৭ অনুবাদ শেষ
- ১৫/০৯/'১৭ ছাপার পূর্ব প্রস্তুতি শেষ
- ২৫/০৯/'১৭ ছাপানো শেষ
- ১০/১০/'১৭ মোড়ক উন্মোচন

এইভাবে বক্স, রিক ও টিক চিহ্ন দিয়ে কাজ সম্পাদন করতে পারেন।)

আপনি আজকে যেখানে আছেন সেখান থেকে আগামী ভবিষ্যতে যেখানে সাফল্য অর্জন করবেন সেই যাত্রাপথ সম্পর্কে যতবেশি স্পষ্ট ও নির্দিষ্টভাবে গতিবিধি প্রস্তুত করবেন ততই আপনি সফল হওয়ার সম্ভাবনা বৃদ্ধি করবেন। এটা উচ্চতর চিন্তার একটি প্রকাশ মাত্র। নিজের মধ্যে এই উচ্চতর চিন্তার ধারণা পোষণ করুন এবং কর্মে পালন করুন। আবারো সূত্রটি বলছি-পরিকল্পনা ও চিন্তা করতে ব্যয় হওয়া এক এক মিনিট পরবর্তী দশ মিনিট করে সময় বাঁচায়। তাই

সময় ব্যবহার

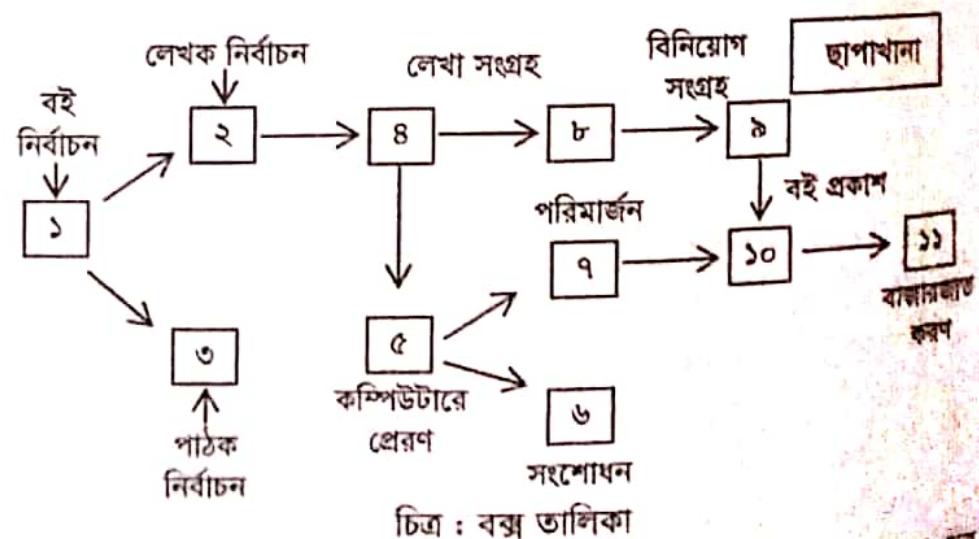
কর্মক্ষেত্রে গিয়ে সময় বাঁচানোর উদ্দেশ্যেই চিন্তা ও পরিকল্পনা করে সহজে বিনিয়োগ করুন। এটাই হচ্ছে ধীর চিন্তার একটি উদাহরণ। এতে করে আপনার দক্ষতা বৃদ্ধি পাবে এবং আপনার ব্যবসায় সাফল্য পেতে সহজ হবে।

বক্স তালিকা প্রস্তুত করুন

চোখে দেখা যায় এবং সহজেই পুরো শ্রেণীর টিক্স তুলে ধরতে পারে এই তালিকা ব্যবহার করুন।

এই ধরনের কাজে খুব ভালো পদ্ধতি হচ্ছে বক্স তালিকা ব্যবহার। শ্রেণী মাথায় রেখে কাজ আরম্ভ করুন। আপনি সবশেষে কী ফলাফল পেতে চান তা রেখেই বক্স তালিকা প্রস্তুত করুন। একটু সময় নিন। কিন্তু যতক্ষণ পর্যন্ত পুরোপুরি চিত্র তৈরি না করছেন, আপনি কী ফলাফল চান তা স্পষ্ট না করার ততক্ষণ পর্যন্ত সময় নিন। তারপর ভবিষ্যৎ পরিকল্পনা সম্পর্কে করে এবং বর্তমানে কাজের কী কী ধাপ নিতে হবে তার একটি তালিকা করুন। যাতে আপনি কোথায় আছেন এবং কোথায় পৌছাতে চান তারমধ্যে একটি সেতু বজল তৈরি হয়।

আপনি অনলাইনে অনেক ধরনের বক্স তালিকা খুঁজে পেতে পারেন। আবি এখানে একটি সাধারণ উদাহরণ দিচ্ছি। আপনি নিজেও নতুন কোন তালিকা পদ্ধতি ব্যবহার করতে পারেন। এটা সম্পূর্ণই আপনার নিজের স্বাচ্ছন্দ্যবোধের ওপর নির্ভর করে।



কাগজে এই রকম বক্স তালিকা প্রস্তুত করে আপনি ধারাবাহিকভাবে সব ঘটনার ওপর নিজের নিয়ন্ত্রণ রাখতে পারেন। আপনার কাছে একটি কর্মতালিকা

যারা উর্ধ্বতন পরিচালক বা ব্যবস্থাপক তারা সর্বদাই জানে যে একটি প্রকল্প হাতে নিলে নানান ধরনের সমস্যা, প্রতিবন্ধকতা, অপ্রত্যাশিত দেরি হতেই পারে বা ব্যর্থতাও ঘটতে পারে। এ ধরনের অবস্থা ঘটতেই পারে। এটা ব্যবসায়িক জীবনেরই অপর এক নাম। আপনার কাজ হচ্ছে প্রকল্পের হাল ধরে রাখা এবং সমস্যা উত্থাপিত হলে তা সমাধান করা। যখন কোন বাধা আসবে, ঝামেলা হবে, আপনি তার কারণ ঝুঁজে বের করে সমাধান করবেন। আর যখন আপনি বক্স তালিকা ব্যবহার করা আরম্ভ করবেন, আপনি দেখে অবাক হবেন যে কত সহজে আপনি দ্বিধা-দ্বন্দ্ব বা বুট-ঝামেলা সামলেও ধাপে ধাপে কাজগুলো করে যাচ্ছেন।

প্রত্যেকের জন্য পরিষ্কারভাবে লক্ষ্য নির্দিষ্ট করুন

আপনার প্রকল্পের সাথে জড়িত যত ব্যক্তি আছে তাদের সকলের সামনে একটি পরিষ্কার, স্পষ্টভাবে লিখিত লক্ষ্য নির্দিষ্ট করুন। যাকে যে দায়িত্ব দিবেন তাকে সেই দায়িত্বে লক্ষ্যটি নির্দিষ্ট করে, লিখিতভাবে দেখিয়ে ও বুঝিয়ে দিন। লিখিত ব্যাপারটি যেকোন ভালো আলাপ বা বক্তব্যের চেয়েও বেশি কার্যকরী, উদ্দেশ্যগুলোকে একদম স্বচ্ছ, নির্দিষ্ট করে, বুঝতে পারবে এমন ভাবে লিখে দিন, সাথে সময়সীমাও বেঁধে দিন। স্মরণ রাখবেন আপনি যদি ঠিকভাবে বোঝাতে পারেন তবে বুঝবেন কাজ হয়ে গেছে। সময়সীমার ব্যাপারেও সতর্ক থাকবেন। বলা হয় সময়সীমা বা ডেডলাইন ব্যক্তীত একটি লক্ষ্য কোন লক্ষ্যই না। এটা কেবল একটি আলোচনা মাত্র।

দায়িত্ব দিন। তাকে নির্দিষ্টভাবে ঠিক কৈ কাজের জন্য, কৈ লক্ষ্য পূরণের দায়িত্ব দিন। বলুন, কে কাজটি করবে? কর্তৃপক্ষের মধ্যে কাজটি সম্পর্ক হতে হবে? এই কাজটি করার মতো কার যোগ্যতা আছে? প্রশ্ন করবেন। কখনোই চিন্তা করবেন না যে আপনি পরিষ্কারভাবে বোঝানোর আগেই লোকজন বুঝে গেছে। আপনার মনে কী আছে, আপনি আসলে কী চান এটা স্পষ্ট ও নির্দিষ্ট করে না বললে অন্যরা কখনোই বুবাবে না। আপনি মালিক হয়ত এজন্য কর্মচারীরা হ্যাঁ, হ্যাঁ করবে। এতে ধোকা থাবেন না।

জেনারেল মটরস নামক বিশ্ববিখ্যাত গাড়ী উৎপাদনকারী প্রতিষ্ঠান, ২০০৯ সালে এত বড় ক্ষতির সম্মুখীন হয় যে তারা দেউলিয়া হয়ে পড়ে।

অথচ আবার তারা ২০১২ সালে প্রায় ৫০০ কোটি টাকা কেবল মুনাফাই করে। জেনারেল মটরস এর প্রেসিডেন্ট ডানিয়েল আফেরসন বলেছেন যে আমাদের প্রতিষ্ঠানের এই ঘূরে দাঁড়ানোর পিছনে মুখ্য কারণ হচ্ছে আমরা প্রতিটি কাজের প্রধান যে ব্যক্তি তার সামনে লক্ষ্যগুলো স্পষ্ট করে তুলে ধরেছি। এভাবে পুরো সংগঠনের প্রতিটি জায়গায় আমরা স্পষ্ট চিত্র তুলে ধরতে সক্ষম হয়েছি। তিনি কোম্পানির দায়িত্ব গ্রহণ করার আগে দেখলেন যে কোম্পানিতে অস্পষ্টতা, অশ্রচ ও উদ্দেশ্যহীন কাজের ছড়াছড়ি, আর আমার মনে হয় এটা আপনি জানেন যে একটি লক্ষ্য না থাকলে সেই লক্ষ্য অর্জন করা কত কঠিন। যা হোক জনাব আফেরসন দায়িত্ব গ্রহণের পর থেকে তিনি স্পষ্ট ও নির্দিষ্ট করে লক্ষ্যগুলোকে ঠিক করে দেন। কোম্পানির প্রতিটি কর্মচারীই জানতো যে তাকে কী করতে হবে এবং ঠিক সেই কাজটিই তারা করে গেছে।

মনে রাখবেন, আপনার সবচেয়ে বড় গুণ হচ্ছে চিন্তা করতে পারার ক্ষমতা। বিশেষ করে আগেভাগে চিন্তা করার সামর্থ্য। আপনি যতবেশি সময় চিন্তা করে, কাগজের ওপর পরিকল্পনা করে কাটাবেন ততবেশি উত্তম ফলাফল পাওয়ার সত্ত্বাবন্ন তৈরি হবে এবং তত দ্রুত সেই ফলাফলের কাছে পৌছাতে পারবেন।

অধ্যায় সাত

প্রতিদিনকার অনুসূচি তৈরি করুন

সহজ ব্যবস্থাপনার সবচেয়ে বড় উপাদান বা কৌশল হচ্ছে প্রতিদিনকার অনুসূচি তৈরি করা। এটা একটি নকশা বা মানচিত্রের মতো আপনাকে পথ দেখাবে।

আমলে আমদের বোজকার জীবনে এত ছোট ছোট ঘটনা ঘটে যে একটি নির্দিষ্ট স্থিতি হচ্ছে নিবেশ করা খুব কষ্টকর। এজন্যই দরকার একটি অনুসূচি, কালেজ স্লেখ একটি কর্মসূচিকা। যা আপনাকে একটি নির্দিষ্ট গতিপথে এগিয়ে যেতে সহায়তা করবে।

হতজন সফল সময়নির্ণয় ব্যক্তি দেখবেন, তারা সকলেই দিন শুরুর আগে কালেজ তাদের অনুসূচি প্রস্তুত করে ও তা পালন করে। এজন্য আপনার কোন স্কেলেটরিয়ের প্রয়োজন নেই। আপনি নিজেই এটা তৈরি করতে পারেন। উভোজাহাজ চালনার পূর্বে বৈমানিকরা এমন এক ধরনের চেকলিস্ট ব্যবহার করেন যা তাদেরকে বিমান চালনায় পূর্ণ নিশ্চয়তা দেয়। ঠিক একই রকমভাবে হতজন সফল পরিচালক বা ব্যবস্থাপকদের দেখবেন, দেখবেন তারা প্রত্যেকেই দিন শুরু করার আগে, গতরাতেই অল্প কয়েক মিনিট সময় দিয়ে তাদের আগামী দিনের অনুসূচি তৈরি করে রাখে।

আপনার কর্মসূচিকা তৈরি করার সবচেয়ে উপযুক্ত সময় হচ্ছে আগের রাত্রি। এতে করে, আপনি অনুসূচি তৈরি করে ঘুমিয়ে পড়লে আপনার অবচেতন মন এটার ওপর কাজ করার সুযোগ পায়। যখন আপনি সকাল বেলা ঘুম থেকে উঠবেন তখন প্রায়ই দেখা যায় আপনি এমন কিছু নতুন বুদ্ধি বা ধারণা পাবেন যা থেকে আপনি আপনার কর্মসূচি আরও ভালোভাবে সম্পাদন করতে পারবেন।

ମିଳର ଶେଷେ ଆପଣଙ୍କର କାଜ ହସରା ଉଚିତ ପରିପରୀ ମିଳର କଥା କିମ୍ବା
ଅନୁମତି ଦେଇ କାହା । ଯାବହାନଙ୍କର ମଧ୍ୟ ଯାବହାନକମେର ମିଳେ ଏକଟି ଅବିଶ ଫଳାମେ
ହସ । (A few hundred efficient corporate executives) ଏହେବେ ଯାବହାନ
ଫଳାମାନ ଜମାଇ ସମେତରେ କାହା କାହେବେ କାଜ ଆଜିର କାହାର ପୂର୍ବ କମଳେ ଝଲମ୍ବଳ
ମିଳେ, ଅନୁମତି ଦେଇ କରିବି କାମେର ମିଳ କରିବି ।

ଭାଲୋଭାବେ ଘୁମାନି

ଭାଲୋକେହି ବାବେ ଏବୀଶ ପଲାଶ କରେ । ଭାଲୋ ଘୁମ ହେ ନା । କାହିଁ ଆଶାରୀବାନ
ଏକଟି ଉକ୍ତକୁଶ୍ଲ କାଜ କରିବେ ହେବେ, କୁଳେ ଗୋଲେ ଚଳିବେ ନା । ଏହାରେ ଅନୁମତି
ଦେଇବାରେ । ଆପଣି ଯାନି ସବକିମ୍ବୁ ଲିଖେ ବାରେବେ, ଆଶାରୀମିଳ କଥନ କୀ କରିବେବେ ତାର
ଭାଲିକା କରେ ବାରେବେ ତାରେ ଆପଣି ଖୁବ ଭାଲୋଭାବେ ଘୁମାନେ ପାରିବେବେ ଏହି ମନେଜ୍
ମେଇ ଓ ଯଥ ମିଳେ ଘୁମ ଥେବେ ଉଠିବେବେ ।

ସମୟ ସାହୁଜ୍ଞାନା ମିଳେ ଯାରା ଖରେଖଣା କରେ, ସେମର ବିଶେଷଜ୍ଞଦେର ଘର୍ତ୍ତ,
ଆଶାରୀମିଳର ଅନୁମତି ଦେଇବା କରିବେ କେବଳ ବାରୋ ହିମିଟି ସମୟ ପାରେ । କିନ୍ତୁ ଏହି
ପରିମିଟ କରିବେରେ ଦଶ ହିମିଟ କରେ ସମୟ ବୀଚାର । ଶୂନ୍ୟ ହଜ୍ରେ-ପରିବର୍ତ୍ତନାର
ଏକ ହିମିଟ କରିବେରେ ଦଶ ହିମିଟ ସମୟ ବୀଚାର । ଭାଜିଲେ ଯାରୋ ହିମିଟ କରିବେ
ଏକଶତ ବିଶ ହିମିଟ ବା ଦୁଇ ଧର୍ମୀ ଆପଣାକେ ଏଗିଯୋ ବାରେବେ । ଏହି ଏକଟି କୌଣସି
କାଜ ଯା ଆଶାରୀବାନ ଫଳାଫଳ ମିଳେ ଆପଣେ ସକଳ ।

'ପ୍ରନିଲ' ପରିଷତି

ପ୍ରନିଲ ହୁଲେ ଅଭିନିମେର ନିମିଟ ଲଙ୍ଘା । ଏଟାର ପାରେ ଅନୁବାନେ କୋଣ ହିଲ
ନେଇ । ଆସି ବହି ପାଠ କରି । ଭାବନାର ତା ଆମାର ବାଜ୍ୟ ଜୀବନ କାଜେ ପାରାଇ ।
ଭାବନାର ତା କାର୍ଯ୍ୟକୀୟ ହୁଲେ ଆପଣାର ପାରେ ବିନିଯ୍ୟ କାରାର ଜଳା ବହି ରାଜ୍ୟ କରି ।

'ପ୍ରନିଲ' ପରିଷତି ଏହନିହି ଏକ ପରିଷତି । ଏହି ଆଶାରୀବାନ ଏକ ବୌଦ୍ଧ ।
ଶୂରୋପୁରି ଫଳାଫଳ ଉତ୍ସାହନମୂର୍ତ୍ତି ଏକଟି ବାବରା । ଆପଣି ଧର୍ମ ଆଶାରୀମିଳ କରିବେବେ
ତାର ପୂର୍ବ ଭାଲିକା କରେ କେବେବେବେ କାହିଁ ଆଧୁନିକ ଯେ ବ୍ୟାପକ ଅନୁମତି
୧୨୩୪୯ ଅନୁମାରେ ସାଜାନି ।

ଅମ୍ବର ସାହୁଜ୍ଞାନାର ମଧ୍ୟରେ ଉକ୍ତକୁଶ୍ଲ ମିଳ ହଜ୍ରେ ପରିଷତି ବା କମଳା ।
ଦେବକୋମ କାଜେର ଉକ୍ତକୁ ନିର୍ଣ୍ଣୟ କରେ ପରିଷତିର ଉପର । ଆପଣାର ଅଭିନିମେ
ପରିଷତି ଯାତ କରାର ଜମାଇ ହୋ ଆପଣାର ଏତ ତୌ । ଆପଣି ରାଜ୍ୟ କିମ୍ବା

সময় ব্যবস্থাপনা

পরিণতির কথা খেয়াল রেখে নিজের কর্মতালিকা প্রস্তুত করবেন। এই পরিণতি নির্ভর চিন্তা করার জন্যই বিশেষ করে 'প্রনিল' পদ্ধতির ১২৩৪৫ ত্রুটি আপনাকে সহায়তা করবে।

যে কাজটি ১ নম্বরে রাখবেন তা অবশ্যই করতে হবে। এটা খুবই গুরুত্বপূর্ণ এবং আবশ্যিক একটি কাজ। এই কাজটি না করলে আপনার বড় প্রকল্পের জন্য ক্ষতি হতে পারে। ১ নম্বরে একটি কাজ থাকতে পারে অথবা কয়েকটি কাজ থাকতে পারে। আপনার দায়িত্ব পালন করার জন্য এই কাজগুলো সম্পাদন করা আবশ্যিক।

২ নম্বরে রাখবেন যেগুলো করা উচিত। আপনার ফলাফলের ওপর এগুলোর সরাসরি কোন প্রভাব নেই। এগুলো করলে ভালো। না করলেও খুব একটা সমস্যা নেই। ১ নম্বরের কাজগুলোর মতো অবশ্যই করতে হবে এতটা আঁটোসাঁটো নয়, একটু ঢিলেচালা। এই কাজগুলোও করবেন তবে কখনোই ১ নম্বর কাজ বাকি রেখে নয়।

৩ নম্বর কাজগুলো হবে যেগুলো করা যায়। তবে এগুলোর কোন ফল নেই। এই ধরন, সহকর্মীদের সাথে খোশগল্প করা, কয়েকবার চা পান করতে যাওয়া বা বিনা উদ্দেশ্যেই অনলাইনে ঘোরাঘুরি করা। এসব কাজগুলো আনন্দদায়ক বা মজার হতে পারে কিন্তু আপনার কার্যকারিতা বা দক্ষতা বৃদ্ধিতে এগুলো কোন কাজে দিবে না।

পেশাজীবনের অন্তর্ধাতী হচ্ছে সময়ের অপচয়

অন্তর্ধাতী মানে অভ্যন্তরে থেকে যে গোপনে আপনার ক্ষতিসাধন করে। এই অন্তর্ধাতী কে? এই প্রশ্নের উত্তর একটু পরে দিচ্ছি। রবার্ট হাফ ইন্টারন্যাশনাল নামক একটি প্রতিষ্ঠানের জরিপে উঠে আসে যে কোম্পানির ৫০ শতাংশ কাজের সময় এই ৩ নম্বর কর্মকাণ্ডে খরচ হয়। যেগুলোতে কোম্পানির কোন অবদানও নেই, ফলাফলও নেই।

প্রত্যেক ব্যক্তিই অভ্যাসের দাস। দক্ষ লোকজন ভালো অভ্যাস গঠন করে এবং এতে দক্ষ হয়ে উঠে। আর অদক্ষ লোকজন অজান্তে বা দুর্ঘটনাবশত খারাপ অভ্যাস গঠন করে এবং সেই অভ্যাসগুলোই তাদের জীবনকে শাসন করে।

ମହିଳା ଗୀତରେ ପ୍ରେସଲ, ବାଜାରର କରୋଟ ଆମ, ପରିବାର ଥିଲୁ, ଅଭିଭୂତ
କରିବାକୁ କରି ନା କର କରିବାକୁ ଦିଲାବ, ଅଭିଭୂତ କରିବାକୁ ଆମ ପାଇ
କରିବାକୁ କରିବାକୁ ଆମ ପାଇବାକୁ ଦିଲାବ ।

କିମ୍ବା ମାନ୍ୟମାନୀୟ କରିବାକୁ ଆମର ପାଇବାକୁ ଥାଏ କରିବାକୁ କାହାରେ
କରିବାକୁ ଆମର କରିବାକୁ ଦିଲାବ । ଆମର ମହିଳାର ବାବୀରାତି କରିବାକୁ
କରିବାକୁ, ଆମର ଶୁଣାକୁ କରିବାକୁ ମହିଳାର ଶୁଣାକୁ କରିବାକୁ । ଆମର ମାତ୍ର
ଆମର ଦିଲାବ ବାବୀରାତି, ଆମର ମହିଳାର ଶୁଣାକୁ କରିବାକୁ ଆମର ଦିଲାବ
ବାବୀରାତି । ଆମି, ତୁମି ଆମର କରିବାକୁ ଉଠାଇ ଦେଖା କମ । ଆମର ଦିଲାବ
ଦିଲାବ ।

ଦେଖୁ, ଆମି ମାତ୍ରର କରିବାକୁ ଥିଲି ଦିଲାବ କାହାର ।

ଦେ ମାକରି, ମାକରିବେ । ମାକରିବେ ଆମ ଆମର । ଆମର ଦିଲାବ
ମାକରି ବାବୀରାତି ଏହା ।

ଏହା ମୁହଁଟ ମୁହଁଟରଙ୍କ । କିମ୍ବା କରିବାକୁ ବଲେ, 'ଆମର ଯାରା ମାକରି ହେ
ବେ ।' ଆମର କୀ ଡାଇ । ଏହି ଅଭିଭୂତ ଦିଲେ ତେ ଆମ ମୁହଁଟରଙ୍କ ମାକରି ହେ ।
କିମ୍ବା ଏକାରେ ତାର ଦିଲ ମୀରାବେନେ ମୁହଁଟରଙ୍କ ଶବ୍ଦ ଅଭିଭୂତ ହେବେ ଯା ଆମ କୋଣାର୍କର
ଦିଲରଙ୍କ ମାନ୍ୟ ବାବୀରାତି । ସମ୍ମିଳନର ମାକରିବେଳେ ଆମର ଏହି ବାବୀରାତି
ଥିଲା । ଆମର କାଳ କରିବାକୁ ପାଇବାର, କାଳର ପାତ୍ରରେଇ ଯାଇ ମୁହଁଟ କାଳ ବାବୀରାତି,
ଦେଖାଯାଇବୀରାତି, ଦେଖି କାଳ ଦିଲେ ଆମର କରିବାକୁ ତୁମେ ତା ଆମରାମ ଅଭିଭୂତ ଦିଲାବ
କରିବାକୁ କରିବାକୁ । ଦିଲାବକୁ ଦିଲେ ବିଜ୍ଞାନ ଏହା ବୁଝ କରିବାକୁ ନା ।

ଦେଖାଯାଇବୀରାତି ଅଭିଭୂତି ହାତେ ମହାମେ ଅଶର୍ଷ । ଏହି ଅଭିଭୂତିର ଆମ ମାତ୍ର
କେବେ ଆଶମି ଦିଲାବ ।

ଯତନ୍ତ୍ରି ମଧ୍ୟ କାଳ ଆମ କରିବ ଉପର ଅର୍ଥର କରିବାକୁ

ଆମର ମନୀଶ ଶକ୍ତିରେ ଦିଲେ ଥାଏ । ୧୯୫୫ ମେ ମେଥେରେ । ଅର୍ଥର ହି ଏହି
ଯତନ୍ତ୍ରି ମଧ୍ୟର ବନ୍ଦରେ । ଏ ଯତନ୍ରି ଏହାର କାଳରଙ୍କେ ମାଧ୍ୟମର ଧେଲେ ଆଶମି
ଦେଖା କରିବାକୁ କରିବାକୁ ପାଇବାର । ମୁହଁଟ ହାତେ ଆଶମି ସାହେଁ ୧ ମଧ୍ୟର କାଳରଙ୍କେ
କରିବାକୁ ପାଇବା ଦେଖା କରାର । ଏହାର ଯତନ୍ରି ମଧ୍ୟର କାଳ ଆମ କରିବ
ଉପର ଅନ୍ତର କରାର । ଆଶମାର ୧ ମଧ୍ୟର ମାନ୍ୟ କାଳରଙ୍କେ କରା ଓ ମଧ୍ୟର କାଳରଙ୍କେ
ଆଶମାର ଦେଖାଯାଇବାକୁ ଦେଖାଯାଇବାକୁ ଆମର ମଧ୍ୟରେ ଗୁଡ଼ ଦିଲାବକୁ ।

সময় ব্যবহারনা

এবার আসি ৫ এর কার্যক্রমে। ৫ নম্বরে এমন কাজ থাকবে যেতেলো থেকে আপনি দূরে থাকবেন। ব্যাপারটা হচ্ছে আপনার সময় তো সীমিত। আর এই সীমিত সময়ের নিয়ন্ত্রণ আপনি তখনই নিজের আয়তে রাখতে পারবেন যখন আপনি অগ্রয়োজনীয় কাজ থেকে নিজেকে দূরে রাখবেন। কথায় বলে,

‘সাফল্য অর্জন করতে হলে কী করতে হবে তা জানা যেমন গুরুত্বপূর্ণ তেমন কী করতে হবে না তা জানাও আবশ্যিক।’

লোকজন যে কাজটি করতে পারে ও যেভাবে করতে পারে তাই করে যায়। এটা সম্পূর্ণই স্বাভাবিক একটি বিষয়। অনেকে এরকম একটি নির্দিষ্ট পথে কাজ করতে আরামবোধ করে। তবে অনেকে উচ্চ পদে দায়িত্ব পেয়েও সেই একই কাজ করে যায় যা হয়ত অন্য কেউ তারচেয়ে ভালোভাবে করতে পারতো।

নিজেকে জিজ্ঞেস করুন, ‘আমি যদি এই কাজে যুক্ত না হই তবে কী হবে?’ যদি এই কাজে আপনার থাকা, না-থাকা আপনার পেশাগত জীবনে কোন মূল্য বহন না করে তবে কাজটি থেকে বিরত থাকুন।



সময় ব্যবস্থাপনা

করলে কাগজে কলমেও সময় ব্যবস্থাপনা করতে পারেন। ছোট কোন প্যাড ব্যবহার করতে পারেন বা কোন ডাইরিতে লিখে রাখতে পারেন, যাতে যেকোন প্রয়োজনীয় নতুন তথ্য টুকে রাখতে পারেন।

মনে রাখবেন, এই কর্মসূচি বিশ্বে, ব্যস্ত জাগতে আপনি একমাত্র আপনার সময়কেই বিক্রয় করতে পারেন। তাই নিশ্চিত হোন যে আপনার সময় ক্ষেত্রে সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজেই বিনিয়োগ হচ্ছে। আর এই কাজ যেন আপনার ব্যবসা বা পেশা সংক্রান্ত হয়।

কী করবেন না তার তালিকা

কী করবেন এটার যেমন কর্ম তালিকা হবে। তেমনই কী করবেন না এটারও একটি তালিকা দরকার। এতে করে আপনি আপনার নির্দিষ্ট গতিপথে নিশ্চিতভাবে পারবেন। এই জিনিসগুলো আপনি একটু আগে থেকেই চিন্তা করে রাখবেন যে এগুলো আপনি করবেন না। যত আকর্ষণীয়ই মনে হোক না কেন এগুলো উপস্থিত হলেও মানা করবেন।

ন্যাপি রিগ্যান বলেছেন, ‘সরাসরি না বলুন!’ যখনই এমন কোন কাজ আসবে যা আপনার সময়ের দাম দেয় না—সরাসরি না বলুন।

সময়ের অপচয় রোধ করার জন্য ‘না’ হচ্ছে সবচেয়ে বড় হাতিয়ার। আর একবার যখন আপনি শব্দটি বলা আরম্ভ করবেন দেখবেন বলাটা খুব সহজ হয়ে গেছে।

স্মরণ রাখবেন, সবচেয়ে বড় সময় আপচয়কারী হচ্ছে লোকজন। এই লোকজনই আপনার সবচেয়ে বেশি সময় অপচয় করবে। যখনই কেউ আপনাকে কোনকিছুর জন্য জিজ্ঞেস করবে বা সাহায্যের জন্য প্রশ্ন করবে আপনি নিজেকে জিজ্ঞেস করবেন, ‘এটা কি এখন আমার সময়ের জন্য সর্বোত্তম কাজ?’

যদি উত্তরটা ‘না’ আসে তবে আপনি ভদ্রভাবেই জবাব দিতে পারেন। ‘আমাকে জিজ্ঞেস করার জন্য ধন্যবাদ। আমাকে একটু চিন্তা করার সময় দিন। আমি আমার কাজগুলো একটু দেখে নেই। তারপর আপনাকে জানবো যে আপনাকে সহায়তা করতে পারবো কিনা।’

আপনি চক্রিশ ঘটা অপেক্ষা করতে পারেন। আসলে প্রায়ই দেখা যাবে

সময় ব্যবস্থাপনা

আপনি অনেক কাজে ভুবে আছেন এবং এগুলোর সময়সীমাও বেঁধে দেওয়া। আপনাকে কাজগুলো শেষ করতে হবে। তাই এ লোকটিকে ধন্যবাদ জানিয়ে বলুন যে আপনি এবার পারছেন না। আশা করি ‘পরেরবার’ আপনাকে সহায়তা করতে পারবো।

মনে রাখবেন, আপনি কেবল তখনই আপনার সময়কে আপনার নিয়ন্ত্রণে রাখতে পারবেন যখন আপনি অ-দরকারি বা অপ্রয়োজনীয় কাজ করা বাদ দিবেন। সবকিছুই যে আপনার প্রয়োজন এই চিন্তা বাদ দিন। এমনিতেই আপনার অনেক কাজ আছে যেগুলো সম্পন্ন করতে হবে। তাই সবকিছুতে নিজের মাথা খাটানোর দরকার নেই। আপনার যে কাজ ও দায়িত্ব আছে কেবল সেগুলো নিয়েই দিন পার করুন। আর প্রায়ই না বলুন। এটা যত তাড়াতাড়ি বলতে পারবেন ততই লাভ। এভাবেই দেখবেন আপনার সময় পুরোপুরি আপনারই নিয়ন্ত্রণে চলে এসেছে।

যে কোন কাজ

সত্যিয়ার। আর
বুব সহজ হয়ে

কাজজন। এই
ক্ষেত্রে আপনাকে
আপনি নিজেকে
কৈ?*

ক্ষেত্রে পারেন।
আর সময় দিন।
জানাবো যে

এই দেখা যায়

অধ্যায় আট

প্ৰণৱ লা নিৰ্দিষ্টভাৱে ঠিক কৰণ

আমি প্ৰায় ত্ৰিশ বছৰ ধাৰণ সময় ব্যবস্থাপনা নিয়ে একাধিক কৰেছি। আমি অনেক বইপত্ৰ, ম্যাগাজিন, সময় ব্যবস্থাপনা নিয়ে বহু প্ৰতিবেদন পাই কৰেছি। এটা বোৰাৰ জন্য অনেকগুলো সভা, সম্মেলনে যোগ দিয়েছি। আমি এখানে সেই ধাৰণাগুলোই একত্ৰিত কৰেছি। আমি সময় ব্যবস্থাপনাৰ ওপৰ আৱৰ্তন বই লিখেছি। যেগুলো বিশ্বজুড়ে সমাদৃত, সৰ্বাধিক বিক্ৰিত। আমি বিষয়টি শেখাৰ জন্য অডিও, ভিডিও তৈৰি কৰেছি এবং বিশ্বব্যাপী বহু সভা ও সম্মেলনেৰ আয়োজন কৰেছি।

এইসব কিছু সম্পন্ন কৰাৰ পৰি আমাৰ কাছে সবচেয়ে সহজে যে জিনিসটি ধৰা পড়েছে সেটা হলো—সময় ব্যবস্থাপনাৰ যত কৌশল আছে, বুদ্ধি বা ধাৰণা আছে তাৰ সবকিছুই আপনাকে আপনাৰ সবচেয়ে গুৱড়পূৰ্ণ কাজটি কৰতে সহায়তা কৰাৰ জন্য। তাহলে এখন পৰ্যন্ত হচ্ছে আপনাৰ সবচেয়ে গুৱড়পূৰ্ণ কাজটি কী? যে কাজটি আপনাৰ জন্য দৱকাৰি, যে কাজটি কৰলে সবচেয়ে বেশি ফলাফল পাওয়া যাবে বা যে কাজটিৰ ওপৰ নিৰ্ভৰ কৰছে অন্য সবকিছু সেটিই হচ্ছে আপনাৰ সবচেয়ে গুৱড়পূৰ্ণ কাজ। আৱ এই কাজটি সুসম্পন্ন কৰাৰ জন্যই তো আপনি সময় ব্যবস্থাপনাৰ কৌশলগুলো মেনে চলবেন। তাই নয় কী।

আমি আপনাকে ‘প্ৰনিল পদ্ধতিৰ’ কথা বলেছি। সেখানেৰ ১ ২ ৩ ৪ ৫ নম্বৰ ভিস্তিক ক্ৰমটি অতীব জৱাবি। এটা সময় ব্যবস্থাপনাৰ শক্তিশালী কৌশলগুলোৰ মধ্যে অন্যতম। এতে কৰে খুব সহজেই আপনি ঠিক কৰতে পাৱবেন যে কীভাৱে কোন কাজটিকে গুৱড় দিবেন, প্ৰাধান্য অনুযায়ী সাজাবেন। এছাড়াও আৱো কিছু কৌশল আছে যেগুলো আপনি কাজে লাগালে উপকৃত হবেন।

প্যারেটো নীতি

১৮৯৫ সালে ইতালিয়ান অর্থনীতিবিদ ভিলফ্রেডো প্যারেটো একটি সূত্র প্রয়োগ করেন। অর্থ, সম্পত্তি ও যেকোন সমাজের অগ্রগতির ওপর তিনি $\frac{80}{20}$ সূত্র ব্যবহার করেন। তিনি এটাকে একটি সূচকরূপে ব্যবহার করেন। তিনি তার গবেষণায় খুঁজে পান যে অল্প কিছু ব্যক্তি ও পরিবার-যাদেরকে তিনি ‘অভিজাত শ্রেণি’ রূপে সংজ্ঞায়িত করেছেন—তারা সমগ্র ইউরোপের ৮০ শতাংশ সম্পত্তি ও সম্পদ ভোগ করে।

তিনি $\frac{80}{20}$ সূত্রটি অন্য যেকোন ক্ষেত্রে কাজে লাগিয়ে দেখেন যে তা সমানভাবে কার্যকর। এটা মানুষের যেকোন প্রচেষ্টা, কাজে বা প্রকল্পে একইভাবে সমর্থনযোগ্য। তারমানে, আপনি যে কাজই করুন না কেন তার এমন ২০ শতাংশ কাজ রয়েছে যা অন্য ৮০ শতাংশ কাজের সমান। ব্যবস্থাপনার জনক পিটার ড্রকার আরও একটু এগিয়ে বলেন, ‘আপনার এমন ১০ শতাংশ কাজ আছে যা বাকি ৯০ শতাংশের সমান মূল্যবান।’ একে $\frac{90}{10}$ সূত্রও বলে।

আপনি যখন একটি কর্মদিবস আরম্ভ করবেন তখন আপনার সামনে অনেক কাজই থাকবে। এটা স্বাভাবিক, আপনার কাজের তালিকাটি চট করে দেখে নি যে এমন ২০ শতাংশ কাজগুলো কী কী যেগুলো আপনার জীবনের গুরুত্বপূর্ণ লক্ষ্য ও উদ্দেশ্য পূরণে সবচেয়ে বেশি সহযোগিতা করবে। আপনার কাছে যদি দশটি কাজের তালিকা থাকে তবে সেখানে এমন দুইটি কাজ অবশ্যই থাকবে যা অন্য সবগুলোর চেয়ে বেশি মূল্যবান।

আপনাকে এই দুইটি জিনিস খুঁজে বের করে সম্পন্ন করতে হবে। এই কাজদ্বয় খুঁজে বের করা ও কাজ করার সামর্থ্যের ওপর নির্ভর করবে আপনার পেশাগত জীবনের সাফল্য। কারণ অনেকে এটাই খুঁজে পায় না যে কোন দুইটি কাজ বা কোন ২০ শতাংশ কাজ অন্য ৮০ শতাংশের চেয়েও গুরুত্বপূর্ণ।

চাপ রেখে কাজ করুন

চাপটি অন্যের ওপর নয়, চাপ রাখতে হবে নিজের ওপর। তারমানে এই নয় অথবা সবকিছুই চাপিয়ে দিবেন। প্রাধান্য অনুযায়ী ২০ শতাংশ গুরুত্বপূর্ণ কাজ খুঁজে বের করুন। এই ২০ শতাংশের চাপ নিজের ওপর নিন।

এবার প্রাধান্য ঠিক করার আরেকটি কৌশল আপনার সাথে বিনিময় করি। আপনার প্রতিদিনকার অনুসূচি তৈরি করার পরে নিজেকে জিজেস করুন:

‘আমা
ত্যাগের আদ
আজকা
আগে করা।
আপনা
আগে করবে
দিয়ে আরম্ভ
না। এটা নি
আছে আমা
কিছুটা অপ্র
তাই করতে
বলে পরিবর্ত
জীবনে এগি
চাপ ইচ্ছাশা

হ্যাঁ, এ
আপনার সক
পরিণত হবে
পাবেন না।
গুরুত্বপূর্ণ ব

আরেকবা
কাছে দুইটি
যেতে পারছে
অনেক সুন্দর
সময় আছে।
আজকে রবিব
করতে পারে
টিকিটগুলো চ
আপনাবে
ক্রবেন? আপ

‘আমাকে যদি এক মাসের জন্য দেশের বাইরে থাকতে হয় তবে আমি দেশ ত্যাগের আগে কোন কাজগুলো সম্পন্ন করবো?’

আজকাল সময় ব্যবস্থাপনার সবচেয়ে বড় সমস্যা হচ্ছে ‘গৌণ কাজগুলোকে আগে করা।’

আপনার কাছে হয়ত শুনতে অবাক লাগছে যে কেন মানুষ গৌণ কাজগুলো আগে করবে। কারণ এটা মানুষের একটি স্বাভাবিক প্রবৃত্তি যে সহজ কাজগুলো দিয়ে আরম্ভ করতে চায় এবং নিজের যে আরামদায়ক জায়গা বা গভি ছাড়তে চায় না। এটা নিয়ে অস্বস্তিবোধ করবেন না। এটা সবার মধ্যেই আছে। আপনারও আছে আমারও আছে। মানুষ স্বভাবতই যে কাজটি ছোট, সহজ, মজাদার ও কিছুটা অপ্রয়োজনীয় তা দিয়েই দিন শুরু করতে চায়। তাই বলে যে সবসময় তাই করতে হবে তা নয়। আপনাকে অস্বস্তিবোধ করতে নিষেধ করেছি, তাই বলে পরিবর্তন করতে, উন্নত হতে ও জীবনে এগিয়ে যেতে মানা করছি না। জীবনে এগিয়ে যাওয়ার প্রতি আপনার মধ্যে শক্তি আছে, সাহস আছে। সেই প্রচণ্ড ইচ্ছাশক্তিকে কাজে লাগান।

হ্যাঁ, এটা দুঃখজনক, যে আপনি যদি সহজ, অপ্রয়োজনীয় কাজ দ্বারা আপনার সকাল আরম্ভ করেন এবং এটা না বদলান তবে এটাই আপনার অভ্যাসে পরিণত হবে। এতে করে আপনি কাজ করে যাবেন কিন্তু আশানুরূপ কোন ফল পাবেন না।

গুরুত্বপূর্ণ কাজগুলো আগে সম্পন্ন করুন

আরেকটি কৌশল হচ্ছে কল্পনা করা। মনে করুন আপনার বস আপনার কাছে দুইটি ভ্রমণ টিকিট নিয়ে এসেছে। তার জরুরি কাজ আছে তাই তিনি যেতে পারছেন না। টিকিটগুলো দুইজনের জন্য, বিমানের প্রথম শ্রেণির সিট, অনেক সুন্দর একটি হোটেলে থাকার সুব্যবস্থা। এই টিকিটগুলোর আবার নির্দিষ্ট সময় আছে। সময় শেষ হলেই মেয়াদ শেষ। তবে বসের একটি শর্ত আছে, আজকে রবিবার, আপনি যদি দিন শেষ হবার আগেই সব গুরুত্বপূর্ণ কাজ শেষ করতে পারেন তবে আপনাকে ও আপনার বউয়ের জন্য উপহার স্বরূপ টিকিটগুলো দেওয়া হবে। আপনাদের সব খরচ বহন করবে কোম্পানি।

আপনাকে যদি এই ধরনের উৎসাহ বা উদ্দীপনা দেওয়া হয় তবে আপনি কী করবেন? আপনি হয়ত দেখে অবাক হবেন যে সেই একদিনে আপনি কত কাজ

যাতে সেই মুখ্য ২০ শতাংশ কাজ চিনতে পারেন ও করতে পারেন।

এই ধরনের উৎসাহে যখন আপনি কাজ করবেন তখন আপনি এক মিনিটও সময় নষ্ট করতে চাইবেন না। আপনি আপনার সহকর্মীদের সাথে অব্যালাপও করবেন না। আপনি দুপুরের খাবার শেষ করা মাত্রই কাজে নেবেন। আপনি কায়মনোবাক্যে আপনার সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজগুলো করবেন। হঠাতে করেই, আপনি আপনার সংগঠনের সবচেয়ে কর্মক্ষম ব্যক্তি হয়ে উঠবেন।

আপনার হাতে হয়ত অনেক কাজ রয়েছে। সব কাজই এক সময় না এক সময় করতে হবে। তাই বলে একসাথে সব কাজে হাত দিবেন না। কাজগুলোর গুরুত্ব অনুযায়ী কিছু কাজ আগে সম্পন্ন করবেন আর কিছু পরে। কোন কাজের গুরুত্ব বেশি তা আগেই নির্ধারণ করুন এবং প্রথম কাজ প্রথমে করুন।

আপনি এই কৌশলটি প্রয়োগ করে দেখতে পারেন। এটা খুবই চমৎকার একটি পদ্ধতি। এই চর্চাটি করলে আপনি দেখতে পাবেন যে আপনার কর্মদক্ষতা আপনার চিন্তা করার ওপর ও নির্বাচন করার ওপর নির্ভর করে। চিন্তা করেও গুরুত্ব অনুযায়ী কাজ করলে আপনি অবাক হবেন যে আপনি কত কাজ করতে পারেন। এভাবে কাজ করার ফলে আপনি খুব সহজেই আপনার সংগঠনের সবচেয়ে আকর্ষণীয় ও মূল্যবান ব্যক্তি হয়ে উঠবেন।

সাফল্যের তত্ত্ব-তিনটি কাজ

আমি বহু বছর যাবৎ বিভিন্ন কোম্পানি ও সংগঠনের পরিচালক, ব্যবসায়ের ও মালিকদের সাথে কথা বলেছি, বৈঠক করেছি ও সভা-সম্মেলন করেছি। ইতোমধ্যে আমি একটি অসাধারণ তত্ত্ব আবিষ্কার করেছি। তত্ত্বটি হচ্ছে—আপনি এক সপ্তাহ বা এক মাসের যে কাজ তার নববই শতাংশ কাজ থাকে মূলত তিনটি কাজের মধ্যে। এই তিনটি কাজে সাফল্যই আপনাকে আপনার ব্যবসার ১০ শতাংশ কাজ সম্পাদন করে দিবে।

যদি আপনি আপনার কাজের একটি তালিকা করেন, ধরেন এক সপ্তাহ বা এক মাসের কর্মতালিকা করলেন—হতে পারে এতে বিশটি, ত্রিশটি বা চারিশটি

কাজ রয়েছে। এই তালিকায় থাকতে পারে বিভিন্ন দায়িত্ব বা প্রয়োজনীয় কাজ। আপনি যদি একটু সতর্কভাবে, একটি একটি ধরে, কাজগুলো বিশ্লেষণ করেন আপনি দেখবেন এমন তিনটি কাজ আছে যেগুলো বাকি ৯০ শতাংশ কাজের সমান গুরুত্বপূর্ণ। এগুলোই আপনাকে গুরুত্ব সহকারে করতে হবে।

এখন আপনি কীভাবে গুরুত্বপূর্ণ এই তিনটি কাজ খুঁজে বের করবেন? খুব সহজ ব্যাপার, আপনার কাজ ও দায়িত্বগুলোর একটি তালিকা করুন-একদম মাসের প্রথম থেকে শেষ দিন পর্যন্ত। ইচ্ছা করলে পুরো বছরেরও কর্মসূচি তৈরি করতে পারেন। তারপর এই তিনটি জাদুকরী প্রশ্ন করুন :

১. যদি আমাকে এই তালিকা থেকে সারাদিনে কেবল ১টি কাজ করতে হয় তবে কোন কাজটি আমি করবো? আপনার সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজ যা আপনার ব্যবসায় সবচেয়ে বেশি মূল্য বহন করে ঠিক সেই কাজটিই হয়ত আপনার সামনে লাফ দিয়ে হাজির হবে। আর এটা যদি একবার আপনার সামনে স্পষ্ট হয়ে যায় তবে এটা অন্যদের কাছেও পরিষ্কার হয়ে যাবে। একটি গোল বৃত্ত দিয়ে কাজটিকে চিহ্নিত করুন।

২. যদি আমাকে এই তালিকা থেকে সারাদিনে দুইটি কাজ করতে হয় তবে দ্বিতীয় কাজটি কোনটি হবে? দ্বিতীয় কোন কাজ আমার ব্যবসায় সবচেয়ে বেশি অবদান রাখবে? সাধারণত, এটা ও খুব সহজেই আপনার চোখে পড়বে। হয়ত চিন্তা করার জন্য একটু সময় লাগতে পারে কিন্তু যখন খুঁজে পাবেন তখন এটা দেখবেন স্পষ্ট ও নির্দিষ্টভাবে আপনার সামনে এসে দাঁড়িয়েছে।

৩. যদি আমাকে এই তালিকা থেকে সারাদিনে তিনটি কাজ করতে হয় তবে তৃতীয় কাজটি কোনটি হবে? যে কাজটি আমার ব্যবসায়িক লক্ষ্য ও উদ্দেশ্য পূরণ করতে সহায়তা করবে? যখন আপনি আপনার উত্তরগুলো বিশ্লেষণ করবেন তখন এমন তিনটি কাজ দেখবেন যেগুলো আপনার লক্ষ্য ও উদ্দেশ্য পূরণে খুবই গুরুত্বপূর্ণ। ঠিক এই কাজগুলি করাও সম্পূর্ণ করাটাই সর্বাধিক গুরুত্বপূর্ণ।

আরেকটি গুরুত্বপূর্ণ দিক লক্ষ রাখবেন-যদি আপনি এই তিনটি প্রশ্নের উত্তর না জানেন, তবে আপনি খুব বড় সমস্যায় পড়বেন। আপনার সবচেয়ে বড় যে ক্ষতিটি হবে সেটা হচ্ছে আপনার মূল্যবান সময়ের অপচয়। আপনি কাজ করবেন, কিন্তু প্রায়ই দেখা যাবে আপনি এমন কাজ করছেন যার প্রতিফল খুবই নিম্নমানের বা ফলাফল নেই বললেই চলে।

যদি আপনি এখনো ব্যাপারটি সম্পর্কে পুরোপুরি পরিষ্কার না হোন তবে আপনার বসকে জিজেস করুন—আপনি কোন ১টিনটি গুরুত্বপূর্ণ কাজ করতে পারেন যা কোম্পানির জন্য সবচেয়ে বেশি ফলদায়ক। অথবা আপনার সহকর্মীদের জিজেস করুন। অথবা আপনার বউকে জিজেস করুন। আপনি যাই করুন না কেন আপনাকে এই তিনটি প্রশ্নের উত্তর জানতেই হবে। এটা আপনার ব্যবসায়িক লক্ষ্য ও উদ্দেশ্য পূরণে সবচেয়ে বেশি সহায়তা করবে।

অন্যের সাথে বিনিময় করুন

আপনি যখন ‘তিনটি কাজ’ সম্পর্কে নিশ্চিত হবেন এবং এর সুফল ভোগ করবেন তখন আপনি যদি অন্যদের সাথেও এটা বিনিময় করেন তবে আরও উত্তম ফলাফল পাবেন। আপনার কর্মচারী বা সহকর্মীদেরকে সহায়তা করুন এমন তিনটি কাজ খুঁজে পেতে যা আপনার কোম্পানির উদ্দেশ্য পূরণে সবচেয়ে বেশি সহায়ক।

একটি কোম্পানির ভালো ও দক্ষ বিভাগ সেটিই যে বিভাগ স্পষ্ট ও নির্দিষ্টভাবে জানে যে তাদের কী করতে হবে, কোন কাজগুলোর অবদান সবচেয়ে বেশি। তার পাশাপাশি প্রত্যেক কর্মচারীকে জানা উচিত তার সহকর্মীর মুখ্য কাজ কোনগুলো। এতে করে তারা নিজেরা ও সকলে মিলে সেই মুখ্য কাজগুলো সম্পন্ন করতে নিজে থেকেই সচেষ্ট হবে।

যেসব লোকজন ‘দ্রুত চিন্তা’ করে তারা সাধারণত অন্যান্য লোকজনের মতামত ও পারিপার্শ্বিক চাপের মুখে কাজ করে যায়। এতে করে তারা মুখ্য কাজগুলো থেকে সরে যায়। আপনি নিশ্চয়ই এই ধরনের কাজ করবেন না।

কাজ আরম্ভ করার আগে, একটু সময় নিন, ধৈর্য ধরে ধীরে ধীরে চিন্তা করুন। আপনার সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজটি খুঁজে বের করুন। তারপর সবকিছু বাদ দিয়ে কেবল সেই কাজটিই করুন।

অধ্যায় নয়

আপন পথে থাকুন

এই মুহূর্তে আমি আমার সময়ের সবচেয়ে ভালো ব্যবহার কীভাবে করতে পারি?

ঠিক এই প্রশ্নটাই সময় ব্যবস্থাপনার সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্ন। নিজেকে বারবার জিজ্ঞেস করুন। এটাকে একটি অভ্যাসে পরিণত করুন। যতক্ষণ পর্যন্ত না এটা আপনার ভেতরে পৌছে আপনাকে অনুপ্রাণিত করে ততক্ষণ পর্যন্ত চালিয়ে যান। আপনি আপনার অনুসূচি ও কর্মসূচি তৈরি করবেন এই প্রশ্নটিকে ঘিরে। আপনি দেখে আবাক হবেন যে আপনি কত চমৎকারভাবে নিজের সময়কে গুরুত্বপূর্ণ কাজে বিনিয়োগ করছেন। আপনি আরও দক্ষ ও কর্মক্ষম একজন ব্যক্তি হয়ে উঠবেন।

মাঝে মাঝে আমি আমার দর্শকদের জিজ্ঞেস করি, ‘আপনার আর্থিক সম্পদের মধ্যে সবচেয়ে মূল্যবান সম্পদ কোনটি?’

তারা কিছুক্ষণ চিন্তা করার পর, কয়েকটি উত্তর দেয়। তখন আমি তাদেরকে দেখিয়ে দেই যে প্রকৃত উত্তরটি আসলে, ‘আপনার আয় করার সামর্থ্য।’ কাজের ক্ষেত্রে আপনার এই আয় করার সামর্থ্যটিই হচ্ছে আপনার আর্থিক সম্পদের ৮০ থেকে ৯০ শতাংশ।

নিজেকে একটু ‘আয়কারী যন্ত্র’ রূপে চিন্তা করুন তো। আপনি যত কাজই করুন না কেন, প্রতিটি কাজেরই মূল্য আছে, কম বা বেশি। আপনার মূল কাজ হচ্ছে ঠিক সেই কাজগুলোতে শৃঙ্খলার সাথে লেগে থাকা যেগুলোর মূল্যমান বেশি। এমন অল্প কিছু কাজ আছে যা আপনার ব্যবসায় সবচেয়ে বেশি

সময় ব্যবস্থাপনা

গুরুত্বপূর্ণ। সেগুলোই বিরতিহীনভাবে করে যেতে হবে।

জীবনধারণ পদ্ধতি

এই যে আপনি সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজটি খুঁজে বের করলেন এবং তা সম্পন্ন করতে অগ্রসর হয়েছেন, ঠিক এই মনোভাবটি অন্য সকল ক্ষেত্রেও প্রয়োগ করুন। মাঝে মাঝে সবচেয়ে ভালো সময় ব্যবস্থাপনা হচ্ছে কঠোর পরিশ্রম করার পর বাসায় যাওয়া, একটু আগেই ঘুমিয়ে যাওয়া এবং রাতে একটি চমৎকার ঘূম দেওয়া অথবা প্রিয় মানুষদের সাথে সময় কাটানো অথবা আপনার দেহের যত্ন নিলেন, ব্যায়াম করলেন, পুষ্টিকর খাবার খেলেন এবং পর্যাপ্ত বিশ্রাম ধৰণ করলেন।

মাঝে মাঝে আপনার সময়ের সবচেয়ে ভালো ব্যবহার হয় কেবল টিভি না দেখে হয়ত আপনার পরিবারের সাথে সময় কাটানো বা একটি বই পাঠ করা। আর বাকি সময় যদি আপনি সামাজিকতা রক্ষা করেন, আপনার আত্মীয়-স্বজন, বন্ধুদের সাথে হাসি ঠাট্টা করেন, এতে করে আপনি সজীব অনুভব করবেন এবং চাপ বা ধকলমুক্ত হবেন। আপনার মনের ওপর থেকে অতিরিক্ত চাপ বা টেনশনের যে কালো মেঘ ভেসে বেড়ায় তা আপনার হাসি ও আনন্দের খুশিতে বৃষ্টি হয়ে ঝরে পড়বে। আপনি একটি রৌদ্রোজ্জ্বল দিনের মতো উষ্ণ ও আলোকিত অনুভব করবেন। এমন মনোভাব আপনার কর্মদক্ষতাকে কয়েকগুণ বাড়িয়ে দিবে।

এজন্যই নিজেকে সর্বদা জিজেস করবেন, ‘এই মুহূর্তে আমার সময়ের সবচেয়ে ভালো ব্যবহার কীভাবে করতে পারি?’ তারপর আপনি নিজেকে দিয়ে সেই কাজটি করিয়ে নিবেন। এবার কাজটি যাই হোক না কেন। এই বইয়ের উদ্দেশ্যই হচ্ছে আপনাকে সহায়তা করা যাতে আপনি নিজেকে চিনতে পারেন, শৃঙ্খলাবদ্ধভাবে নিজেকে পরিচালিত করতে পারেন। তাই আপনি যখন শৃঙ্খলার সাথে নিজেকে পরিচালিত করবেন তখন আপনি সময় ব্যবস্থাপনার একজন গুরু হয়ে উঠবেন।

গুরুত্বপূর্ণ বনাম জরুরি

আপনি যখন আপনার কাজগুলোকে বন্টন করবেন তখন প্রাধ্যন্য বজায় রাখা দরকার। কাজগুলোকে দুই দিক থেকে বিচার করা যায়। অল্প কিছু কাজ আছে যা গুরুত্বপূর্ণ, আর অনেক তুচ্ছ কাজ আছে যেগুলো করা জরুরি। এই

গুরুত্বপূর্ণ ও জরুরি কাজের ধরন অনুযায়ী কাজকে আমরা চার ভাগে ভাগ করতে পারি। যথা :

১. বেশি গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি

২. বেশি গুরুত্বপূর্ণ / কম জরুরি

৩. কম গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি

৪. কম গুরুত্বপূর্ণ / কম জরুরি

১. বেশি গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি

এই কাজগুলো প্রথমে সম্পাদন করুন। তবে এই কাজগুলো চিনবেন কী করে? একটি গুরুত্বপূর্ণ কাজ হচ্ছে যেটার প্রভাব আপনার পেশাগত জীবনে দীর্ঘমেয়াদে বজায় থাকবে। আর জরুরি কাজ হচ্ছে যেটা আপনি সরিয়ে রাখতে পারেন। আবার কিছু কাজ আছে বেশি গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি। এগুলো ‘এখনই করতে হবে’ এমন। এগুলো প্রথমে করুন। অনেক সময় দেখা যায় আপনাকে হয়ত লোকজনের সাথে দেখা করতে হবে। কিছু কাজ করতে হবে বা বিভিন্ন জায়গায় যেতে হবে। হয়ত গ্রাহকদের সাথে সাক্ষাৎ করতে হবে, প্রকল্পটি শেষ হয়েছে কিনা দেখতে যেতে হবে বা অন্যদের যে কাজ দিয়েছিলেন তা সম্পন্ন হলো কিনা তা দেখতে হবে। বেশিরভাগ সফল ব্যক্তিরা তাদের অধিকাংশ সময় কাটায় এই ধরনের বেশি গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি কাজে।

আপনার দায়িত্ব হচ্ছে প্রাধান্য অনুযায়ী নিজের অনুসূচি ঠিক করা। যে কাজগুলো বেশি গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি সেগুলো তালিকায় আগে রাখা। এগুলোকে বলতে পারেন ‘এখনই করতে হবে’ এমন কাজ।

২. বেশি গুরুত্বপূর্ণ / কম জরুরি

এটা দ্বিতীয় ধরনের কাজ-বেশি গুরুত্বপূর্ণ / কম জরুরি। এগুলো সম্পাদনের জন্য সময়সীমা নির্দিষ্ট করুন এবং আপনার প্রতিদিনকার অনুসূচিতে এগুলো লিখে রাখুন। এই কাজগুলো আবার পরেও করা যায়। অন্তত কিছু সময়ের জন্য পিছিয়ে দেওয়া যায়। এই ধরনের কাজের একটি ভালো উদাহরণ হচ্ছে কলেজে লেখার জন্য অ্যাসাইনমেন্ট বা প্রতিবেদন দেওয়া হয়। যা প্রায় সময়ই পরীক্ষার আগের রাতে বা প্রতিবেদন জমা দেওয়ার পূর্ব রাতে সম্পন্ন করা হয়। এটা আপনার পরীক্ষার জন্য বেশি গুরুত্বপূর্ণ। তবে পরীক্ষার জন্য গুরুত্বপূর্ণ হলেও যখন প্রথম এটা বাড়ির কাজ হিসেবে দেওয়া হয় তখন এটা

সময় ব্যবস্থাপনা

কম জরুরি বলে এড়িয়ে যায় বা পরে করবে বলে রেখে দেয়। এজন্যই বেশিরভাগ প্রতিবেদন বা অ্যাসাইনমেন্ট সম্পন্ন করা হয় জমা দেওয়ার আগের রাতে। যা এতদিন গুরুত্বপূর্ণ হলেও বেশি জরুরি ছিল না, তা হঠাতে করেই বেশি জরুরি হয়ে পড়ে।

আপনার সমগ্র জীবনজুড়ে আপনি দেখবেন এই বেশি গুরুত্বপূর্ণ / কম জরুরি কাজ দ্বারাই আপনি ধিরে আছেন। আপনার কর্মক্ষেত্রে সম্পর্কিত বই পঢ়া দরকার, অতিরিক্ত প্রশিক্ষণ নেওয়া দরকার, আপনার দীর্ঘমেয়াদি সাফল্যের জন্য কিছু দক্ষতা ও কারিগরি জ্ঞান অর্জন দরকার, কিন্তু এগুলো গুরুত্বপূর্ণ হলেও জরুরি নয়। এজন্যই আপনি গড়িমসি করেন। বেশিরভাগ লোকজন যারা ব্যবসায় সাফল্য অর্জন করতে পারে না তার অন্যতম কারণ তারা তাদের দক্ষতা ও কারিগরি জ্ঞানকে উন্নত করতে ব্যর্থ। এজন্য তারা এমন লোকজন দ্বারা প্রতিস্থাপিত হয় যারা আরও বেশি দক্ষ ও সক্ষম।

একটি সাধারণ জিনিস ধরি, যেমন শারীরিক ব্যায়াম। এটা আপনার জন্য বেশি গুরুত্বপূর্ণ কিন্তু কম জরুরি। এখনই করতে হবে এমন নয়। আপনি এটা সরিয়ে রাখতে পারেন। অনেকে তো দৈহিক ব্যায়াম না করেই জীবন কাটিয়ে দেয়। তবে আমাদের চিকিৎসকরা বের করেছেন যে বয়স্ক লোকজনের ৮৫ শতাংশ স্বাস্থ্যগত সমস্যা সৃষ্টির অন্যতম কারণ ব্যায়াম এড়িয়ে চলা। এটা তরঙ্গদের জন্যও সত্য। এই ধরনের বেশি গুরুত্বপূর্ণ / কম জরুরি কাজগুলোই আপনার জীবনের ‘কার্যকারিতা’ বৃদ্ধি করবে।

৩. কম গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি

আপনার দফতরে হ্যাত এমন অনেক লোক আসবে যারা ফোন দিবে, মেইল পাঠাবে বা চিঠি পাঠাবে, কিন্তু এ ধরনের কাজ আপনার পেশাগত বা ব্যবসায়িক জীবনের সাথে যায় না বা এই ধরনের কাজের ফলাফল আপনার ব্যবসায়িক জীবনে কোন অবদান রাখবে না। এগুলোই হচ্ছে কম গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি কাজ।

এই ধরনের কাজ আপনার ভ্রান্তি বা বিভ্রম বৃদ্ধি করবে। অনেকে অবশ্য চিন্তা করে যে যেহেতু আমি এটার সাথে যুক্ত সেহেতু এটা নিশ্চয়ই আমার ব্যবসায় কাজে লাগবে। আসলে তা নয়। এটা হতে পারে পুরোপুরি অপ্রাসঙ্গিক। এই ধরনের কাজেই লোকজন বেশি সময় ব্যয় করে, প্রায় অর্ধেক কর্মঘণ্টা ব্য

করে যেগুলো কম গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি। এগুলো করা মজার, সহজ ও উপভোগ্য কিন্তু কর্মক্ষেত্রে অবদান শূন্য। এ ধরনের কাজের মধ্যে রয়েছে সহকর্মীদের সাথে খেজুরে আলাপ করা বা এমন ধরনের কোন কাজ যেগুলোর কোন মূল্যই নেই। ইদানীং আবার এই খেজুরে আলাপের নতুন নাম হয়েছে। আপনি যদি জিজেস করেন আপনারা এখানে কী করছেন। উত্তর দিবে আমরা একটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় নিয়ে ডিসকাস (discuss) করছি। বিষয়টি কী? ধান গাছের তক্তা দিয়ে কী কী আসবাবপত্র বানানো যায়। এখানে আমি ব্যক্তির সমালোচনা করছি না। একজন ব্যক্তির যে নেতৃত্বাচক অভ্যাস তার মূল্যবান সময়ের অপচয় করছে আমি কেবল সেই অভ্যাসের সমালোচনা করছি।

যা হোক, নিজে বেশি জড়িত না থেকে দ্রুত উপায়ে, কার্যকর পথে কম গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি কাজগুলো সম্পাদন করুন। যদি সম্ভব হয়, একজন প্রতিনিধিকে কাজে লাগান যে ‘করতে পারে।’

৪. কম গুরুত্বপূর্ণ / কম জরুরি

এমন ধরনের কিছু কাজ আছে যেগুলো গুরুত্বপূর্ণ বা জরুরি কোনটাই নয়, তবুও লোকজন এগুলোতে নিজেদের সময় দেয়। এই ধরনের কাজকে বলা যায় ‘সময়ের অপচয়কারী।’ অনেকেই এমন ধরনের কাজে নিজের ও কোম্পানির সময় অপচয় করে যেগুলোর কোন মানেই হয় না। ইমেইলে স্প্যাম বর্জ চেক করা, খেলার খবর পড়া, দিনের বেলা কেনাকাটা করতে যাওয়া, গাড়ি নিয়ে ঘুরা, কারও সাথে সাক্ষাৎ করার কথা তখন বসে বসে রেডিও শোনা, চা পান করা। এই সব কাজ না গুরুত্বপূর্ণ, না জরুরি। এগুলো করা মানে পুরোপুরি সময়ের অপচয় করা, আপনার জীবনে এগুলোর কোন অবদান নেই।

এই ধরনের কাজগুলোতেই আমরা বেশি ব্যস্ত থাকি। এই কাজগুলো বারবার করতে হয় এমন। প্রতি সপ্তাহে এক বা দুই ঘণ্টা সময় রাখুন এগুলো করার জন্য। যদি সম্ভব হয় তবে অন্য কাউকে খুঁজে নিন যে এগুলো করতে পারবে। অথবা সবকিছু বাদ দিন।

ভালো কর্ম অভ্যাস গঠন করুন

দুঃখজনক ব্যাপার হচ্ছে আপনি যদি কোন কাজ বারবার, অবিরতভাবে করতে থাকেন তবে এটা একটি অভ্যাসে পরিণত হবে। আর অভ্যাস একবার গঠন হয়ে গেলে ভাঙা খুব কষ্টকর। অনেকেই এমন ধরনের অপ্রয়োজনীয় বা

সময় ব্যবস্থাপনা

অবদান শূল্য কাজে নিজেদের সময় ব্যয় করাটাকে একটি অভ্যাসে পরিণত করে ফেলে। আর এজন্যই তারা খুব বিস্মিত বা অবাক হয় যখন দেখে তাকে চাকরি থেকে বাদ দেওয়া হয়েছে বা পদোন্নতি দেওয়া হয়নি।

সময় ব্যবস্থাপনার মূল চাবিকাঠি হচ্ছে প্রাধান্য অনুযায়ী কাজগুলোকে সাজানো এবং যে কাজগুলো বেশি গুরুত্বপূর্ণ / বেশি জরুরি সে কাজগুলো করে যাওয়া। যখন আপনি এ ধরনের কাজ করবেন তখন আপনি আরও উন্নত হতে চেষ্টা করবেন। এতে করে আপনি বেশি গুরুত্বপূর্ণ কম জরুরি কাজগুলোও সম্পন্ন করবেন। ঠিক এই কাজগুলোই যেগুলো বেশি গুরুত্বপূর্ণ/কম জরুরি, এগুলো আপনাকে দীর্ঘমেয়াদে সাফল্য অর্জন করতে, আপনাকে এগিয়ে নিতে সহায়তা করবে।

অধ্যায় দশ

আপনার মূল দক্ষতার জায়গাগুলো খুঁজে বের করুন

আপনার কার্যকারিতা বৃদ্ধি করার সবচেয়ে বড় হাতিয়ার হচ্ছে আপনার মনোযোগ ধরে রাখার সামর্থ্য। আপনি যে কাজ করতে চান তার প্রতি নিজের মনোযোগ ধরে রাখাটা খুবই গুরুত্বপূর্ণ। আপনার মনোযোগই আপনার কাজের দক্ষতা ও কার্যকারিতা বৃদ্ধি করবে। মনে রাখবেন আপনার মধ্যে সবচেয়ে দামী জিনিস হচ্ছে আপনার মনোযোগ। যখনই আপনি ফেসবুকের নিউজ ফিড দেখবেন তখনই আপনি বুঝবেন যে আপনি পণ্যে পরিণত হয়েছেন আর আপনার মনোযোগ বিক্রয় হয়ে গেছে। কারণ ফেসবুক টাকা আয় করেই তো তার বিজ্ঞাপন দিয়ে যা আপনি দেখেন। আর এই দেখার সাথে সাথে আপনার মনোযোগও কিন্তু সেদিকে চলে যায়।

মনোযোগ ধরে রাখার সামর্থ্যটি বোঝার জন্য একটি সহজ উদাহরণ হচ্ছে নামাজ পড়ার সময় আমাদের মনোযোগকে লক্ষ করা। বেশিরভাগ ক্ষেত্রে দেখা যায় নামাজ পড়ার সময় মনোযোগ অনেকটা বিক্ষিপ্ত হয়। নামাজ পড়ছি, সূরা পাঠ করছি কিন্তু একই সাথে হয়ত কোন একটি হিসাব নিয়েও চিন্তা করছি। তাহলে দেখতেই পারছেন একটি কাজ করার সময় মনোযোগ ধরে রাখা একটি কষ্টকর ব্যাপার। কিন্তু নিয়মিত অনুশীলন করলে আপনিও আপনার কাজের সময় নিজের মনোযোগ ধরে রাখতে পারবেন। এটা পারা যায়, চর্চা করলেই মনোযোগ ধরে রাখার অভ্যাসটি গঠন করা সম্ভব।

দক্ষতার জায়গাগুলো খুঁজে বের করতে নিজেকে প্রশ্ন করুন—কেন আমাকে চাকরিতে রাখা হয়েছে? বা কেন আমাকে মাস শেষে বেতন দেয়? এতে করে আপনি যখন জানবেন যে আপনার দায়িত্বগুলো কী কী, তখনই তো আপনি সেগুলোর প্রতি পূর্ণ মনোযোগ দিতে পারবেন।

আপনার মূল দক্ষতার জায়গাগুলোতে যেসব জিনিস থাকতে হবে :

১. আপনি চাকরি করেন বা ব্যবসা করেন, আপনার যে পেশা সেই পেশা

সংক্রান্ত দায়িত্ব ও দাবি-দাওয়া থাকতে হবে।

২. দক্ষতার জায়গাগুলো এমন সেগুলোর জন্য আপনি শতভাগ দায়ী, কোন অজুহাত নয়, অন্যকে দোষারোপ করা নয়, নিজের কাজের দায়িত্ব নিজে নিবেন। যদি আপনি নিজে কাজটি করতে না পারেন তবে অন্য কেউই এটা আপনার জন্য করে দিতে পারবে না।

৩. এগুলো এমন কিছু কাজ যা পুরোপুরি আপনার নিজের নিয়ন্ত্রণে। এই কাজগুলো করতে আপনার অন্য কারও সহায়তার দরকার নেই।

যদি আপনি আপনার মুখ্য দক্ষতার ব্যাপারে নিশ্চিত না হন তবে আপনি আপনার বসকে জিজেস করতে পারেন, ‘স্যার, ঠিক কেন আমাকে বেতন দেওয়া হয়?’

হয়তবা আপনার বসও পুরোপুরি বলতে পারবে না। অনেকেই এই ব্যাপারটি নিয়ে খুব একটা চিন্তা করে না। তবে আপনি যখন এই প্রশ্ন করবেন তখন আপনার বসও প্রশ্নটি নিয়ে চিন্তা করবে যে কেন আপনাকে বেতন দেওয়া হচ্ছে বা কেন সে নিজে কোম্পানি থেকে বেতন নিচ্ছে। এই প্রশ্নের ফলে উভয়ের মধ্যে কাজের প্রতি আগ্রহ ও উৎপাদনশীলতা বৃদ্ধি পাবে।

একটি নির্দিষ্ট পথে থাকুন

আপনার মুখ্য দক্ষতাগুলো খুঁজে বের করতে দ্বিতীয় প্রশ্ন হচ্ছে : ‘কোন কাজটি কেবল আমিই করতে পারি যা করলে আমাদের সংগঠনে একটি নতুন মাত্রা যোগ হবে?’

এই প্রশ্নের কিন্তু একটি নির্দিষ্ট উত্তর আছে। আর উত্তরটি আপনাকেই খুঁজে বের করতে হবে।

প্রায়ই দেখবেন, আপনার কর্মক্ষেত্রে এমন কিছু কাজ আছে যা কেবল আপনিই করতে পারেন। যদি আপনি এগুলো না করেন তবে অন্য কেউই আপনার জন্য এগুলো করে দিতে পারবে না। যদি আপনি এই কাজগুলো ভালোভাবে করেন তবে আপনি আপনার প্রতিষ্ঠানে ও চাকরিতে নতুন মাত্রা যোগ করবেন। ঠিক এই নির্দিষ্ট কাজগুলোই আপনার কাজে বা চাকরিতে সবচেয়ে বেশি গুরুত্ব বহন করে। আপনি যদি আপনার কর্মদক্ষতার শিখরে পৌঁছাতে চান তবে আপনাকে অবশ্যই সেই কাজগুলো সম্বন্ধে খুব স্পষ্ট ও পরিষ্কার থাকতে হবে। আপনাকে সেই কাজগুলোকে অন্য সকল কাজের চেয়ে বেশি মূল্য দিতে হবে। ঠিক এই কাজগুলোই আপনাকে অন্যদের থেকে অনন্য করে তুলবে।

অনন্যতা নিয়ে তারিক হক, তাঁর বই ‘বদলে যান এখনই’ তে বলেছেন, ‘একবার তলিয়ে দেখুন, যে আপনাকে ব্যঙ্গ করছে, তারই হয়তো এটা একটা বড় সমস্যা, আপনার নয়। নিজেকে কখনো ছোট ভাববেন না। মনে রাখবেন, পৃথিবীতে আপনি একজন অনন্য মানুষ। আপনার মতো আর কেউ নেই।’

স্মরণ রাখবেন, আমাদের কাজ অনেক। এমন শত শত ছোট ছোট কাজ আছে যা আমরা করতে পারি। কিন্তু এগুলো আমাদের সাফল্য অর্জনে কোন অবদানই রাখবে না।

মুখ্য দক্ষতাগুলোতে জোর দেওয়াটা আমাদের কার্যকারিতা, ক্ষমতা, আগ্রহ ও শক্তি বৃদ্ধি করে এবং আমাদের সাফল্যের সূচকগুলোকে প্রভাবিত করে। আপনি সর্বদা প্রচণ্ড আত্মবিশ্বাস অনুভব করবেন। আপনার এই ব্যক্তিগত শক্তি আপনাকে আপনার প্রতিষ্ঠানের অন্য স্বার থেকে আলাদা করে তুলবে এবং আপনাকে এগিয়ে যেতে সহায়তা করবে।

বর্তমানে আমরা একটি বিক্ষিপ্ত পরিবেশের মধ্যে বাস করছি। করার মতো অনেক কাজ। আর যেকোন সময় যেকোন জায়গায় খুব সহজেই আপনার মন কিছু আপনার সামনে আসবে যা আপনার মনোযোগ নষ্ট করে দেয়। একেই বলে হওয়া বা অন্যত্র সরে পড়া। এজন্য এ যুগকে বলা হয়েছে চিন্তবিক্ষেপের যুগ। এভাবে যদি চিন্তবিক্ষেপ ঘটে তাহলে আপনার মধ্যে আত্মবিশ্বাসের অভাব

সময় নামস্থাপনা

ঘটবে, আপনি হতাশা, চাপ ও নিরাশায় ভুগবেন। এমন কিছু করতে গিয়ে আপনি বুঝবেন যে এই কাজটি করে আসলে আমার প্রধান লক্ষ্যগুলোর প্রতি কোন কাজই হচ্ছে না। আপনার আক্ষেপ আরও বৃদ্ধি পাবে। এজনাই দেখবেন যারা অতিমাত্রায় স্মার্ট ফোন চালায় তারা কোন কাজেই দক্ষ না। সারাঙ্কণ কেবল এক অ্যাপ থেকে আরেক অ্যাপে ঘূরে বেড়াচ্ছে। কোন একটি কাজ দিলে তা সম্পন্ন করতে পারছে না। এতে করে তাদের নিজেদের মধ্যেও অনেক হতাশা ও আত্মবিশ্বাসের অভাব দেখা যাচ্ছে।

আমার বিবুদ্ধে আমার বন্ধুদের একটি অভিযোগ আছে যে আমাকে ফেসবুকে বার্তা দিলে বা ইমেইল পাঠালে আমি একদিন পরে উত্তর দেই। এটা সত্তা। কারণ আমি দিনের একটি নির্দিষ্ট সময়েই কেবল আমার ফেসবুক বা ইমেইল চেক করি। এতে করে আমি আমার অন্যান্য সময় নিরবিচ্ছিন্নভাবে কাজে লাগাতে পারি এবং আমার প্রধান কাজগুলোতে ঠিকভাবে মনোযোগ দিতে পারি।

আপনার মূল দক্ষতার জায়গাগুলোকে স্পষ্ট করুন

দেখা যায় যে একটি চাকরিতে পাঁচটি বা সাতটি জায়গা থাকে যেখানে মূল কাজগুলো হয় বা করতে হয়। এই কাজগুলোর ওপরই আপনার পুরো কাজের ফলাফল মোটামুটি নির্ভর করে।

ধরুন, আপনি যদি একজন বিক্রয়কর্মী হন, তবে আপনার মূল ক্ষেত্রগুলো হচ্ছে :

১. সঞ্চাবনাময় ফেন্ট্রো (নতুন গ্রাহক খোজার জন্য লোকজনের সাথে আলাপ করা)।
২. বিশ্বাস নির্মাণ করা ও ঘনিষ্ঠ বা সৌহার্দ্যপূর্ণ সম্পর্ক তৈরি করা।
৩. গ্রাহকের ঠিক চাহিদা খুঁজে বের করা (এটা এমন না যে আমার কাছে যা আছে তা কীভাবে বিক্রয় করবেন; বরং গ্রাহকের আসলেই কী দরকার তা খুঁজে বের করা)।
৪. আপনার পণ্যের প্রয়োজনীয়তা তুলে ধরুন।
৫. অভিযোগের সুনির্দিষ্ট উত্তর দিন।

৬. সম্পূর্ণ মালামাল বুঝিয়ে দিয়ে বিক্রয় চূক্তি শেষ করণ।

৭. সন্তুষ্ট গ্রাহকদের কাছ থেকে পরামর্শ ও সুপারিশ গ্রহণ করণ।

আপনার প্রতিষ্ঠানের একজন বিক্রয়কর্মী হিসেবে এই প্রতিটি কাজ আপনাকে সম্পন্ন করতে হবে। এটাই আপনার দায়িত্ব।

এবার ধরণ, একজন ব্যবস্থাপক হিসেবে আপনার মুখ্য ক্ষেত্রগুলো হচ্ছে :

১. পরিকল্পনা করা (একদম ঠিক কী কাজ করতে হবে তা পরিপূর্ণ গুছিয়ে দেখা)।

২. সংগঠিত করা (লোকজন, অর্থ ও প্রয়োজনীয় সামগ্রী জোগাড় করা)।

৩. নিয়োগ দান (লক্ষ্য অর্জন করতে পারে এমন যোগ্য ও দক্ষ লোকজন খুঁজে বের করা)।

৪. দায়িত্ব অর্পণ করা (একদম ঠিক লোককে দায়িত্ব দেওয়া, সময় ও কী পরিমাণ কাজ করবে তাও নির্দিষ্ট করে দেওয়া)।

৫. তত্ত্বাবধান করা (কাজটি ঠিক সময়সূচি মতো হয়েছে এবং প্রয়োজনীয় গুণগত মান বাজায় ছিলো তা নিশ্চিত করা)।

৬. পরিমাপ করা (সূচক রাখা, সময়সীমা মেনে চলা, গুরুত্বপূর্ণ কাজ সম্পন্ন হয়েছে কিনা দেখা)।

৭. প্রতিবেদন দেওয়া (আপনি কী করছেন ও কী করতে যাবেন এই ব্যাপারে আপনার উপরে ও অধ্যন কর্মীদের অবগত করা)।

ব্যবসায়িক ব্যবস্থাপক বা জীবন ব্যবস্থাপনার প্রায় ৯০ শতাংশ ব্যর্থতা ঘটে এই মুখ্য কাজগুলো করতে না পারা। এটা অনেকটা রান্না করার মতো। তরকারি রান্না করলেন কিন্তু লবণ, মরিচ ও পেঁয়াজ দিলেন না। তখন এটা কী হবে? যেমনটা চাঞ্চিলেন তা তো আর হবে না।

স্পষ্টতা খুব দরকারি

সংগঠনের প্রতিটি পর্যায়ে, প্রতিটি শরের প্রত্যেককে তার মূল দক্ষতার জায়গাগুলো সম্বন্ধে জানা উচিত। প্রতিটি কর্মচারী যখনই প্রতিবেদন জমা দিবে তখন নিশ্চিত করবেন যে তিনি তার সংগঠনের প্রতি যে অবদান রাখছে তার

সময় ব্যবহারণ

সম্পর্কে নিশ্চিত ও সন্তুষ্ট। এটা খুব গুরুত্বপূর্ণ। আপনি যদি আপনার সংগঠনকে ভালোবাসেন ও এর সাফল্য কামনা করেন তবে এর সাথে যুক্ত লোকজনের প্রতিও সহানুভূতিশীল হোন। সবচেয়ে ভালো হয় যদি আপনি একদম স্পষ্ট ও পরিষ্কারভাবে তাদেরকে তাদের দায়িত্বগুলো বুঝিয়ে বলেন। যদিও এটা প্রায়ই বলা হয়। কিন্তু ব্যাপারটা হচ্ছে আপনি কেবল আপনার মতো করে বললে হবে না, তাদেরকে তাদের মতো করে বোঝান। সময়মতো লক্ষ্য অর্জনে সহায়তা করুন।

আপনি আপনার কোম্পানির যে পদেই থাকুন না কেন তা কোন ব্যাপার না। আপনাকে দুইটি জিনিস অবশ্যই জানতে হবে। প্রথম, আপনার বসের মূল দক্ষতার জায়গা কোনগুলো? আপনার সংগঠনের সাফল্যের জন্য আপনার বসকে এমন কী কাজ করতে হবে? আপনি যদি এটা না জানেন তবে তাকে সহায়তা করবেন কীভাবে। ব্যক্তিগত সাফল্য পেতে এটা জানা খুব গুরুত্বপূর্ণ।

দ্বিতীয়ত, আপনাকে জানতে হবে আপনার মূল দক্ষতার জায়গাগুলো কোথায়। অধিকস্তু, আপনার কাছে যতজন প্রতিবেদন জমা দিবে তাদেরও আপনার মতো নিজ নিজ দক্ষতার জায়গাগুলো সম্বন্ধে স্পষ্ট থাকা উচিত। আপনার অধস্তুন লোকেরা যখন নিজ নিজ ক্ষেত্রে সম্পর্কে সুস্পষ্ট থাকবে তখন তারা সেই ক্ষেত্রগুলোর কাজ সূচারঃভাবে সম্পন্ন করবে। আমাদের গ্রামে বলে, ‘একজনকে সেই কাজই দাও যেই কাজে সে দক্ষ।’ এতে করে তুমি তোমার কাঞ্জিফত ফলাফল অর্জন করতে পারবে।’



অধ্যায় এগারো

অন্যের হাতে কাজ দিন

সময় ব্যবস্থাপনার সবচেয়ে বড় কৌশল হলো অন্যের হাতে কাজ দেওয়া। এতে করে আপনার দক্ষতা আরও বৃদ্ধি পাবে। যে সমস্ত কাজের মূল্যমান কম সেগুলো আপনি অন্য কাউকে দিয়ে করাতে পারেন। আধুনিক ব্যবস্থাপনার অন্যতম দিক হচ্ছে কম মূল্যমানের কাজ কম বেতনে করানো। ধরঃন, একটি পোশাকের নকশা ও কাপড়ের গুণগত মান হচ্ছে গুরুত্বপূর্ণ। এছাড়া অন্য কাজগুলো হচ্ছে কম মূল্যমানের, যেমন মেশিনে সেলাই করা, ঠিকভাবে সেলাই হয়েছে কিনা দেখা, ঠিক সময়ে মালামাল পৌঁছে দেওয়া প্রত্তি কাজগুলো অন্য কাউকে দিয়ে করিয়ে নিতে পারেন।

অন্য কারও হাতে কাজ দেওয়া বা প্রতিনিধি দিয়ে কাজ করিয়ে নেওয়াটাও কিন্তু একটি গুণ। এটা নিয়মিত চর্চা ও অনুশীলনের মাধ্যমে অর্জন করা যায়।

আপনি যে কাজ করতে পারেন, আর আপনার প্রতিনিধিও যদি তার সমান বা তার চাইতেও ভালো কাজ করতে পারে, তবে তাকেই কাজটি করতে দেওয়া উচিত। ‘৭০ শতাংশ’ নামক একটি তত্ত্ব আছে। তত্ত্বটি বেশ কাজের। তত্ত্বটি হচ্ছে, ‘একটি কাজের ৭০ শতাংশ যদি আপনার চেয়ে কেউ ভালোভাবে করতে পারে তবে কাজটি তাকে দিয়েই করিয়ে নেওয়া ভালো।’

নিজের মূল্য বৃদ্ধি

প্রতিনিধিত্ব আপনাকে জানায় যে, আপনি ব্যক্তিগতভাবে কী করতে পারবেন বা কী পরিচালনা করতে পারবেন। অন্যের হাতে কাজ দিলে আপনি আপনার মেধাকে কাজে লাগাতে পারবেন। আপনার মূল যে ২০ শতাংশ কাজ যা আপনি ছাড়া আর কেউ করতে পারবে না সেই কাজ করতে আপনি বেশি সময় পাবেন।

আপনার সামনে সবসময়ই কোন না কোন পথ খোলা থাকে। একটি কাজ হয় আপনি নিজে করবেন, না-হয় অন্যকে দিয়ে করাবেন। বেশি কর্মদক্ষতা অর্জনের জন্য আপনাকে সর্বদাই পরের দিকটি নিয়ে চিন্তা করতে হবে, ‘আমি ভিন্ন অন্য কে এই কাজটি করতে পারে?’

প্রতিনিধি দিয়ে কাজ করানোর ব্যাপারটি শেখা যায়

হ্যাঁ, প্রতিনিধি দিয়ে কাজ করানোর ব্যাপারটি শেখা যায়। প্রতিটি কাজ ভাগ করে দেওয়ার আগে লোকটি সম্পর্কে চিন্তা করুন, সঠিক লোককে কাজ দিন। দেখবেন, সে ঠিকই কাজটি সম্পন্ন করে এসেছে। সময়সীমা দিন, ডেডলাইন তৈরি করুন, কাজটি কতটা ভালোভাবে করছে তা যাচাই বাছাই করুন এবং একটি অনুসৃচি রাখুন যাতে পর্যালোচনা করে দেখা যায়।

সমস্যার সমাধান করা ও সিদ্ধান্ত নেওয়ার কাজটিও কিন্তু প্রতিনিধিদের দিয়ে করানো যায়। অবশ্য এটা যদি তাদের দায়িত্ব ও কর্তব্যের মধ্যে পড়ে তাহলে তারা নিশ্চয়ই তা করবে। কোম্পানির তথ্য সংগ্রহ, গবেষণা ও উন্নয়ন করার কাজটিও প্রতিনিধি দিয়ে করানো যায়। এমন যেকোন কাজ যা আপনার মতো করে কেউ করতে পারে তাকে দিয়েই কাজটি করানো যায় এবং করানোটাও উত্তম।

প্রতিনিধি দিয়ে কাজ করানোর ব্যাপারটিতে আপনি যতবেশি দক্ষ হবেন ততবেশি আপনার পেশাগত দক্ষতা বৃদ্ধি পাবে। কিন্তু এই ব্যাপারটি ছাড়া-অন্যকে দিয়ে কাজ করানোর কৌশলটি ছাড়া আপনি ব্যর্থ হবেন, আপনার হাতে অনেক কাজ চলে আসবে এবং অতি অল্প সময়ে কাজগুলো করার তাড়া থাকবে। আপনি এগুলো ঠিকভাবে করতে পারবেন না এবং আপনার কাজে শ্রেষ্ঠ হতে পারবেন না। ঠিক এই ব্যাপারটিই আপনার পেশাগত জীবনকে ব্যর্থ করবে।

সবচেয়ে ভালো খবর হলো ব্যবসার সব ধরনের কৌশল ও দক্ষতাই শেখা যায়। আপনি যদি নিয়মিত অনুশীলন করেন তবে এই বইয়ের সবগুলো বৃদ্ধি ও কৌশল চর্চা করে আপনি একজন দক্ষ ব্যক্তি হয়ে উঠতে পারেন। আপনিই হতে পারেন চমৎকার একজন সময় ব্যবস্থাপক এবং সামনের দিনগুলোতে আপনার কর্মদক্ষতা দ্বিগুণ বা তিনগুণ বৃদ্ধি পেতে পারে।

অধ্যায় বারো

কায়মনোবাক্যে মনোযোগ দিন

কেবল এককভাবে, একদম একটি বিষয় নিয়ে চিন্তা করুন। আপনার জীবনে একটি নির্দিষ্ট লক্ষ্য নিন। কায়মনোবাক্যে মনোযোগ দিন। তারমানে দেহ, মন ও কথায় কেবল সেই নির্দিষ্ট লক্ষ্যেই মনোযোগ দিন। মনোযোগ দেওয়া মানে আপনি যখন একটি গুরুত্বপূর্ণ কাজ আরম্ভ করবেন তখন অন্য কোন চিন্তিক্ষেপ বা ভিন্নমুখী কোন কাজ করা যাবে না। আপনার সাফল্যের জন্য এই কায়মনোবাক্যে মনোযোগ দেওয়াটা হচ্ছে সময় ব্যবস্থাপনার এক নম্বর কাজ।

আপনার অন্য যা কিছু দরকার-বুদ্ধিমত্তা, সক্ষমতা, সৃজনশীলতাসহ সবকিছু অর্জন করতে পারেন কিন্তু যদি আপনি এক সময়ে কেবল একটি কাজে মনোযোগ দিতে না পারেন তবে আপনি সফল হতে পারবেন না। আপনাকে প্রথমে প্রথম

সময়মতোই কাজ শেষ করতে পারবেন। এই আঁতরিক্ত বা ৩০ শতাংশ সময় বেশি নেওয়াটাও সাফল্যের একটি গোপন রহস্য।

আর্ল নাইটিংগেল বলেছেন, ‘জীবনের প্রতিটি কৃতিত্ব ও সাফল্যের জন্য দরকার একটি দীর্ঘ অধ্যবসায়ী একটি মনোযোগ।’

এক হাতে এক কাজ

এক হাতে এক কাজ। আবার দুই হাতে দুই কাজ নয়। আপনি যদি ডান হাতে লেখেন তবে আপনার লেখা নিশ্চয়ই ডান হাতে ভালো হবে, সুন্দরভাবে ফুটে উঠবে। হঠাৎ যদি বাম হাতে লেখেন। চিন্তা করে দেখুন হাতের লেখা কতটা অসুন্দর হবে।

এই এক হাতে এক কাজ করার কৌশলটি ব্যবস্থাপনার সকল সূত্রের রাজা। এমনকি জীবন ব্যবস্থাপনাতেও এই সূত্রটি অন্যতম। একবার যখন আপনি কোন একটি কাজ হাতে নিবেন তখন শতভাগ সম্পন্ন না হওয়া পর্যন্ত অন্য কোন কাজ করবেন না। একটু আরেকটু কাজ করলাম, একটু উঠে গেলাম, আবার ফিরে এলাম। এমন যেন না হয়। একবার যখন একটি কাজ আরম্ভ করবেন তখন সেটা সম্পন্ন করেই উঠবেন। শেষ হলে, তারপর অন্য কাজে হাত দিবেন।

যখন ইমেইল, চিঠিপত্র বা ফেসবুক দেখবেন তখন উত্তর দিয়ে আবার চলে আসবেন। যখন তখন ইমেইলের উত্তর দিবেন না। একটি নির্দিষ্ট সময়ে বসবেন। কেবল তখনই আপনার উত্তরগুলো দিয়ে বের হয়ে আসবেন।

এবার একজন বিশেষজ্ঞের কথা বলি। তাঁর নাম আলান লাকন। তিনি সময় ব্যবস্থাপনা বিষয়ক একজন বিশেষজ্ঞ। তিনি একটি গবেষণা চালান, দুই ধরনের মানুষ নেন। এক, যারা এক সময়ে কেবল একটি কাজ করে। দুই, যারা কাজ করে, উঠে যায়, বিরতি নেয়, আবার সেই কাজ করে। এই গবেষণা থেকে দেখা যায় যারা কাজ ফেলে রেখে, অন্য কাজ করে ও পুনরায় কাজে ফিরে আসে, তারা তাদের কাজের গতি ও ছন্দ হারিয়ে ফেলে। ফিরে এসে কাজ করলে, তখন আবার পুনরায় প্রথম থেকে দেখতে হয়। আমি কোথা থেকে বাদ দিয়েছিলাম, কী ছেড়ে গেছি ও এখন কী করবো? এই চিন্তাগুলো পুনরায় করতে হয়। এতে দেখা গেছে কাজটি করতে যে সময় লাগতো তারচেয়ে ৫০০ শতাংশ বেশি সময় লাগে। তাই আপনি যদি একটি কাজ আরম্ভ করেন তবে এটা শতভাগ সম্পন্ন হওয়ার আগ পর্যন্ত লেগে থাকুন।

সহজ কথায়, এক হাতে কেবল একটি কাজ করলে নির্দিষ্ট সময়ের আগেই দেখবেন কাজ হয়ে গেছে। এতে করে আপনার কাজের মানও দেখবেন বৃদ্ধি পাচ্ছে।

একই সাথে অনেকগুলো কাজ করা এড়িয়ে চলুন

বর্তমানে অনেকেই অনেকগুলো কাজ একসাথে করার পক্ষপাতী। কিছু কিছু লোক বিশ্বাস করে যে তারা একই সাথে অনেকগুলো কাজ করতে পারদর্শী। কিন্তু গবেষণায় দেখা গেছে যে এই অনেকগুলো কাজ করার মতবাদ ধোপে টেকে না।

বিশেষজ্ঞরা মূলত খুঁজে পেয়েছেন যে একই সময়ে অনেকগুলো কাজ করা মানে কাজ পরিবর্তন করা বা এড়িয়ে চলা। যদি আপনি একটি কাজ করতে গিয়ে সেটা বন্ধ করে নতুন আরেকটি কাজ ধরেন তবে আপনার পূর্ণ মনোযোগ নতুন করে নয়া কাজে প্রয়োগ করতে হবে। আবার যখন আপনি আগের কাজে ফিরে আসবেন তখন পুনরায় মনোযোগের পরিবর্তন। যেন বল ছাড়া ফুটবল মাঠে দৌড়ানো। একবার এদিক, আবার ওদিক। ফুটবলে আর লাখি মারা হয় না, গোলও দেওয়া যায় না। এরকম ফলাফল শূন্য দৌড়াদৌড়ি আপনার মূল্যবান সময়, শ্রম, মেধা ও মনোযোগ নষ্ট করে, যা আপনি আপনার মুখ্য লক্ষ্য পূরণে কাজে লাগাতে পারতেন।

বুদ্ধিহীন হয়ে ওঠা

USA Today অনুযায়ী আপনি যখন এক কাজ বাদ দিয়ে অন্য কাজে নামেন তখন আপনার একটি নির্দিষ্ট পরিমাণ শক্তি ও মেধা খরচ হয়ে যায়। এরকমভাবে একটি ব্যস্ত দিন পার করার পরে আপনার আইকিউ এর ১০ নম্বর হাস পায়। আপনি পূর্বের তুলনায় বুদ্ধিহীন হয়ে উঠবেন। এতে করে দিন শেষে আপনার বুদ্ধিতে ঘাটতি দেখা যায়। যেমন রাতের খাবারের জন্য কী বাজার করবেন ভুলে যাবেন বা টেলিভিশন দেখছেন-কী দেখছেন বা কেন দেখছেন ভুলে যাবেন। এ ধরনের ছোট ছোট কাজও অমীমাংসিত থেকে যাবে।

একই সাথে অনেকগুলো কাজ করার ব্যাপারটি একটি লোভনীয় ব্যাপার। বিষয়টা প্রলুক্ষ করার মতো। কিন্তু এটা মারাত্মক ও অন্তর্ধাতী একটি জিনিস। এটা ভেতরে ভেতরে আপনার কর্মদক্ষতা হাস করবে। আপনি টের পাওয়ার আগেই দেখবেন অর্ধেক অর্ধেক কাজ করাটা আপনার অভ্যাসে পরিণত হয়ে

সময় ব্যবস্থাপনা

গেছে। এতে করে আপনার মুখ্য কাজগুলোও সম্পন্ন করা হয়ে উঠবে না যা আপনার সাফল্য অর্জনে গুরুত্বপূর্ণ।

দৃঢ়ভাবে মনোযোগ দিন

আজই দৃঢ়ভাবে সংকল্প করুন যে আপনার কাজকে সতর্কভাবে পরিকল্পনা করবেন, গুরুত্ব অনুসারে সাজাবেন। তারপর প্রথম কাজটি আরম্ভ করবেন। যখন আপনি একটি কাজ নিয়ে ব্যস্ত থাকবেন তখন যেন অন্য কোন কাজ আপনাকে বিরক্ত না করে। এক হাতে কেবল একটি কাজই নিবেন এবং সম্পন্ন হওয়ার আগ পর্যন্ত সেই কাজই করবেন।

উচ্চ ক্ষমতাসম্পন্ন ও দক্ষ ব্যবস্থাপকদের একটি কাজ হচ্ছে ভোরবেলায় বা সন্ধাবেলায় কাজ করা। অথবা ছুটির দিনে কাজ করা। তখন তারা এক হাতে কেবল একটি কাজ নিয়েই বসতে পারে, কোন ধরনের বাধা বিপত্তি বা ব্যাঘাত ঘটে না।

একমনে কাজ করার আরেকটি সূত্র হচ্ছে ব্যাঘাত সৃষ্টি করতে পারে এমন জিনিস এড়িয়ে চলা। একদম সাথে সাথে ইমেইল বা ফোনের রিং বেজে উঠলেই না ধরা। একদম চুপচাপ থাকুন। দরজা বন্ধ করে দিন। যখন আপনি আপনার মুখ্য কাজে হাত দিবেন তখন আপনার সকল ধরনের যন্ত্র বন্ধ রাখুন এবং অন্য সবকিছু সরিয়ে রাখুন। এই মুখ্য কাজ আপনার জন্য খুবই গুরুত্বপূর্ণ। এটি প্রাধান্য তালিকার প্রথম দিকের কাজ। এই কাজ করতে একনিষ্ঠ মনোযোগ দিন। আপনার এই একাধিকিতে কাজ করাটা আপনার কোম্পানির জন্য ও আপনার পেশাগত জীবনের জন্য খুবই প্রয়োজনীয়। যখন আপনি এটাকে একটি অভ্যাসে পরিণত করতে পারবেন তখন আপনি আপনার কর্মদক্ষতা, উৎপাদনশীলতা ও সাফল্যের মাত্রা বৃদ্ধি করতে সক্ষম হবেন।

অধ্যায় তেরো

দীর্ঘসূত্রতা দূরীকরণ

বলা হয় যে ‘দীর্ঘসূত্রতা বা গড়িমসি করার অভ্যাস হচ্ছে সময়চোর।’ এই কথা শুনে এক জ্ঞানী ব্যক্তি বলেছিলেন, আসলে ‘দীর্ঘসূত্রতা হচ্ছে জীবনচোর।’

আপনাকে গড়িমসি করার ভাব অতিক্রম করতে হবে, কালক্ষেপণ করার অভ্যাস দূর করতে হবে। এই দীর্ঘসূত্রতা অতিক্রম করে সময়মতো আপনাকে আপনার কাজ সম্পন্ন করতে হবে। এটাই আপনার পেশাগত জীবনে সাফল্য ও ব্যর্থতা নির্ধারণ করে দিবে।

যদিও এই দীর্ঘসূত্রতার অভ্যাসটি সবার মধ্যেই বিদ্যমান। দেখা যায়, প্রত্যেকেরই কাজ অনেক কিন্তু সময় খুব কম। তাই বলে যে এটাকে দূর করা যায় না তা নয়। আর যদি সবার মধ্যেই গড়িমসির ভাব থাকতো তবে উচ্চক্ষমতা সম্পন্ন ও নিম্নক্ষমতা সম্পন্ন লোকজনের মধ্যে তফাতটা কোথায়?

সহজ কথা, উচ্চক্ষমতা সম্পন্ন বা কর্মদক্ষ লোকজন নিম্নমানের কাজ করতে গড়িমসি করে। আর নিম্নক্ষমতা সম্পন্ন লোকজন তার নিজের জন্য ও কোম্পানির জন্য যেসব কাজ করা গুরুত্বপূর্ণ বা বিবেচনাযোগ্য সেগুলো করতে গড়িমসি করে। আপনি যদি আপনার কর্মদক্ষতা সর্বোচ্চ পরিমাণে বৃদ্ধি করতে চান তবে আজকে থেকেই আপনাকে ‘সৃজনশীল দীর্ঘসূত্রতা’ মেনে চলতে হবে।

যে কাজগুলো সরিয়ে রাখবেন সেগুলো করা থেকে নিজেকে সচেতনভাবে ও ইচ্ছাকৃতভাবে বিরত রাখার সিদ্ধান্ত নিন। এগুলোর একটি তালিকা করুন। আপনার অনুসূচি দেখুন, কর্মতালিকা থেকে খুঁজে বের করুন যে এই কাজগুলো

আমার মুখ্য বা গুরুত্বপূর্ণ কাজ শেষ না হওয়া পর্যন্ত করবো না। দীর্ঘস্মিন্তা হচ্ছে হঠাতে করে বা দুর্ঘটনাবশত কোন কাজ এসে পড়া এবং তা করতে বসে যাওয়া। কাজ আসলেই যে কাজ করতে হবে এমন কোন কথা নেই। নিজেকে ইচ্ছাকৃতভাবে ও সচেতনভাবে সরিয়ে রাখুন। কেবল মুখ্য কাজগুলোর প্রতি মনেনিবেশ করুন।

আমরা প্রায় সময়ই আমাদের সবচেয়ে বড় ও গুরুত্বপূর্ণ কাজে কালাক্ষেপণ করি। যেই কাজের মূল্য বেশি সেই কাজেই গড়িমসি করি। অথচ অল্প কিছু কৌশল অবলম্বন করলেই কিন্তু দীর্ঘস্মিন্তা দূর করা যায়। একেবারে দূর না হলেও অন্ততপক্ষে নিয়ন্ত্রণ তো করা সম্ভব। এই বিষয়ে গহ্নাগারে বা বইয়ের বাজারে অনেক ধরনের বই পাওয়া যায়। এমনকি মূল লেখক ব্রায়ান ট্রেসিরও এই বিষয়ে দুইটি বই আছে। দীর্ঘস্মিন্তা দূর করার জন্য এখানে কিছু ভালো পরামর্শ দেওয়া হলো।

মানসিকভাবে ছাপ মারা

‘এখনই করবো! এখনই করবো! আমি এখনই করবো!’

আমার মনে হয় আপনার কর্মদক্ষতা বৃদ্ধি করার জন্য এই শব্দাবলি হবে সবচেয়ে মোক্ষম মন্ত্র। যখনই কোন গুরুত্বপূর্ণ কাজে দীর্ঘস্মিন্তা দেখবেন তখনই মন্ত্রের মতো পাঠ করুন, আগ্রহ ও ইচ্ছা নিয়ে, ‘এখনই করবো! এখনই করবো! আমি এখনই করবো!’

বিশ্বায়কর ব্যাপার হচ্ছে যে আপনি যখন এই শব্দগুলো একবার, দুইবার বা দশবার উচ্চারণ করবেন অথবা শতবার বলবেন, দেখবেন যে আপনি অবচেতন ভাবেই আপনার সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ কাজে লিপ্ত এবং সেই কাজটি শেষ করেই অন্য কোন কাজে হাত দিচ্ছেন।

বড় বড় কাজগুলো সম্পাদন করা

হেনরি ফোর্ড একবার বলেছিলেন, ‘আপনি যেকোন লক্ষ্য অর্জন করতে পারবেন যদি আপনি এটাকে পর্যাপ্ত পরিমাণ ছোট ছোট অংশে ভাগ করতে পারেন।’

আপনার হাতে যদি কোন বড় প্রকল্প থাকে যা সম্পন্ন করা খুব গুরুত্বপূর্ণ তবে আপনি প্রকল্পটিকে ছোট ছোট অংশে ভাগ করতে পারেন। প্রকল্পটির ‘ছোট

সময় ব্যবস্থাপনা

ছোট টুকরা' করে ফেলুন। একে বলে 'টুকরা পদ্ধতি'। একটি কাগজ কলম নিন। প্রকল্পটিকে প্রথম থেকে শেষ পর্যন্ত ছোট ছোট টুকরায় ভাগ করুন। একবারে করা যায় এমন ছোট ছোট অংশে পরিণত করুন।

তারপর নিজেকে শৃঙ্খলায়িত করুন। কর্মতালিকার 'প্রথম' কাজটি দিয়ে আরম্ভ করুন। এটা শেষ হলে পরেরটা, তারপর পরেরটা। থায়ই দেখা যায় এভাবে কাজ ভাগ করে নিলে কাজগুলো করা সহজ ও আনন্দদায়ক হয়ে ওঠে। এভাবে কাজ করার ফলে ছোট ছোট কাজ সম্পন্ন করার একটি আনন্দ অনুভূতি লাভ করবেন। এই অনুভূতি আপনার মধ্যে শক্তি ও বল তৈরি করবে। সামনে এগিয়ে যাওয়াটা উপভোগ্য করে তুলবে।

রুটি পদ্ধতি

একটি রুটি আপনি কীভাবে খান? একটু একটু করে, ছিঁড়ে ছিঁড়ে খান। ঠিক তেমনি একটি বড় প্রকল্পকে টুকরা করুন। যতটুকু কাজ একবারে করা সম্ভব তা হাতে নিন। সেই কাজটুকু শেষ না হওয়া পর্যন্ত অন্য কিছুতে হাত দিবেন না। এভাবে ভাগ ভাগ করে প্রতিটি কাজ সম্পন্ন করুন। এক সময়ে কেবল একটি কাজ। অন্য যেকোন কাজ তখন এড়িয়ে চলুন।

আপনি যখনই আপনার মুখ্য প্রকল্পটি নিয়ে বসবেন তখনই দেখবেন নানান কাজের চাপ, দায়িত্বের চাপ অনুভব করছেন। কিন্তু যদি আপনি এক সময়ে কেবল একটি কাজ করেন তবে আপনি অনেক স্বচ্ছ অনুভব করবেন। এতে করে এক অংশ সম্পন্ন হওয়ার সুখানুভূতি আপনাকে দ্বিতীয়, তৃতীয়, চতুর্থ এবং আরও কাজ করার শক্তি ও সাহস দিবে। তখন কাজগুলো করা সহজ হয়ে যাবে।

নিজের মধ্যে জরুরি একটি ভাব ফুটিয়ে তুলুন

আজকের বিশ্ব কর্মসূল বিশ্ব। এখানে একটি বিরল গুণ হলো নিজের মধ্যে জরুরি একটি ভাব ফুটিয়ে তোলা। দেখা গেছে মাত্র ২ শতাংশ লোকজন কাজ সম্পন্ন করার মতো জরুরি একটি ভাব তৈরি করেন। তারা দ্রুত চলেন। যখন আপনি 'কাজ নির্ভরশীল' হয়ে উঠবেন তখন দেখবেন আপনি আপনার পেশাগত দৌড়ে প্রথম দিকে আছেন।

৩০০ জন উচ্চপদস্থ ব্যবস্থাপকদের ওপর জরিপ চালানো হয়েছিলো। তাদেরকে প্রশ্ন করা হয়েছিলো যে তারা তাদের কর্মচারীদের মধ্যে কোন গুণটি

সবচেয়ে ব্যবহার্পনা

সবচেয়ে বেশি চান। ৮৫ শতাংশ একই ধরনের উভয় দেয়।

১) প্রাথ্যান্ত বজায় রাখার সামর্থ্য

২) সবচেয়ে উভয়পূর্ণ কাজটি আরম্ভ করা এবং দ্রুত ও ভালোভাবে কাজটি শেষ করা

যখন আপনি উভয়পূর্ণ কাজগুলো আরম্ভ করতে ও দ্রুত সম্পন্ন করতে পারবেন তখন আপনি দেখবেন যে আপনার সামনে সুযোগ ও সম্ভাবনার শত দুয়োর খুলে গেছে।

অধ্যায় চৌদ্দ

সময়কে ছোট ছোট অংশে ভাগ করে নিন

আপনি যদি সবচেয়ে বেশি ফলাফল অর্জন করতে চান তবে আপনাকে নিরবচ্ছিন্ন কাজ করতে হবে। ১৫ মিনিট, ৩০ মিনিট, ১ ঘণ্টা বা ৩ ঘণ্টা, যতক্ষণই আপনি কাজ করুন, ততক্ষণ অন্য কোন কাজে যাওয়া যাবে না বা অন্য কোনদিকে মনোযোগ দেওয়া যাবে না। একমাত্র এভাবেই আপনি একটি কাজে সবচেয়ে বেশি ফলাফল অর্জন করতে পারেন। আপনার কাজ যতবেশি গুরুত্বপূর্ণ হবে আপনার সময়কে এভাবে ছোট ছোট অংশে ভাগ করে নেওয়াটা ততবেশি জরুরি হয়ে পড়বে। যখনই কোন গুরুতর প্রকল্পে কাজ করবেন তখনই এভাবে আপনার মূল্যবান সময়কে ছোট ছোট অংশে ভাগ করে নিন।

একটি কাজ সম্পন্ন করতে কমপক্ষে মাটি থেকে নকাই মিনিট প্রয়োজন। প্রথম ত্রিশ মিনিট তো লাগে নিজেকে স্থির করতে। যেমন, খসড়া প্রস্তুত, প্রস্তাবনা তৈরি, প্রতিবেদন দেখা, প্রকল্পের জন্য উপযুক্ত পরিকল্পনা গঠন করা প্রভৃতি। যখন আপনি কাজের মধ্যে ঢুকে যান তখন আপনি একটি বিশেষ দিকে মনোনিবেশ করতে পারেন। আপনার মধ্যকার সৃজনশীলতা তখন বের হয়ে আপনার কাজটিকে আরো সুন্দর করে তোলে।

(আমি বহুবছর যাবৎ চিন্তা করছিলাম যে কেন একজন ১৯৪০ সনে ঢাকা শহর এসেও আজকে ১৫ হাজার টাকার বাসা ভাড়া দিয়ে থাকতে হয়, তখন যে পরিশ্রম করতো আজও কেন সেই একই পরিশ্রম করতে হয়, আর কেন একজন ১৯৪৩ সনে আরম্ভ করে দি স্টাকচারাল ইঞ্জিনিয়ার্স লিমিটেড প্রতিষ্ঠা করতে পারে বা ১৯৪৪ সনে আরম্ভ করে বিল্ডিং টেকনোলজি এন্ড আইডিয়াস লিমিটেড প্রতিষ্ঠা করতে পারে। দোরিতে হলেও উভয়ের পেলাম। যারা দ্রুত চিন্তা ও ধীর চিন্তা করতে পারে তারা সাফল্যের উচ্চ শিখরে পৌঁছায়। আর যারা কেবল দ্রুত চিন্তা করে যায়, ধীর চিন্তা করতে পারে না তারা সাধারণ অবস্থাতেই থেকে যায়।

‘আপনার প্রশাসনিক কাজ বা অফিসিয়াল কাজের সাথে কখনোই সৃজনশীল কাজকে মেশাবেন না। প্রশাসনিক কাজ আর সৃজনশীল কাজ একত্রে করা যায় না। কারণ প্রশাসনিক কাজের জন্য দরকার দ্রুত চিন্তা। আপনাকে দ্রুত কাজ করতে হবে, দ্রুত সিদ্ধান্ত নিতে হবে এবং দ্রুত স্বল্পমেয়াদি চিন্তার ভিত্তিতে কাজ করতে হবে। অন্যদিকে, সৃজনশীল চিন্তার জন্য দরকার শান্তি ও স্থিরতা; পরিকল্পনা ও কাজ।’

এই অনুচ্ছেদটি আবার পাঠ করুন। তারপর একটু থামুন। একটু নিজেকে নিয়ে চিন্তা করুন। হয়ত আজকের, এই মুহূর্তের শান্ত ও স্থিরভাবে করা ধীর চিন্তা আপনাকে নিয়ে যাবে সমৃদ্ধ কোন ভবিষ্যতের দিকে।)

সৃজনশীল সময়কে আপনার ‘অভ্যন্তরীণ মুখ্য সময়’ হিসেবে দেখুন। অভ্যন্তরীণ মুখ্য সময় মানে আপনার চিন্তা, পরিকল্পনা ও জীবনে এগিয়ে যেতে যে সময় ব্যয় করবেন তাই। এটা খুবই গুরুত্বপূর্ণ। আর বাকি প্রশাসনিক কাজে ব্যয় করুন ‘বহিরাগত মুখ্য সময়।’ এগুলোকে একত্রে মেশাবেন না। দরকার হলে যখন সৃজনশীল কাজ করবেন তখন আপনার দরজার বাইরে ‘বিরক্ত করবেন না’ নোটিশ টাঙ্গিয়ে দিন।

কীভাবে সময়কে ছোট ছোট অংশে ভাগ করবেন?

এখানে কয়েকটি পদ্ধতি দেওয়া হলো। আপনার যা সুবিধা হয় তা ব্যবহার করতে পারেন। এই পদ্ধতিগুলোর যেকোনটি আপনার কার্যকারিতা ও দক্ষতাকে বহুগুণ বৃদ্ধি করবে।

প্রথমত, ভোরেবেলা উঠে কাজ করুন। তখন আপনার মনোভাব ধাক্কে সতেজ ও ঝরঝরা। প্রায়ই দেখা যায় যারা সফল ব্যবসায়ী তারা সকলেই তাড়াতাড়ি ঘুমাতে যান এবং ভোর ৫টা-৬টার মধ্যে উঠে পড়েন। এতে করে তারা বিনাবাধায় ৬০ থেকে ৯০ মিনিট কাজ করার সুযোগ পান। আপনি যদি তারা বিনাবাধায় ৬০ থেকে ৯০ মিনিট কাজ করার সুযোগ পান।

କରାର ଜନ୍ୟ ବ୍ୟବହାର କରେନ । ଏଟା ଏତଟାଇ ସହଜ ଯେ ଏଟା ଆମରା ସବାଇ ଇଚ୍ଛା କରଲେ କାଜେ ଲାଗାତେ ପାରି । ଘୁମ ଥେକେ ଏକଟୁ ସକାଳେ ଉଠିଲେନ ଏବଂ ୧ ଘଣ୍ଟା ଆଗେ ଅଫିସେ ଆସୁନ । ଓ ଏକଟାତେ ଆପନି ଆପନାର ପୁରୋ ଦିନେର କାଜ ସଂଗଠିତ କରତେ ପାରେନ ଏବଂ ସଭାବ୍ୟ କୋନ ବାଧା ଛାଡ଼ାଇ କାଜ ଆରମ୍ଭ କରତେ ପାରେନ । ତଥନ ଥେକେ ଦୁପୁର ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ଟାନା କାଜ କରନ୍ତି । ଦେଖିବେନ ଅନେକଟା ସ୍ଵନ୍ତ ପାଛେନ । ଆବାର ସବାଇ ଚଲେ ଯାଓଯାର ପର ଆରୋ ୧ ଘଣ୍ଟା ଥାକୁନ ଏବଂ ଆପନାର ସାରାଦିନେର ସବଚେଯେ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ କାଜଗୁଲୋକେ ପରିପୂର୍ଣ୍ଣ ରୂପ ଦିନ ।

ଏଟା ଏକଟି ଚମକାର କୌଶଳ ! ଏତାବେ ଆପନି ଯଦି ଆପନାର ଦିନ କାଟାନ ତବେ ଆପନି ଆପନାର କାର୍ଯ୍ୟାଲୟେ କମ ସମୟେ ଆସତେ ପାରିବେ ଏବଂ ବାସାୟ ଫିରିତେଓ କମ ସମୟ ଲାଗିବେ । ଏତାବେ ଆପନି ଆପନାର ପ୍ରତିଦିନେର କାଜେ ୩ ଘଣ୍ଟା ସମୟ ଯୋଗ କରତେ ପାରଛେନ । ଆପନି ଏକଜନ ସାଧାରଣ କର୍ମଜୀବୀର ଚେଯେ ଏତାବେ କାଜ କରେ ଦୁଇଶୁଣ, ତିନଶୁଣ ବା ପାଁଚଶୁଣ ବେଶି କର୍ମଦକ୍ଷତା ଅର୍ଜନ କରତେ ପାରେନ । ଆର ଏହି ଅର୍ଜନ ଆପନାର କର୍ମଜୀବନକେଇ ପାଲିଟେ ଦିବେ ।

ମନେ ରାଖିବେନ, ଆପନାର ମଧ୍ୟେ ସଭାବନା ଆଛେ । ଏହି ସଭାବନାକେ କାଜେ ଲାଗାତେ ହଲେ ଆପନାକେ ଅବଶ୍ୟଇ ଆପନାର ସମୟକେ ଭାଗ କରେ ନିତେ ହବେ । ଆପନାର ସୃଜନଶୀଳ କାଜେର ଜନ୍ୟ ଆଲାଦା ସମୟ ଏବଂ ଆପନାର ପ୍ରଶାସନିକ କାଜେର ଜନ୍ୟ ଆଲାଦା ସମୟ ବେର କରତେ ହବେ । ତବେଇ ଆପନି ଆପନାର କାଜଗୁଲୋ ସମୟମତୋ ସମ୍ପଦ କରତେ ପାରିବେ ଏବଂ ଆପନାର ପେଶାଗତ ଜୀବନେ ଆରା ଦ୍ରୁତ ଏଗିଯେ ଯାବେନ ।

অধ্যায় পনেরো

বাধাগুলোকে নিয়ন্ত্রণ করুন

ব্যবসা ও শিল্প-কারখানায় সবচেয়ে বড় সময় অপচয়কারী হচ্ছে অপ্রত্যাশিত ও তালিকা বহির্ভূত বাধা। এই বাধাগুলো হতে পারে আপনার কম্পিউটার, আপনার ফোন কল, আপনার স্মার্টফোনে আসা একটি বার্তা অথবা আপনার সাথে কথা বলতে আসা যে কোন ব্যক্তি।

এতে করে আপনি নিজেই দেখবেন যে পৃথিবীর সবচেয়ে সময় অপচয়কারী হচ্ছে মানুষ। আপনার কাজেরও সবচেয়ে বড় সময় অপচয়কারী হচ্ছে মানুষ। দেখবেন প্রায় ৫০ শতাংশ সময়ই ব্যয় হয় অপয়োজনীয় কথা বলে। এটা হতে পারে সহকর্মীর সাথে, বাইরের কোন লোকের সাথে অথবা মোবাইল ফোনে। প্রায়ই দেখা যায় লোকজন সকাল ১১টার আগে কোন গুরুতর কাজ দিয়ে আরম্ভ করে না, যদিও তারা সকাল ১০টাতেই উপস্থিত হয়। তারপর দেখা যায় দ্রুতই দুপুরের খাবারের সময় হয়ে গেছে। এরপর দুপুরের খাবার খেয়ে এসে আবার সহকর্মীর সাথে একটু বাক্যালাপ, একটু চা পান বা একটু হেঁটে আসা। বেশিরভাগ সময়ই দেখা যায় কাজ আরম্ভ করতে করতেই ২টা বেজে যায়।

যতক্ষণ কাজ করবেন ততক্ষণ কাজই করুন

এই নিয়মটি আপনার নিজের জন্য-'যতক্ষণ কাজ করবো ততক্ষণ কাজই করবো।' অন্যকিছু না। যখন আপনি আপনার কর্মক্ষেত্রে যাবেন তখনই কাজ আরম্ভ করুন। অন্যের সাথে কথা বলা বা সংবাদপত্র পড়া বাদ দিন। ইন্টারনেট চালানো বন্ধ করুন। আপনি আপনার পরিকল্পনা মোতাবেক কাজ আরম্ভ করুন। যে কাজগুলো বেশি গুরুত্বপূর্ণ সেগুলো দিয়েই আরম্ভ করুন। একের পর এক কাজ করে যান। যতক্ষণ না আপনার গুরুত্বপূর্ণ কাজটি শেষ হচ্ছে ততক্ষণ পর্যন্ত কাজ করে যান।

বাধাগুলোকে কমিয়ে ফেলুন

যখন কেউ আপনাকে ফোন দিবে, তাড়াতাড়ি আলাপ শেষ করুন। এমন ভাবে বলুন, ‘হ্যালো, শ্যামল, ভালো আছেন? আমি আপনার জন্য কী করতে পারি?’

সরাসরি দরকারি কথায় চলে যান। সময় অপচয় করবেন না। অথবা, শ্যামলকে ফোন দেওয়ার আগেই একটি কাগজে আপনার কার্যসূচি লিখে নিন, কী কী বিষয় গুরুত্বপূর্ণ যা নিয়ে আলাপ করতে চান তা লিখুন। তারপর শ্যামলকে যখন ফোন দিবেন তখন বলবেন, ‘আমি জানি আপনি অনেক ব্যস্ত। আমি আপনার সাথে ঢটি বিষয় নিয়ে আলাপ করতে চাই। তারপর আপনি নিশ্চিন্তে আপনার কাজ করতে পারেন।’

এই পদ্ধতিটি বেশ শালীনতাপূর্ণ ও পেশাদারী আচরণ। দ্রুত কোন বিষয়ে কথা বলে ফোন রেখে দেওয়া ব্যক্তি প্রায় সকল ব্যবসায়ীর কাছেই প্রশংসিত।

যখন কেউ আপনার সাথে খেজুরে আলাপ করতে আসবে তাকে বলবেন—‘আপনার সাথে আলাপ করতে পারলে বেশ ভালো লাগতো। তবে আমাকে এই কাজটি আজকের মধ্যেই শেষ করতে হবে। তাই সময় দিতে পারছি না। ভালো থাকবেন।’

যখনই বলবেন, ‘আজকের মধ্যে কাজটি শেষ করতে হবে। সময় দিতে পারছি না।’ তখন আর ওই ব্যক্তির কোন কথা থাকবে না। সে আপনার পরিস্থিতি বুঝবে এবং চলে যাবে।

অবিলম্বে দাঁড়িয়ে যান এবং হেঁটে হেঁটে আলাপ করুন

যখনই অপ্রত্যাশিত কেউ আপনার রংমে চুকবে সাথে সাথে দাঁড়িয়ে যান। বলুন, ‘আমিও বাইরে যাচ্ছিলাম। বলুন, আপনার জন্য কী করতে পারি?’

তারপর তাকে নিয়ে কক্ষ থেকে বের হয়ে হাঁটতে হাঁটতে কথা বলুন। তার কথা শুনলেন, বললেন, তারপর তাকে তার কাজে ফিরে যাওয়ার সুযোগ দিন। এরপর আপনিও আপনার কক্ষে এসে কাজে বসতে পারেন।

আরেকটি কৌশল হচ্ছে বহিরাগত কেউ আপনার সাথে কথা বলতে আসলে তাকে নিয়ে আপনার কক্ষ ভিন্ন অন্য কোন কক্ষে নিয়ে আলাপ করা। তারপর আপনি বিনয়ের সাথে তাকে বলতে পারেন, ‘পনেরো মিনিট পর আমার একটি মিটিং আছে। আশা করি এরমধ্যেই আমরা আমাদের আলাপ শেষ করতে পারবো।’

ব্যবহারনার ঘোড়িমান লেখক পিটায় ছুকাম কার বই নি ইফেকটিভ
এক্সিকিউটিভ'তে লিখেছেন, 'কখু যে অন্য মানুষটি আপনার সময় অপচয় করছে
তা নয়, আপনি নিজেও অন্যদের সময় অপচয় করছেন।' তাই তিনি পরামর্শ
দেন যে সাহস করে অন্যের কাছে জিজেস করুন, 'আমি এমন কী করি যাব
কাবলে তোমার সময় অপচয় হয়?' যখন আপনি অন্যকে সংজ্ঞাদে ও সহজ করে
ব্যাপারটি জানতে চাইবেন তখন আপনি চমৎকার কিছু উত্তর পাবেন। ঠিক এই
অভিনব ব্যাপারটিই আপনাকে আপনার কার্যক্ষমতা ও দক্ষতা বৃদ্ধিতে সহায়তা
করবে।

অধ্যায় খোল

একই ধরনের কাজগুলো সব একত্রে করুন

যেসব কাজ একই ধরনের সেসব কাজ একত্রে শেষ করুন। এতে করে আপনার অনেক সময় বেঁচে যাবে। কাজগুলো আলাদা আলাদা করে সম্পন্ন করতে যে সময় লাগবে সেগুলো একত্রে সম্পন্ন করলে আপনার আরও ৮০ শতাংশ সময় বেঁচে যাবে।

দরুন, আপনি চিঠি লিখবেন, ইমেইলের উত্তর দিবেন, প্রতিমিদিকে বার্তা পাঠাবেন বা অন্য কোন বার্তা পাঠাবেন, এই কাজগুলো সব একত্রে করুন এবং একই সাথে সম্পন্ন করুন।

অপরা টেলিফোন বা মোবাইল করার বাপারগুলো একই সাথে সম্পাদন করুন। যদি আপনার সাক্ষাৎকার পাকে তবে সবগুলোকে পর্যায়করণে, একের পর এক সাজান। একই ধরনের যেসকল কাজ আছে সেগুলো সব একত্রে করুন।

কাজ কানুনটি তাদের ইমেইলে মেধে বী হেসেজ আসলো। তারপর হেসেজ মেধে শেষে আবার তাদের কাজে ফিরে যাব। এতে করে কাজের পাঞ্চ থেকে অন্যথাও নষ্ট হয়। যেকেন কাজে। ফলাফলও প্রতিযান্ত হয়।

এই ব্যাপারে ডিমোথি ফেরবিসের একটি বেস্ট সেলিং বই আছে : *The 4-Hour Work Week* তিনি পূর্বে ইমেইলের দাস ছিলেন। বাবো থেকে চৌক ধর্ষণ কাজ করতেন। যখন ইমেইল আসতো তখনই শশবাস্ত হয়ে উঠতেন। কিন্তু তারপরই তিনি ইমেইলের কর্তা হওয়ার সিদ্ধান্ত নিলেন। তিনি কীভাবে সফল হলেন তাই উচ্চে করারি।

প্রথমত, ফেরবিস সিদ্ধান্ত নিলো যে সে নিমে কেবল দুইবার তার ইমেইলের উত্তর দিবে। একবার সকাল এগারোটায়, আর বিকাল চারটায়। তারপর সে নিমে দুইবারের পরিবর্তে একবার ইমেইলের উত্তর দিতো। এরপর সত্তাহে একবার নিলো। যদিও সে সত্তাহে একবার ইমেইলের উত্তর দিতো তারপরও তার কর্মসূক্ষতা, উৎপাদনশীলতা ও আয় বৃক্ষ পেল।

আবেকজন সময় ব্যবহারণের বিশেষজ্ঞ জুলি ফ্রানস্টোরন একটি বই লিখেছেন : *Never Check E-Mail in the Morning* এই শিরোনাম-'সকালবেল্লা কখনোই ইমেইল বুলবেন না' দেখে অনেকেই হতবাক হয়।

ফেসবুকের ক্ষেত্রেও একই কথা গবেষণা। বাংলাদেশে অনেকেই কম্পিউটারে বা মোবাইলে সারাক্ষণ ইন্টারনেট সংযোগ ও ফেসবুক ওপেন রাখে। আমি এক প্রকাশককে তিনি যিনি সারাদিন তার কম্পিউটারের সামনে ফেসবুক নিয়ে বসে থাকেন। বাইরে কোন ছিটিং হলেও যান না। এতে করে তার সৃজনশীলতা, হাস পাখে কিন্তু তা শীকার করবেন কেন।

তো যাইহোক, আপনি আপনার সৃজনশীলতা ও কর্মসূক্ষতাকে রক্ষা করলে। ফেসবুক ব্যবহারকর্তা হোল, ব্যবহারকারী নয়।

অন্যরা অপেক্ষা করতে পারে

আমি কিন্তু উচ্চক্ষণতাসম্পর্ক ও দক্ষ লোকজনকে তিনি যারা তাদের ইমেইলে একটি প্রয়োজন উভর প্রত্যক্ষ করে রেখেছে। উভয়টি অনেকটা এরকম : 'আমি নিমে কেবল দুইবার আবার ইমেইল চেক করি। কারণ আমি খুব ব্যাপ্ত। আপনি যদি আমাকে ইমেইল পাঠাইয়ে থাকেন তবে আমি যতটী সত্ত্ব দ্রুত উভর দেওয়ার

চেষ্টা করবো। আব যদি কোন প্রকান্তর ব্যাখ্যা হয় তবে আপনি এই মন্দের কোন লিঙ্গে কথা বলতে পারবেন।'

এবাব একজন বাস্ত সাধনাদিকের কথা বলি। তিনি ইউরোপে প্রিয়েছিলেন, তার একটি কাজে। সেখানে তিনি শায় দুই সপ্তাহ ছিলেন। সেখানে খাবাকাশীর তিনি তার ইমেইল চেক করার সুযোগ পাননি। যখন তিনি ফিরে এলেন এবং ইমেইল চেক করলেন, সেখানে ৭০০টি মেইল যা চেক করতে কয়েক ঘণ্টা বা বয়েক দিনও অভিযান হতে পারে। তাই তিনি এক করে একটি শ্বাস নিলেন এবং সবঙ্গে মেইল ডিলিট করে নিলেন।

তার মনোভাবটি ছিলো সহজ সরল। তিনি বলেন, 'আমি এমন কোন লোকের নামে পরিষ্কৃত হতে চাই না যিনি ইমেইল পাঠিয়েই আশা করে যে আমি তাকে উত্তর পাঠাবো। আব তাহাতা, একলো মধ্যে যদি সাক্ষাৎ কোন উক্তপূর্ণ মেইল থাকে তবে সে এটো আবাব পাঠাবো।'

আব সে তিকই বলেছিলো। ডিলিট করে দেওয়া ৯০ শতাংশ ইমেইলই আব ফেরত আসেনি। যেজলো সরকারি সেক্ষেত্রে কয়েকমিনের মধ্যে আবাবে পাঠানো হচ্ছে।

আজই সিক্ষাত নিন যে আপনার ইমেইল, ফেসবুক বা অন্য কোন ইন্টারনেট ডিটিক মাধ্যম আপনার জীবনের নিয়ন্ত্রণ দেন তিনিয়ে না নেয়। তিক দেন লোজ নাড়ানো কৃতুরের মাত্তা। এর পরিবর্তে নিজের নিয়ন্ত্রণ নিজে নিন, শৃঙ্খল হোন এবং ইমেইল ও অন্যান্য মাধ্যমকে একটি ব্যবসায়িক যন্ত্র হিসেবে ব্যবহার করুন। আপনার উত্তরগুলো সরাসরিভাবে নিন। একদম পার্সেট করে, নিনে কেবল দুইবার মেইল চেক করুন বা আরো কমও করতে পারবেন। এমনকি যদি পারেন সজাহ শেষে ইমেইল চেক করুন এবং ছুটির মিনিটগুলোতে নিজের পরিবার, আরীয় ও বন্ধুদের বেশি সময় নিন। এরকম ব্যক্তিগত কাজে যুক্ত ইত্যাবাব আপনার মানসিক শাক্তি ও শক্তি এনে নিবে।

আপনার হাত মধ্যে হতে পারে যে উক্তপূর্ণ ঘোষণাগুলোও তাহলে দেখা হবে না। আসলে তা নয়। দেখবেন, শত শত অসরকারি ইমেইল থেকে অন্যন আপনি দূরে থাকবেন তখন উক্তপূর্ণ ইমেইলটি তিকই আপনার কাছে এসে পৌছবে। আব ব্যবসায় ক্ষেত্রে দুই-একদিন আপেক্ষা করতে পারবে না। এমন ক্ষেত্রে তিনিই নেই।

মোবাইল ফোন আসাটা নিয়ন্ত্ৰণ কৰুন

মোবাইল ফোন বা টেলিফোন একটি চমৎকাৰ সেৱক অথবা ভয়ঙ্কৰ এক ঘটনাৰ হৃজে উঠতে পাৰে। বিশেষ কৰে আপনি যখন মোবাইল নাজাৰ সাথে সাথেই ফোন ধৰতে থাধ্য হয়ে উঠবেন।

আপনাৰ টেলিফোন কল নিয়ন্ত্ৰণেৰ সৰচেয়ে ভালো উপায় হচ্ছে—আপনাৰ টেলিফোনটি কোন একজন সহকাৰীৰ কাছে রাখা, অনাধীয় ফোনটিকে সাইলেন্ট রুটে বাস্তুন এবং ভয়েস মেইল চালু কৰে দিন। কিন্তু কিন্তু কল বা বাৰ্তাৰ উপৰ পৰে জানালোও হৰ। দৰকাৰি জিনিস হচ্ছে আপনি যে কাজে মনোযোগ দিচ্ছেন তা যেন নিরবিচিন্নভাৱে কৰতে পাৰেন।

জনোৱা দাস হবেন না। যদিও কথাটি তনতে খাৰাপ লাগতে পাৰে তবুও বলছি আপনাৰ দাস হবেন না। কেউ ফোন কৰাৰ সাথে সাথে নিজেৰ উৱাচ্ছৃঙ্খলা কাজ হৈতে ভাৱ ফোন রিসিভ কৰাটা সবসময় ভালো নয়। কাৰণ আপনি একটি কাজ বাস্তু, কাজে একজা মনোযোগ দিচ্ছেন। এমন সময় যেকোন দিকে আপনাৰ মনোযোগ চলে যাওয়া মানে আপনাৰ নিজেৰ বিশাল ক্ষতি। আমৰা সেখেছি এই দাস হওয়াৰ বাধাৰটি বা আপনাৰ নিজেৰ সময় আপনি কেন অশৰীৰ কৰেন তাৰ অনাত্ম কাৰণ হচ্ছে—কৌতুহল। আমৰা আমাদেৱকে অবাক হওয়া থেকে বিৰত রাখতে পাৰি না যে—কে আমাকে মেসেজ পাঠাচ্ছে বা কোনো আলা পাখে কে আছে তা জানাৰ জন্য। ইদানিহ তো নানান জায়গা থেকে এতে এত মেসেজ আসে যে খুবষ্ট বিৰক্তিকৰ। এজ্ঞাৰে প্ৰতিদিন ২০টি মেসেজে আৰাট ৬ মেসেজে কৰে সময় গেলেও প্ৰতিদিন আমাৰ ১০০ সেকেন্ড অশৰীৰ হৰ। এজ্ঞাৰে আৰাটক জিনিস হচ্ছে সেই বাৰ্তা নিয়ে আমাৰ মতিক আমাকে যা জানিছো কাজ কৰে যাচ্ছে। যাৰ কাৰণে আমি হ্যাত আমাৰ কোন উৱাচ্ছৃঙ্খলা একাজ মনোযোগ দিতে পাৰছি না। ফোন ও মেসেজেৰ এই প্ৰলোভন

থেকে নিজেরে অতিকারে হাল আঢ়াকে পুরোশুরি ফোনটিকে দক্ষ করে দিচ্ছে হলে যেন ফোনের কোম সাজনা আমার কামে না আসে। আপনি বাবুগুপ্ত আপনার কোম কর্মচারী বা ঘরের সাথে ছিটি করছেন দেখাবেন তবেন্ট আপনার কোম আসবে, এটা হয়ত একটি কাকতলীয় বাপ্পার, কিন্তু খুবই বিস্তৃত। যাইহোক, আপনি কেবল আপনার ফোনটি দক্ষ করে দাখুন বা সাইলেন্ট করে দাখুন। কোম ধারা বিশ্বাসের প্রভাব দিবেন না। এমন খুব কম সহজেই আছে যা আপনি একটু পরে না জানলেই নয়।

আপনি যদি কারও সাথে ১০ মিনিট নিরবিজ্ঞানাবে কথা বলেন, এটা ৩০ বা ৫০ মিনিট আলাপ করার চেয়েও বেশি কার্যকরী। আপনি পরেও অন্যদের একেবারে পর এক ফোন দিয়ে আলাপ করতে পারেন।

সব ফোনকলকে একত্রে জড় করুন

যদি আপনাকে অনকেন্দেলো ফোনকল করতে হয় তাহলে সবগুলোকে একই সাথে একই সময়ে করুন। আপনি যাকে যাকে কল করতে চান তাদের মধ্যে গুরুত্বপূর্ণ নামগুলোর একটি তালিকা লিখে নিতে পারেন, যাতে থাকবে—যাকে কল করবেন তার নাম, ফোন নম্বর এবং যে বিষয়ে তার সাথে কথা বলতে চান সেই বিষয়টি।

কিন্তু কিন্তু কল থাকে যা আপনার উপর্যুক্ত কর্মকর্তার বা আপনার মালিকের ফোন। যদি তা খুব গুরুত্বপূর্ণ কল হয় তবে কী বিষয়ে কথা বলবেন তা আগে থেকে লিখে দাখুন, যেন তা অন্য কারও সাথে কথা বলতে পিয়ে ভুলে না যান। আমরা প্রায়ই যাকো মাকো কথা বলতে বলতে অন্য বিষয়ে কথা বলা শুরু করি এবং গুরুত্বপূর্ণ আলোচ্য বিষয় থেকে অনেক দূরে চলে যাই বা হয়েও তা ভুলেও যাই যে কী নিয়ে কথা বলতে ফোন নিরেছিলাম। তাই আলোচ্য বিষয়টি লিখে দাখুন। এটা আপনাকে আরও শুভাল ও দক্ষ করে তুলবে।

জন্ম ও পেশাদারী আচরণ করুন

বাবুগুপ্ত আপনি কাউকে ফোনকল দিবেন সব সময়ই জিজ্ঞাস বনাবেন, ‘এটা কী কথা বলার জন্য উপযুক্ত সময় কিনা?’ শীর্ষ মৰ্বাই পদ্ধতিকলক্ষা এই জন্ম ও পেশাদারী শব্দগুচ্ছ বাবহার করেন, যানি—বা তারা আগে থেকে সময় ঠিক করে রাখেন। যদি তখন সে কেন জরুরি সমস্যার মধ্যে থাকে তবে তার সাথে কথা না বলাই উচিত। তখন যদি আপনি তার সাথে গুরুত্বপূর্ণ কথা বলেন, তবে তিনি তা মনোযোগ নিয়ে নাও করতে পারেন। তাই জিজ্ঞাস করুন—‘এটা কী কথা বলার জন্য উপযুক্ত সময় কিনা?’

যদি ঐ লোকটি বলে যে এটা কথা বলার জন্য খুব একটা ভালো সময় নয়, তখন আপনি তাকে পরবর্তী সময় কল করতে বলুন বা তার সুবিধামতো কোন সময় জ্ঞেন নিন যখন তার সাথে কথা বলতে পারবেন। এটা অনুচ্ছা ও সম্ভাস প্রদর্শনের খুবই সাধারণ একটি গুরু এবং একটি উপযুক্ত আচরণ। কথানো ভাববেন না যে আপনি ফোন দিয়েছেন এবং সেই সময় কোন সমস্যাই হচ্ছে পারে না।

যেকোন সময় টেলিফোন বা মোবাইল ধরা এড়িয়ে চলুন

ফোনে আলাপ করা আর মুখোমুখি একজনের সাথে সাক্ষাৎ করে কথা বলা একই জিনিস। তাই ফোনে আলাপ করার জন্য একটি নিশ্চিত সময় বাসুন। যার সাথেই আলাপ করেন না কেন তার কাছে আপনার ফোন নাখার এবং যে নিশ্চিত সময়ে আপনি আলাপ করার সুযোগ পাবেন নেই সময়ের ডাক্তাখ করে আসুন। অবশ্য আপনি যদি ফোন ধরতে নাও পারেন আপনার সেক্রেটারিকে ফোন ধরার সুযোগ নিন। আপনি যে সবসময় ফোন ধরতে পারবেন এমন নয়। যখন অবসর পাবেন তখন সেক্রেটারিকে জিজেস করে যে নাখারগুলোতে কথা বলতে পারেননি সেগুলো নিয়ে কল নিন।

টেলিফোনকে ব্যবসার একটি সরকারি যন্ত্র হিসেবে ব্যবহার করুন। যখন যে বিষয়ে কথা বলা দরকার তাই বলুন। ভদ্র ও বঙ্গুত্পূর্ণভাবে আলাপ করুন। কিন্তু অবশ্যই ব্যবসায়িক ও আপনার কাজ সম্বন্ধীয় ব্যাপারে আলাপ করবেন। আদার ব্যাপারী জাহাজের ঘৰে নেওয়া বৃথা।

আপনি আপনার কলগুলোকে যত নিদিষ্টভাবে ব্যবহার করবেন, আপনি তত দ্রুতভাবে কাজ সম্পন্ন করবেন এবং সক্ষ হয়ে উঠবেন।

অধ্যায় আঠারো

কার্যকর মিটিং পরিচালনা করুন

ব্যবসায়িক জীবনে মিটিং পরিচালনা করা সুবিধ অজঙ্গপূর্ণ। মিটিংগোকে অবশ্যই ফলস্বরূপ হতে হবে। কার্যকর মিটিং পরিচালনা করা অঙ্গীকৃত অজঙ্গপূর্ণ। কিন্তু মুহূর্জনক বিষয় হচ্ছে ব্যবস্থাপনার ৭৭ মেটে ৫০ মিটার সময় অপচয় হয়ে মিটিং এর কারণেই। অনেক ধরনের সভা, বৈষ্টক বা সাক্ষাৎ হতে পারে। সামাজিক সামাজিক এক-এক বৈষ্টক হতে পারে, সৌন্য সভা, সমাজের কেন্দ্রে বা বাইরেও সাক্ষাৎ হতে পারে। এই ধরনের বৈষ্টক বা সভাতে শুচর সময় ব্যয় হয় কিন্তু খুব কমই প্রতিফলিত হয়। যাইহোক, কার্যপরাপ্র বৈষ্টক বা সভা সুবিধ অজঙ্গপূর্ণ এবং এটাকে কার্যকরভাবেই পরিচালনা করা উচিত।

মিটিং এর ব্যয় হিসাব করুন

যেকোন সভা বা বৈষ্টকের ডাক দেওয়ার তার আগে নির্দিষ্ট করুন যে কেন আপনি সভা ডাকছেন। কারণটি যেন খুব ভালো ও যৌক্তিক হয়। এই ধরনের মিটিংকে একটি ব্যবসায়িক বিনিয়োগ হিসেবে দেখুন। এই সভাগোত্তে কিন্তু ব্যবস্থাপনার সময় ব্যয় হয়, কর্মচারীদের সময় ও বেতন ব্যয় হয়। কর্মচারীদের ও আপনার সময়ের দাম হিসেব করে দেখুন। আপনি কি এই সামের বিপরীতে ব্যাপার মূল্য দেখেন পাবেন?

ধরুন, একটি কলেজ মশাজিনের একটি বৈষ্টক হচ্ছে। প্রতিক্রিয়া আর ৫০০ টাকা। তাহলে মশাজিনের এক ঘর্ষণার দাম ৫,০০০ টাকা। এখন চিন্তা করুন, আপনি যে প্রক্রিয়া নিয়ে আলাপ করবেন তা সম্পর্কে আস্তে তথে কী তাতে ৫,০০০ টাকা বিনিয়োগ করবেন? এই ধরনের সভা বা মিটিং

ডাকার আগে এই ব্যাপারে একটু চিন্তা করে নিবেন। আরও তথ্য উপর নিয়ে গুরুনের একটি সভা ডাকার আগে তবে চিন্তে সিদ্ধান্ত নিবেন। প্রতিটি মিটিং ডাকার আগে একইভাবে চিন্তা করে নিবেন।

অপ্রয়োজনীয় মিটিং এড়িয়ে চলুন। যেকোন সভা বা বৈঠকের পূর্বে চিন্তা করুন। যদি একটি মিটিং অপ্রয়োজনীয় হয়ে থাকে তবে এটা সম্পূর্ণ না করাটাই প্রয়োজনীয়। যদি আপনি ব্যক্তিগতভাবে মিটিং এ উপস্থিত থাকতে না চান তবে বাদ দিন। আর যদি আপনি মিটিং এর ব্যবস্থা করে থাকেন তবে কেবল যাদেরকে দরকার তাদেরকে ডাকুন। ভালো বা গুরুত্বপূর্ণ অনুভব করানোর জন্য কাউকে ডাকা থেকে বিরত থাকুন।

মিটিং এর জন্য আলোচ্যসূচি প্রস্তুত করুন

আলোচ্যসূচি মানে কোনো সমস্যার সমাধানের জন্য কিছু স্থায়ক পরিক্রিয়ার সমন্বয়ে গঠিত কার্যপ্রণালী: কার্যক্রম। প্রতিটি সভা বা বৈঠকের জন্য একটি আলোচ্যসূচি প্রস্তুত করবেন এবং সবসময় সেই লিখিত আলোচ্যসূচি ধরে আলোচনা করবেন। আলোচ্যসূচিকে প্রাধান্য অনুযায়ী সাজাবেন এবং প্রথমে অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ বিষয়টি নিয়েই আলোচনা করবেন। সভায় বা বৈঠকের সভাপতি হিসেবে আপনাকে সর্বদা দেখতে হবে যেন আলোচনাটি ঠিক পথে যাচ্ছে। প্রতিটি বিষয় ঠিকভাবে আলোচনা হয়েছে এবং যথাযথভাবে শেষ হয়েছে।

আপনার মিটিংগুলো ঠিক সময়ে শুরু ও শেষ করুন। যদি দেখেন মিটিং এ এমন লোকজন আছে যারা সর্বদাই দেরিতে উপস্থিত হয় তখন মিটিং শুরু হবার কিছুক্ষণ পরেই দরজা লাগিয়ে দিন। কারণ, যারা দেরিতে আসে তারা হ্যাত আসতেই চায় না বা আসবে না। এই চিন্তা করে তাকে বাদ দিয়েই সভা বা বৈঠক আরম্ভ করুন। আর একবার যখন মিটিং আরম্ভ করবেন তখন আর যেন কোন ব্যাঘাত না ঘটে। মিটিং শেষ হওয়ার আগ পর্যন্ত যেন কোন বিষয় বা বাধা না ঘটে।

মার্শাল গোড়সমিথ তার বেস্ট সেলিং বই *What Got You Here Won't Get You There* এ বলেছেন, ‘নেতৃত্ব দিতে গেলে একটি বড় ঝটি হচ্ছে নেতা কর্তৃক মিটিং এ কর্তৃত্ব বা শাসন করতে চাওয়া।’ যেহেতু আপনি বস তাই আপনি

वृद्धाल वलवेळ तथाम सराहि घावे। धीरो धीरो, लोकजन क्रेळ शुभेहि याय। आपनि थाहि वलेल ना केळ केउ कोन कथा वले विज्ञ घटाते चाय ना। एते करे आपनि या मल छाया वलते पारेल किंच नकूल कोन धारणा वा बुद्धि खुजे वलावेळ ना।

वेशि वेशि प्रश्न करण

जडा वा टैठके कथा वलार चेये अनुन। आपनि कि पेंचा देखेहेन? एटार नुहिटि कान थाके। आर आज्जे एकटि मुख। प्रवाद आहे ये पेंचा यतवेशि तनते लाय ततकम से कथा वले। से यतकम कथा वले ततवेशि तनते पाय। आपनिं ठिक एकटि अनुपाते आपनार कानगलो वाबहार कराते पारेल। आलोचनासुचि निये वेशि वेशि प्रश्न करण एवं अनुन ये अनारा की वलते चाय। आलोचनाके एमन भावे वाबहार करण हेल कफ्फेर प्रतिटि लोक थेके भालो यिटिंगलोके एमन भावे वाबहार करण हेल कफ्फेर प्रतिटि लोक थेके भालो बुद्धि वा धारणा टेले वेव करे आना याय। आर आपनिहि यदि सरसमय कथा वलते थाकेन तरे एटा कि सज्जव?

आरेक धरमेव यिटिं आहे या खुबीहि कार्यकर ओ फलप्रसृ। एटाके नाडियो आरेक धरमेव यिटिं आहे या खुबीहि कार्यकर ओ फलप्रसृ। एटाके नाडियो आरेक धरमेव यिटिं करा वला चले। एटा आपनि आपनार नफतरोहि कराते पारेल। एथाने यिटिं करा वला चले। एटा आपनि आपनार नफतरोहि कराते पारेल। एथाने यिटिं करा वला चले। याहि आलोचना हवे ता हवे खुबीहि द्रुत, संक्षेपे वलार एकटिहि चेयार थाकवे। याहि आलोचना हवे ता हवे खुबीहि द्रुत, संक्षेपे वलार एकटिहि चेयार थाकवे। याते करे यार या किंच वलार ता वले पुनराय काजे येते पारे।

एटा खुब सहज। आपनि थेकेन जायगाया, येकेन अवस्थाय एই सत्ता जाकते वलावेळ। आपनि सहजेहि वलते पारेल ये अमि जानि ये सराहि खुब वात। चलुन आमरा एकटि यिटिं करि, नाडियो, खुब अल समयेव एकटि यिटिं। वाते करे यार यार यार करेहि सराहि यार यार काजे येते पारि। आसले देणुन, लोकजन किंच प्रकृत अथेहि वात। एते करे आपनार समय वाचवे एवं लोकजन किंच प्रकृत अथेहि वात। आपनार कर्मचारीवात खुशी हवे।

विवाहि आमेरिकान वाबहासना विशेषज्ञ लिटार झकार एकवार लिखेविलेस, 'एकटि गण्डिमें वाबहासना समयेव यदि २५ शतांशेव वेशि यिटिं एवं वारा तरे अवे सेता आगले अवाबहासनार एकटि लक्षण।'

অধ্যায় উনিশ

দ্রুত পড়ুন এবং বেশি বেশি স্মরণ রাখুন

একজন গড়পড়তা ব্যবসায়িক ব্যক্তি প্রতিদিন হাজারো শব্দ পাঠ করে : ইমেইল, প্রতিবেদন, নতুন প্রকল্প, ব্যবসায়িক তথ্য, সংবাদপত্র, মাগাজিন ও অন্যান্য তথ্য। আজকের দিনে সফল হতে হলে আপনাকে চলমান বিশ্ব সম্পর্কে জানতে হবে। আমরা এখন একটি তথ্য নির্ভর বিশ্বে বাস করছি। একটি ছোট তথ্য আপনার কাজের অগ্রগতি আনতে পারে বা আপনার সিদ্ধান্ত পরিবর্তন করতে পারে।

আপনি কী পাঠ করবেন এই ব্যাপারে একটু দেখে নিন। আপনার সময়ের মূল্য আছে। তাই যেকোন কিছু পাঠ করে সময় অপচয় করা যাবে না। সবচেয়ে ভালো হয় যদি পাঠ করার পাশাপাশি ডিলিট বাটনটি ব্যবহার করেন। এই বাটনটি আপনাকে প্রায়ই ব্যবহার করতে হবে। এমন কিছু পাঠ করা থেকে বিষয় থাকুন যা আপনার জীবন বা কাজের সাথে সামঞ্জস্যপূর্ণ নয়। এমন অনেক কিছুই আছে যা পাঠ করতে আমরা প্রস্তুত হই। এ ধরনের প্রলোভন থেকে নিজেকে রক্ষা করুন।

দ্রুত পাঠ করতে শিখুন

আপনার কাছে অনেক তথ্যই আসবে। আপনি তো আর এগুলোকে উপেক্ষা করতে পারবেন না। কিন্তু আপনি যদি চান তবে কোনটা ক্রমত্তপূর্ণ তা পাঠ করে বাকি সব এড়িয়ে যেতে পারেন। যেগুলো আপনার দরকার নেই সেগুলোকে পাস্তা না দিয়ে কেবল প্রয়োজনীয় অংশটুকু পড়ে যান। এজন্য আপনাকে দ্রুত পাঠ করা শিখতে হবে। আপনি যদি আগে কখনো দ্রুত পাঠ না করে থাকেন

সময় ব্যবহারনা

তবুও এই চেষ্টা আপনাকে করতেই হবে। এটা কঠিন কিছু না। আপনি পারবেন। এখনই আরম্ভ করুন। এখনই করবো বলে শুরু করুন। আপনি চেষ্টা করলেও দ্রুত পাঠ করতে ও উপলক্ষ্মি করতে পারবেন। বর্তমান প্রযুক্তির আশীর্বাদে যে কেউ প্রতি মিনিটে ৫০০ থেকে ১,০০০ শব্দ পাঠ করা শিখতে পারে। এতে করে আপনার দ্রুত উপলক্ষ্মি করার ক্ষমতাও বৃদ্ধি পাবে।

তথ্যগুলোকে গুচ্ছবন্ধ করুন

পাঠ করার মতো তথ্যগুলোকে গুচ্ছবন্ধ করে রাখুন। যখনই ইন্টারনেটে কোন গুরুত্বপূর্ণ তথ্য বা আর্টিকেল পাবেন তা কাগজে প্রিন্ট করে রাখতে পারেন অথবা কম্পিউটারে কোন ফোল্ডারে সংরক্ষণ করে রাখতে পারেন। যাতে পরে পাঠ করা যায়। এতে করে আপনি যখন যে কাজ করছেন সেটি স্থগিত করতে হবে না। কাজ স্থগিত বা বন্ধ না করে বরং সংবাদটি গুচ্ছিয়ে রাখুন যাতে পরে এক সময় পাঠ করতে পারেন। আর একবার যখন এই পদ্ধতিটি আপনার অভ্যাসে পরিণত হবে তখন দেখবেন আপনি কত চমৎকারভাবে পাঠ করছেন এবং গভীর মনোযোগের সাথে প্রতিবেদন বা তথ্যাবলি পাঠ করছেন। এতে করে আপনি আপনার কাজও সময়মতো সম্পন্ন করতে পারবেন এবং চলমান ও দরকারি তথ্যগুলোও পাঠ করতে পারবেন।

বিশেষ করে যদি সংবাদপত্রের কথা বলি তবে আপনি ইন্টারনেটের মাধ্যমে বা কাগজে সংবাদপত্র দেখতে পারেন। যে মাধ্যমেই পাঠ করেন না কেন আপনি কেবল আপনার কাজের সাথে সংগতিপূর্ণ সংবাদই পাঠ করবেন। পুরো সংবাদ যে পড়তে হবে এমন নয়। বিশেষত একটি সংবাদ কী সম্পর্কে তা শিরোনামেই ইঙ্গিত দেওয়া থাকে, শিরোনাম ও প্রথম অনুচ্ছেদ পাঠ করলেই সংবাদটি কী

ন পারবেন,
ঠা করতে
শীর্ষদে যে
এতে করে

ইটোরনেটে
ত পারেন
তে পরে
ত করতে
তে পরে

আপনার
করছেন
তে করে
মান ও

যাধামে
আপনি
সংবাদ
নামেই
ট কী
করতে

তিটি
বশি

বা
যে

অসম বাবস্তুগুলি

বিষয়গুলো আপনার বাবস্তু অন্য গুরুত্বপূর্ণ কেবল লেইকলোই
পাঠ করবো। সুচি দেখুন, সোজা সেই পৃষ্ঠাটা, সেই প্রতিবেদন পাঠ করতে চলে
যান যা আপনার জীবন ও কাজের সাথে সামঞ্জস্যপূর্ণ। আরেকটি ভালো কৌশল
হচ্ছে কাশজ বা সংবাদ কেটে একটি ফাঁকালে রাখা। যখনই আপনি সময় পাবেন
তখনই পাঠ করতে পারবেন।

বই পাঠের ক্ষেত্রে আগে পর্যালোচনা পড়ুন। একটি বই পাঠ করার আগে
নিশ্চিত হোন আপনি কীসে আপনার সময় বিনিয়োগ করবেন। এতে করে আপনি
যেকোন বই সম্পর্কে একটি সাধারণ ধারণা পূর্বেই লাভ করবেন।

সরাসরি না বলুন

আপনার সময় বাঁচানোর সবচেয়ে ভালো হচ্ছে গুরুত্বপূর্ণ বিষয় ভাঙা
আর কোনকিছু না পড়া। আপনি সতর্কভাবে সুচি দেখবেন, জুমিকা, পর্যালোচনা
বা শিরোনাম পাঠ করবেন, লেখক সম্পর্কে জানবেন। যদি মনে হয় এটা আমার
জীবন ও কর্মের সাথে অসংগতিপূর্ণ তবে সরাসরি বাদ দিন। এতে করে আপনি
অন্যান্য গুরুত্বপূর্ণ কাজের জন্য আরও বেশি সময় পাবেন।

একটি অভ্যাস গড়ে তুলুন

এরিস্টটল বলেছেন, ‘আমরা পুনঃপুন যা করি আমরা তাই হয়ে উঠি।
দক্ষতা আর কিছুই না কেবল একটি কাজ যা একটি অভ্যাসে পরিষ্কত করা
হয়েছে।’

আমিও একটি অভ্যাস গড়ে তুলেছি। যদিও এতে আমার অনেক বছর সময়
লেগেছে। আমি প্রতিদিন প্রায় তিন ঘণ্টা আমার বাবস্তু সংক্ষেপ, অর্থনীতি,
রাজনীতি ও ব্যক্তিগত উন্নয়ন সম্পর্কিত তথ্য, প্রতিবেদন, সংবাদ ও বই পাঠ
করি। আমি আমার পেশাগত জীবনে ১,৫০,০০০ ঘণ্টা পাঠ করেছি। আমি এই
বিপুল তথ্যাবলি দিয়ে ঘাটটিরও বেশি বই লিখেছি। এই বইটি সহকারো।

লোকজন আমাকে প্রায়ই জিজ্ঞেস করে যে আমি কীভাবে এত কাজের মধ্যে
থেকেও পাঠ করতে সক্ষম হয়েছি। আমার উন্নত বেশ সহজ। আমি পাঠের
একটি অভ্যাস গড়ে তুলেছি। আমি অনুসূচি মেনে চলি। যখনই কোন পাইতে
থাকি বা বিমানের জন্য অপেক্ষায় থাকি আমি তখনই বই পাঠ করে আমার
সময়কে কাজে লাগাই।

অধ্যায় বিশ

ব্যক্তিগত উন্নয়নে বিনিয়োগ করুন

সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ ব্যাপার হচ্ছে আপনি যদি আরও উন্নতি করতে চান তবে আপনাকে আরও অধ্যয়ন করতে হবে। নিজেকে সমৃদ্ধ করতে হবে। এখন আপনি যে কাজ করছেন তাতে আপনার অগ্রগতি আনতে হবে। যাতে আপনি আপনার কাজের একজন বিশেষজ্ঞ হলে সবসময় সর্বোচ্চ স্থানে থাকতে পারেন।

আপনার প্রতিদিনকার অনুসূচিতে নিয়মিত আজ্ঞা উন্নয়নের ব্যাপারটি থাকা উচিত। এটা সময় ব্যবহারনার একটি অন্যতম অংশ। আপনি আপনার সময়কে কাজে লাগান কিন্তু নিজেকে যদি উন্নত না করেন তবে এই সময় দিয়ে কী হবে। আপনি আপনার আয় বৃক্ষি বা পেশাগত অগ্রগতি যাই চান না কেন আপনাকে অবশ্যই নিজের অবস্থার উন্নতি ঘটাতে হবে, ক্রমবিকাশের মাধ্যমে নিজেকে সমৃদ্ধ করতে হবে। তবেই আপনার পদোন্নতি বা আর্থিক উন্নতি ঘটবে।

উইকিপিডিয়ার 'ব্যক্তিগত উন্নয়ন' সম্পর্কে বলা হয়েছে, 'ব্যক্তিগত উন্নয়ন সম্বন্ধীয় কার্যক্রমে যেতেলো অন্তর্ভুক্ত হয় সেতেলো হচ্ছে অনন্যতা এবং সচেতনতা বৃদ্ধি, সংস্কারনা এবং বিশেষ দক্ষতা গঠন, মানব সম্পদ বা আর্থিক মূলধন বৃদ্ধি, কর্মের সামর্থ্য বৃদ্ধি করা ও সহজ করা, জীবনের গুরুর্বালিকে প্রবল করা এবং হপ্তেলো ও উচ্চাকাঙ্ক্ষাতেলোর স্পষ্ট উপর্যুক্ত ঘটানো যাতে সেতেলোকে কাজে লাগানো যায়।'

ডেনিস উইটলি^১ আরও একটু সহজ করে বলেছেন, 'ব্যক্তিগত উন্নয়ন

^১ https://bn.wikipedia.org/w/index.php?title=Denis_Watley&oldid=1700000

^২ https://en.wikipedia.org/w/index.php?title=Denis_Watley

হচ্ছে একটি বিশ্বাস যে নিজেকে উন্নত করার জন্য যে শুরু, শক্তি ও সময় দিব্বো
তার যথাযথ মূল্য ফেরত পাবো।^১

এজন্য নিজের উন্নতি ও অগ্রগতির ধারা বজায় রাখতে প্রতিদিনকার অনুসৃষ্টি
থেকে সময় বের করুন এবং ব্যক্তিগত উন্নয়নে কাজে লাগান। ব্যক্তিগত
উন্নয়নের প্রাথমিক সূত্র হচ্ছে আপনি আজকে যেখানে আছেন তার কারণ
আপনার অর্জিত জ্ঞান ও দক্ষতা। এই জ্ঞান ও দক্ষতা নিয়ে এর বেশি আর যেতে
পারবেন না। আপনি যদি আপনার পেশাগত জীবনে আরও সমৃদ্ধি চান, যাহা
তুলে দাঢ়াতে চান তবে আপনাকে আরও জ্ঞান অর্জন করতে হবে। আপনি যদি
আয় বৃদ্ধি করতে চান, আর্থিক উন্নতি চান তবে আপনাকে অবশ্যই আরও
শিখতে হবে।

অবিরত উন্নতির চেষ্টা করুন

যেখানে উন্নতির জন্য চেষ্টা নাই সেখানে কেবল অবনতি ঘটে। তাই
অবিরত উন্নতির চেষ্টা করুন। প্রতিদিন নিজের উন্নতি ও অগ্রগতির জন্য কাজ
করুন। আপনি যদি দিনে এক ঘণ্টা পাঠ করেন যা আপনাকে সমৃদ্ধ করে তবে
আপনি পাঁচ বছরের মধ্যে সমাজের অভিজ্ঞতা এক শতাংশে পৌছে যাবেন। এটা
আমার অভিজ্ঞতা লক্ষ কথা এবং পরীক্ষিত সত্য। তবে অধ্যয়ন বা পাঠ অবশ্যই
আপনার একটি নির্দিষ্ট লক্ষ্য কেন্দ্রিক হতে হবে। পেশাগতভাবে আপনি যে
একটি নির্দিষ্ট বিষয়ে উৎকৃষ্টতা অর্জন করতে চান তাতে সময় দিতে হবে।

আত্ম উন্নয়নের আরেকটি ভালো কৌশল হচ্ছে গাড়িতে বা যাত্রাপথে
যেকোন অনুপ্রেরণামূলক বা শিক্ষণীয় ভিডিও বা অডিও দেখা বা শোনা। যে
ভাষায় থাকুক না কেন, বাংলা, ইংরেজি বা অন্য কোন ভাষায়। আপনার লক্ষ্য
হচ্ছে আপনার দরকারি জিনিসটা গ্রহণ করা। এমন কোন তথ্য, বুদ্ধি বা ধারণা
যা আপনার কাজে লাগতে পারে তা লিখে রাখুন, টুকে নিন বা কর্মজীবনে কাজে
লাগান। সিডি, এমপিএ বা নিজের মোবাইল ব্যবহার করে ঘূর সহজেই নিজেকে
উন্নত করতে পারেন।

একটি জরিপে দেখা গেছে একজন শহরে লোক বছরে ৫০০ থেকে ১,০০০
পাঁচ গাড়িতে কাটায়। তারমানে সন্তানে প্রায় বারো থেকে চৌদ্দ ঘণ্টা। এই

^১ <https://quotefancy.com/quote/793937/Denis-Waitley-Personal-development-is-the-belief-that-you-are-worth-the-effort-time-and>

জরুরী অনেক বিশ্ববিদ্যালয়ের একটি বা দুইটি সেমিস্টারের কোর্সের সমাপ্তি। এর মানে হচ্ছে আপনি যদি গাড়িতে কাটানো সময় টিক্কভাবে কাজে লাগান তবে তা বিশ্ববিদ্যালয়ে কাটানো এক বা দুই সেমিস্টারের সমাপ্তি। আর আপনি যদি অতিরিক্ত প্রয়োগ না করে আপনার এই যাত্রাপথের সময় অতিবাহিত করেন তবে আপনি নিজেকে শ্রেষ্ঠ প্রমাণ করার একটি অনন্য সুযোগ থেকে বাস্তিত করছেন।

রঞ্জনার ডটকমের প্রতিষ্ঠাতা মাহমুদুল হাসান সোহাগ ‘আমি দেখাবে কাজ করি’ ওয়েবসাইটকে দেওয়া এক সাক্ষাত্কারে বলেন, ‘আমার নিজের কাছে নিজের এক নম্বর ভালো দিক হচ্ছে নিজের মন নিয়ন্ত্রণের ক্ষমতা। আমি ইতিবাচক চিন্তা করি। যানজটের সময় আমি পড়াশোনা করি।’⁸

বিশেষজ্ঞ ও দক্ষ লোকজন কথা বলবে এমন অনুষ্ঠানে যোগ দিন

বছরে অন্তত এমন চারটি সেমিনার, গ্র্যার্কশপ বা অনুষ্ঠানে যোগ দিন যেখানে আপনার পেশা সম্পর্কিত বিশেষজ্ঞ ও দক্ষ লোকজন কথা বলবে। এ ধরনের সভা, সমিতি বা ইভেন্ট খুঁজে বের করুন। যদি দূরত্ব বেশি হয় তবুও যেখানে গিয়ে বিশেষজ্ঞ ও দক্ষ লোকজন থেকে কিছু শিখে আসুন। যত দূরত্বই হোক, সব দূরত্ব পার করে শেখার আগ্রহ বজায় রাখুন।

এ ধরনের অনুষ্ঠানে যোগ দেওয়ার অন্যতম কারণ হচ্ছে আপনি যে ক্ষেত্রে বা পেশায় আছেন সেই খাতে সফল ব্যক্তিদের অভিজ্ঞতা থেকে জ্ঞান অর্জন করার সুযোগ। এটা একটি অমূল্য শিক্ষা। এটা আপনাকে কী করতে হবে তা যেমন জানাবে তেমনি কী করতে হবে না তা সম্পর্কেও সতর্ক করবে। তবে চেষ্টা করবেন কোন বিশ্ববিদ্যালয়ের শিক্ষকদের সেমিনার এড়িয়ে চলতে। তারা যা বলে তা প্রাতিষ্ঠানিকভাবে সত্তা হলে বাবসায়িক জগতে অপ্রয়োগযোগ্য। মেখা যায় তাদের ধারণা বা বৃক্ষিকলো ব্যবসায়িক জীবনে খুব একটা কাজে লাগে না।

ব্যক্তিগত উন্নয়নে বইয়ের তালিকা

১. নেপোলিয়ন হিলের চিন্তা করান এবং ধর্মী হোম (থিহক এস্ক প্রো রিচ)। মূল :
নেপোলিয়ন হিল। ঢাকা, সাফল্য প্রকাশনী, ২০১৫।
২. ডিভেলপিং দ্য লিডার উইন্ডিন ইউ। মূল : জন সি. ম্যাক্সওয়েল। ঢাকা,
সাফল্য প্রকাশনী, ২০১৭।
৩. সাকসেস প্রো এ পজিটিভ মেন্টাল এটিটিউট। মূল : নেপোলিয়ন হিল ও
ড্রিউ. ক্রেমেন্ট স্টোন। ঢাকা, সাফল্য প্রকাশনী, ২০১৭।
৪. টাইম ম্যানেজমেন্ট। মূল : ব্রায়ান ট্রেসি। ঢাকা, সাফল্য প্রকাশনী, ২০১৭।
৫. আউটলায়ার্স। মূল : ম্যালকম গ্ল্যাডওয়েল। ঢাকা, সাফল্য প্রকাশনী, ২০১৭।
৬. অবজারভেশন। মূল : রসেল এইচ. কনওয়েল। ঢাকা, সাফল্য প্রকাশনী,
২০১৭।
৭. ডেল কানেগির রচনাসমূহ।
৮. তুমিও জিতবে। মূল : শিব খেরা।
৯. বদলে যান এখনই। মূল : তারিক হক।
১০. অঙ্ককারের বন্ধুহরণ। মূল : এস. এম. জাকির ছসাইন।

অধ্যায় অনুশ

আপনার কাজের ক্ষেত্রিকে গৃহিয়ে রাখুন

সবর ব্যবহারপ্রণালীর একটি অন্যতম কৌশল হচ্ছে একটি পরিষ্কার তেক থেকে কাজ আরম্ভ করা। আর আপনার কাজের ক্ষেত্রটি হওয়া উচিত সংগঠিত ও পোষাকে। যেখন আমাৰ মা রান্না কৰাৰ আপে একবাৰ চুলা ও ইঞ্জি-পাতিল ধূয়ে দেন এবং পৰে আৱেকৰাৰ। ঠিক তেমনি আপনাৰ কৰ্মক্ষেত্রটি কাজ আৱেক কৰাৰ গুৰৰে পুৱোপুৱি সাজিয়ে নিন। একজন সফল উদ্যোক্তাকে তাৰ সাফলোৱ রহস্য সম্পর্কে জিজ্ঞেস কৰা হলে তিনি বলেন, 'আমি সবসময় একটি পরিষ্কার তেক থেকে কাজ আৱেক কৰি।'

ব্যবহারপ্রণালী বিষয়ৰ খাতিমান লেখক পিটোৱ ছুকাৰ দেখেছেন যে দক্ষ ও সফল ব্যবহারপ্রক ও পরিচালকদেৱ ডেক্স সবসময় পরিচয় থাকে। তাৰা যখন তেকে কাজ কৰে তখন অন্য কোনকিছু থাকে না যা তাদেৱ মনোযোগ নষ্ট কৰবে। তাৰা একটি সময়ে কেবল একটি বিষয়েই মনোনিবেশ কৰতে সক্ষম হয়। এজন্য তাৰা একাঞ্চিত্তে কাজ কৰতে পাৰে। এতে কৰে অৱৰ সময়ে তাৰা শুধু তালো ও উচ্চমানেৱ কাজ কৰে দেখাতে সক্ষম হয়।

সব ধৰনেৱ নথিপত্ৰ আলাদা কোন ফাইলে রেখে দিন। কাপড়ে বা কম্পিউটাৱে উভয় পত্ৰায় সাজিয়ে রাখতে পাৰেন। তবে এক সময়ে কেবল একটি কাজই কৰবেন। সঙ্গৰ হলে আপনাৰ সামনে কাজ কৰাৰ জন্য একটি কাৰ্যালয় রাখুন।

বেকোন প্ৰেশাৱ দক্ষ ও বিশেষজ্ঞদেৱ দেখুন। তাৰা সৰ্বদাই তাদেৱ বাৰ্মিলিন বা কাজ কৰাৰ টেবিল ও জিৱে রাখেন। ডেক্সট বা জাতৰারেৱ কিংখা চিঠা কৰিব। তাৰা তাদেৱ ডেক্স সবসময়ে চকচকে কৰকৰতে রাখে।

উপসংহার

সময় ব্যবস্থাপনার মূল যে বিষয়ক তা হচ্ছে ভাবসামা বজায় রাখা। আপনার জীবনের সবচেয়ে উৎসুক্ষ্ম ক্ষিপ্তি হচ্ছে ভাবসামা ও সহম। এগুলো একবারে পাওয়া যায় না। ধীরে ধীরে শ্রেণি করতে হয়। এই বইয়ের বৃক্ষ, ধারণা ও কৌশলগুলো চৰ্চার মাধ্যমে আপনি ধীরে ধীরে একজন সময়নিয়োগী ব্যক্তি হয়ে উঠবেন এবং আপনার পরিবার ও বাণিজ্য জীবনকে সাজিয়ে উঠিয়ে অনেক সুস্থৰভাবে যাপন করতে পারবেন।

আমাই দেখা যায় কোকজন সময় ব্যবস্থাপনার প্রয়োগে যোগদান করে যাতে আরা প্রতিনিমিত্ত কাজগুলো থেকে আরও বেশি বেশি কাজ করতে পারে। আসলে বেশি কাজ করার চেয়ে বেশি বেশি জীবনকে উপর্যোগ করা দরকার। এতে করে আপনার কাজও সুচারুভাবে সম্পন্ন হবে। এক বিজ্ঞ বাক্তি বলেছেন, ‘জীবনের কেবল গাত্তি বৃক্ষ করার চেয়েও আরও কিছু করার আছে।’

সময় ব্যবস্থাপনার এই যে এত কৌশল, পদ্ধতি এগুলোর মূল উদ্দেশ্য হচ্ছে সর্বোপরি আপনার জীবনের মান বৃক্ষ করা। আপনার জীবনে আগ্রহিতি ও সমৃদ্ধি নিয়ে আসা। আপনার জীবনের সুখ ও শান্তি বৃক্ষ করা।

আপনার জীবনমান উন্নত করান

আপনি যে কাজই করোন না কেন আপনার জীবনমান নির্ভর করে তিনটি বিষয়ের উপর। এই বিষয়গুলোর উপরই আপনার জীবনের অগ্রগতি বা অবনতি সন্তোষমান। প্রথম হচ্ছে আপনার অভ্যন্তরীণ জীবনমান। আপনি নিজের সাথে নিজে কস্টো সামৃদ্ধসূর্যোদৃশ, নিজে নিজেকে কস্টো পছন্দ করেন এবং নিজের চরিত্র ও বাণিজ্যকে কস্টো অনুভব করেন, যত্ন দেন। অভ্যন্তরীণ বিষয়গুলোর অগ্রগতিতে একটু সময় ও চেষ্টা দরকার, এর সাথে নিয়মিত বাণিজ্য উন্নয়নের বই পাঠ ও চিন্তা দরকার। জীবনের মৌলিক প্রশ্ন ও এর যুক্তি সংগত উন্নত জীবনকে অর্হপূর্ব করে তোলে।

যিকীস বিষয়টি হচ্ছে শাস্তা। শাস্তা একাডেমিক বালো অভিধানে ‘শাস্তা’ শব্দের অর্থে বলা হয়েছে ‘সুস্থতা, ব্রহ্ম, শারীরিক অবস্থা।’ মানে বলা চলে, ‘যে শারীরিক অবস্থা আপনাকে ব্রহ্ম দেয় তাই সুস্থতা বা শাস্তা।’ আপনার শারীরিক অবস্থা কি আপনাকে ব্রহ্ম দেয়? যদি উক্ত না হয়ে থাকে তবে

আপনি এই ব্যাপারে ঝী করছেন। সাহা এমন এক জিনিস যদি আপনি অনুভূত হন তবে যত বড় সাফল্যাই আপনি লাভ করেন কোন লাভ নেই। একটি সহজ নিজে চিন্তা করুন, পৃষ্ঠিকর ধারার খান, নিয়মিত ব্যায়াম করুন, পর্যাপ্ত বিশ্রাম নিন এবং বিনোদনের মাধ্যমে জীবন উপভোগ করুন। মাকে মাকে হয়ত একটি আলগাই ঘূর্মাতে যাওয়া ও ভালো করে একটা ঘূর্ম দেওয়াটা আপনার সরঁজের সরঁজের ভালো প্রয়োগ হবে।

অবশ্যে, তিনি নবৰ বিষয়, যা সরঁজের উচ্চতপূর্ণ বিষয়। এটা হচ্ছে আপনার সম্পর্কগুলোর যত্ন নেওয়া। যারা আপনাকে ভালোবাসে, আপনার প্রতি যত্নশীল, যাদেরকে আপনি ভালোবাসেন তাদের প্রতি যত্নশীল হোন। কখনোই নিজেকে কাজের জালে এতটাই জড়িয়ে ফেলবেন না যাতে আপনার বউ, সন্তান ও ঘনিষ্ঠ বন্ধুবান্ধবকে সময় নিতে পারছেন না।

একটি মহৎ জীবন সেটাই যে জীবনে ভারসাম্য আছে, সংগৰ্ভী ও সামৃজ্যসাধ্য একটি জীবন। আপনি যদি আপনার সম্পর্কগুলোর যত্ন নেন, এতে করে আপনি শক্তি ও সঞ্চার পাবেন যা আপনার কাজের মান ও গতি বৃদ্ধি করবে। এতেই আপনি সাফল্য খুঁজে পাবেন।

একবার এক বিজ্ঞ চিকিৎসক বলেছিলেন, ‘আমি এমন কোন ব্যবসায়ীকে দেখিমি যে তার শৃঙ্খলাশয়ার বলেছে, “ইস, আমি যদি আরও কিছু সময় আমার কাজসাথ কাটাতে পারতাম।”

যেকোন সহস্যার উদয় হলে চিন্তা করুন, ‘কীভাবে সমাধান করবো?’

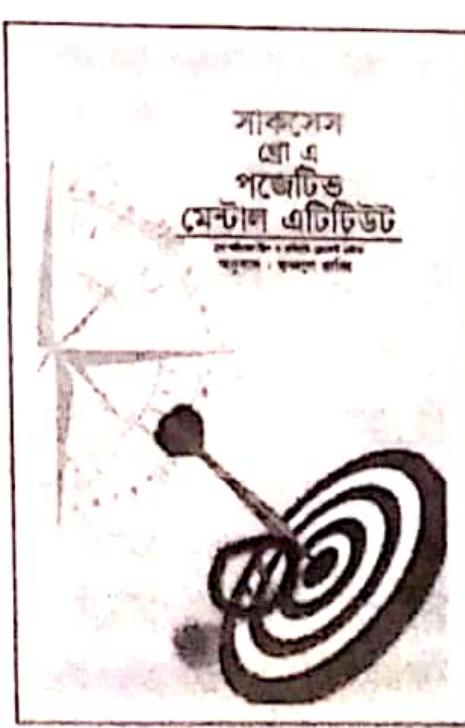
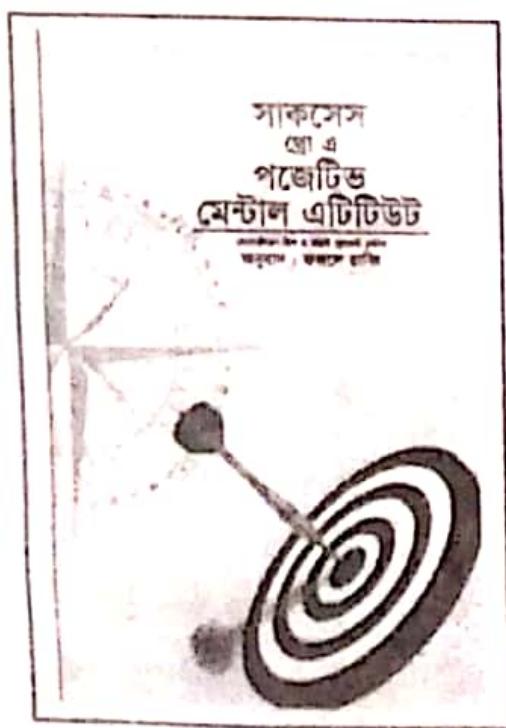
জীবনে সহস্য পাকবেনি। এটাকে চিরস্মৰণ সন্তা হিসেবে মেনে নিন। আর কোনোক্ষণে এটি সহস্য আরও বেশি। যেকোন সহস্য, যেকোন ঘূর্মতে সহস্যের উদয় হতে পারে। আমরা শক্তির পরীক্ষা করে নিয়েছি ‘আত্মপ্রেরণ কর্মসূক্ষে সহস্য হচ্ছেই পারে।’ এখনমের সহস্যার উদয় হলে প্রথমে নিজেকে শক্তি করুন। তাত্পর চিন্তা করুন যে নীজাবে সহস্যার সমাধান করবো। আপনি সহস্য সহস্যার সমাধান নিয়ে চিন্তা করবেন তখনই আপনার মজিজ আপনাকে আরও শিক্ষা পথ দেখাবে।

কিন্তু আপনি যদি কেবল সহস্য নিয়েই পড়ে থাকেন, অভিযোগ করাতে

সময় বাস্তুপনা

থাকেন যে কেন আমার সাথেই এমনটা হলো, তাহলে কোন লাভটি হবে না; বরং আপনার সময় ও শক্তির অপচয় ঘটবে। আপনার মেজাজ বিগড়ে যাবে। মন ও মতিক এই বিচ্ছিন্নতার উৎসেজনায় গরম হয়ে উঠবে। আর এই উৎসেজনা নিয়ে আপনি কখনোই ঠিক সিদ্ধান্ত নিতে পারবেন না। আপনি যদি এমন পরিস্থিতিতে কোন সিদ্ধান্ত নেন তবে নিশ্চিত থাকতে পারেন যে এই সিদ্ধান্ত সম্পর্কে আপনাকে প্রত্বন্তীতে প্রভাব হবে। এমনও হতে পারে এই ভুল সিদ্ধান্তের কারণে আপনার অন্য আরও কাজও নষ্ট হবে। তাই যেকোন সমস্যায় প্রথমে নিজেকে শান্ত করুন। আর চিন্তা করুন, 'কীভাবে এটার সমাধান করবো?'

এবার একটি বাস্তব উদাহরণ দেই। সাফল্য প্রকাশনী থেকে আমার তৃতীয় বই সাক্সেস গ্রো এ পজিটিভ মেন্টাল এটিটিউট^{*} প্রকাশিত হয়েছে। একটি ইতিবাচক মনোভাব কীভাবে গঠন করতে হয় তাই নিয়ে বইটির বিষয়বস্তু। আমরা প্রায় দীর্ঘ ২ মাস যাবৎ বইটি নিয়ে কাজ করেছি। চেষ্টা করেছি বইটিকে সর্বাত্মকভাবে সুন্দর ও উপযুক্ত রূপে সকলের সামনে উপস্থাপন করতে। একেকে ক্রিয়েটিভ আইটি ইনসিটিউটও আমাদেরকে যথেষ্ট সহায়তা করেছে। তবে সমস্যা এসেছে একটি ভিজ্ঞ দিক থেকে।



* <http://thinkdarenot.blogspot.com/2017/10/blog-post.html>

আমরা বইটি নিয়ে অনেকদিন কাজ করেছি। অবশেষে প্রেসে যাওয়ার আগেও আমরা বইটি নিয়ে অনেকদিন কাজ করেছি। বইয়ের প্রচ্ছদ প্রায় ৮-১০ বার দেখে নেওয়া অনেকবার দেখে নেওয়া হয়েছে। বইয়ের প্রচ্ছদ প্রায় ৮-১০ বার দেখে নেওয়া হয়েছে যাতে কোথাও কোন ভুল না থাকে। তারপরেও একদম শেষ যে প্রচ্ছদটি হয়েছে ঠিক সেই প্রচ্ছদে হঠাতে কোথা থেকে দুইটি দাগের উদয় হলো। প্রচ্ছদ ছাপানো হয়েছে। আমরা প্রচ্ছদ বাঁধাইয়ানায় পাঠিয়ে দিবো। হলো। প্রচ্ছদ ছাপানো হয়েছে। আমরা প্রচ্ছদ বাঁধাইয়ানায় পাঠিয়ে দিবো। প্রচ্ছদ দেখতে গেলাম। গিয়ে দেখি প্রচ্ছদের ওপর দুইটি দাগ। হাজারবালেক প্রচ্ছদ ছাপা হয়ে গেছে। পুরো কাজ শেষ। কিন্তু কাজটি হলো ভুল।

এজন্যই বলেছি, ‘জীবনে সমস্যা থাকবেই। এটাকে চিরস্তন সত্তা হিসেবে যেকোন সমস্যা আরও বেশি। যেকোন সমস্যা, মেনে নিন। আর বাবসায়িক জগতে এই সমস্যা আরও বেশি। যেকোন সমস্যা, যেকোন মুহূর্তে সমস্যার উদয় হতে পারে।’ এখানে আলিবাবা ডটকমের প্রতিষ্ঠাতা জ্যাক মার্শার একটি উক্তি স্মরণ করছি, ‘নিজের জন্য নিজেকেই এগিয়ে আসতে হবে। চিন্তা করতে হবে, চিন্তা ও পরিকল্পনার সাথে বাস্তব কাজের সেতুবঙ্গন ঘটাতে হবে।’⁶

সমস্যাটি দেখে আমরা দুজনেই প্রথমে শান্ত হলাম। চিন্তা করলাম, ‘কীভাবে সমাধান করবো?’ তারপর সিদ্ধান্ত নিলাম যে এই প্রচ্ছদ দেওয়া যাবে না। নতুন প্রচ্ছদ ছাপাতে হবে। কিন্তু তাতে আরও বেশি খরচ হবে। কিন্তু কিছুই করার নেই। গেলাম নতুন করে প্রচ্ছদ ছাপাতে। ইতোমধ্যে ঘন্টা দুয়োক পার হয়ে গেছে। আমরা বসে বসে প্রচ্ছদের নকশা ঠিক করছিলাম। হঠাতে মাথায় বুক্কি এলো যে প্রচ্ছদের অপর পৃষ্ঠা তো সাদা, সেখানে কি প্রচ্ছদটি ছাপানো যায়। গেলাম ছাপাইয়ানায়। গিয়ে আলাপ করার পর জানতে পারলাম যে অপর পৃষ্ঠায় ছাপানো যাবে। পরবর্তীতে পুনরায় প্রচ্ছদের নকশা ঠিক করে সাদা পৃষ্ঠায় ছাপতে দিলাম।

তাই যখনই কোন সমস্যায় পড়বেন, আগে শান্ত হোন, ইতিবাচক ঘনোভাব নিয়ে চিন্তা করুন, ‘কীভাবে সমাধান করবো?’ দেখবেন সমাধান পেরে যাবেন। ইয়ত পূর্বের চেয়ে আরও ভালো কোন সমাধান পাবেন।

ঠিক আছে। বন্যবাদ। আশা করি আপনি আপনার প্রতিদিনকার জীবনে এই কৌশলগুলো কাজে লাগাতে সক্ষম হবেন।

⁶ <http://thikdarona.blogspot.com/2017/03/blog-post.html>